

A woman with curly hair, wearing a shiny blue jacket and colorful patterned leggings, is captured in a joyful jumping pose on a rooftop. The sun is bright in the sky, casting a shadow on the ground. In the background, a modern building is visible.

**CCC**

**SKONSOLIDOWANE SKRÓCONE ŚRÓDROCZNE  
SPRAWOZDANIE FINANSOWE  
GRUPY KAPITAŁOWEJ CCC S.A.  
ZA OKRES 01.01.2019–30.06.2019**



## SPIS TREŚCI

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW . . . . .	4
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ . . . . .	6
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH . . . . .	8
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITAŁE WŁASNYM . . . . .	9
NOTY OBJAŚNIAJĄCE . . . . .	12
1. INFORMACJE OGÓLNE . . . . .	12
PODSTAWA SPORZĄDZENIA . . . . .	12
WALUTA FUNKCJONALNA I WALUTA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH . . . . .	13
STOSOWANE ZASADY RACHUNKOWOŚCI . . . . .	14
ZASTOSOWANE NOWE I ZMIENIONE STANDARDY RACHUNKOWOŚCI . . . . .	15
OPUBLIKOWANE STANDARDY I INTERPRETACJE, KTÓRE JESZCZE NIE OBOWIĄZUJĄ I NIE ZOSTAŁY WCZEŚNIEJ ZASTOSOWANE PRZEZ GRUPĘ . . . . .	17
2. SEGMENTY ORAZ PRZYCHODY Z DZIAŁALNOŚCI . . . . .	18
3. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW . . . . .	24
3.1 PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY . . . . .	24
3.2 KOSZTY WEDŁUG RODZAJU . . . . .	25
3.3 POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE I FINANSOWE . . . . .	28
3.4 OPODATKOWANIE . . . . .	30
3.5 KOREKTY BŁĘDÓW LAT UBIEGŁYCH . . . . .	36
4. ZADŁUŻENIE, ZARZĄDZANIE KAPITAŁEM I PŁYNNOŚCIĄ . . . . .	38
4.1 ZARZĄDZANIE KAPITAŁEM . . . . .	38
4.1.1 KAPITAŁ WŁASNY . . . . .	38
4.2 ZADŁUŻENIE . . . . .	43
4.3 UMOWNE TERMINY WYMAGALNOŚCI DLA ZOBOWIĄZAŃ FINANSOWYCH ORAZ POLITYKA ZARZĄDZANIA PŁYNNOŚCIĄ . . . . .	45
4.4 DODATKOWE INFORMACJE DO WYBRANYCH POZYCJI SPRAWOZDANIA Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH . . . . .	46
5. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA Z SYTUACJI FINANSOWEJ . . . . .	48
5.1 WARTOŚCI NIEMATERIALNE . . . . .	48
5.2 WARTOŚĆ FIRMY . . . . .	50
5.3 RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE . . . . .	51
5.4 PRAWO DO UŻYTKOWANIA AKTYWA ORAZ ZOBOWIĄZANIA LEASINGOWE . . . . .	54
5.5 ZAPASY . . . . .	56
5.6 NALEŻNOŚCI OD ODBIORCÓW ORAZ POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI . . . . .	58
5.7 ŚRODKI PIENIĘŻNE . . . . .	59
5.8 ZOBOWIĄZANIA WOBEC DOSTAWCÓW ORAZ POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA . . . . .	60
5.9 REZERWY . . . . .	61
6. NOTY POZOSTAŁE . . . . .	62

## ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

NOTA	01.2019-06.2019	04.2019-06.2019*	01.2018-06.2018 DANE PRZEKSZTAŁCONE	04.2018-06.2018 DANE PRZEKSZTAŁCONE	
	NIEBADANE				
<b>DZIAŁALNOŚĆ KONTYNUOWANA</b>					
3.1	Przychody ze sprzedaży	2 680,1	1 641,5	1 929,5	1 270,7
3.2	Koszt własny sprzedaży	(1 347,5)	(801,2)	(939,6)	(592,9)
	<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>	<b>1 332,6</b>	<b>840,3</b>	<b>989,9</b>	<b>677,8</b>
3.2	Koszty funkcjonowania sklepów	(755,9)	(390,3)	(535,7)	(291,7)
3.2	Pozostałe koszty sprzedaży	(459,7)	(260,1)	(272,9)	(167,5)
3.2	Koszty ogólnego zarządu	(133,3)	(60,9)	(78,2)	(41,9)
3.3	Pozostałe koszty i przychody operacyjne	6,0	9,3	90,6	95,0
	<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>	<b>(10,3)</b>	<b>138,3</b>	<b>193,7</b>	<b>271,7</b>
3.3	Przychody finansowe	16,3	7,6	16,7	10,2
3.3	Koszty finansowe	(78,0)	(53,4)	(61,0)	(38,9)
6.2	Udział w zyskach (stratach) jednostek stowarzyszonych	(3,9)	6,4	—	—
	<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>(75,9)</b>	<b>98,9</b>	<b>149,4</b>	<b>243,0</b>
3.4	Podatek dochodowy	1,9	(19,1)	(8,7)	(2,4)
	<b>ZYSK (STRATA) NETTO Z DZIAŁALNOŚCI KONTYNUOWANEJ</b>	<b>(74,0)</b>	<b>79,8</b>	<b>140,7</b>	<b>240,6</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA</b>					
6.3	<b>STRATA NETTO Z DZIAŁALNOŚCI ZANIECHANEJ</b>	(46,5)	(33,9)	(50,9)	(6,7)
	<b>ZYSK (STRATA) NETTO</b>	<b>(120,5)</b>	<b>45,9</b>	<b>89,8</b>	<b>233,9</b>
	Przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	(115,6)	37,0	82,5	228,2
	Przypisany udziałom niekontrolującym	(4,9)	8,9	7,3	5,7
	<b>Pozostałe całkowite dochody z działalności kontynuowanej</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>
	Podlegające przeklasyfikowaniu do wyniku – różnice kursowe z przeliczenia sprawozdań jednostek zagranicznych	(1,5)	0,8	8,3	6,6
	Niepodlegające przeklasyfikowaniu do wyniku – pozostałe:	—	—	—	—
	Zyski (straty) aktuarialne dotyczące świadczeń pracowniczych	—	—	—	—
	<b>Pozostałe całkowite dochody z działalności zaniechanej</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>
	Podlegające przeklasyfikowaniu do wyniku – różnice kursowe z przeliczenia sprawozdań jednostek zagranicznych	(0,3)	—	(0,4)	(0,1)
	Niepodlegające przeklasyfikowaniu do wyniku – pozostałe:	—	—	—	—
	Zyski (straty) aktuarialne dotyczące świadczeń pracowniczych	—	—	—	—
	<b>Razem pozostałe całkowite dochody netto</b>	<b>(1,8)</b>	<b>0,8</b>	<b>7,9</b>	<b>6,5</b>

## ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW, CD.

NOTA	01.2019-06.2019	04.2019-06.2019*	01.2018-06.2018 DANE PRZEKSZTAŁCONE	04.2018-06.2018 DANE PRZEKSZTAŁCONE
	NIEBADANE			
<b>ŁĄCZNE CAŁKOWITE DOCHODY</b>	(122,3)	46,7	97,7	240,4
Całkowity dochód przypadający na:				
Akcjonariuszy jednostki dominującej z tytułu:	(117,4)	37,8	90,4	234,7
– działalności kontynuowanej	(70,6)	71,7	141,7	241,5
– działalności zaniechanej	(46,8)	(33,9)	(51,3)	(6,8)
Udziały niekontrolujące	(4,9)	8,9	7,3	5,7
<b>Średnia ważona liczba akcji zwykłych (mln szt.)</b>	41,2	41,2	41,2	41,2
<b>Zysk (strata) na akcję podstawowy z działalności kontynuowanej (w PLN)</b>	(1,80)	1,94	3,42	5,84
<b>Zysk (strata) na akcję rozwodniony z działalności kontynuowanej (w PLN)</b>	(1,80)	1,94	3,42	5,84
<b>Zysk (strata) na akcję podstawowy z działalności zaniechanej (w PLN)</b>	(1,13)	(0,82)	(1,24)	(0,16)
<b>Zysk (strata) na akcję rozwodniony z działalności zaniechanej (w PLN)</b>	(1,13)	(0,82)	(1,24)	(0,16)

\* Dane za Q2 2019 roku zawierają księgowy wpływ istotnych transakcji z Q1 2019 roku obejmujące prowizoryczne rozliczenie nabycia Gino Rossi oraz HR Group oraz wycenę do wartości godziwej działalności zaniechanej CCC Germany.

Więcej informacji w sekcji 2.1.1.1 w sprawozdaniu z działalności grupy

## ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

NOTA	30.06.2019 NIEBADANE	31.12.2018	
5.1	Wartości niematerialne	314,8	261,7
5.2	Wartość firmy	226,1	202,5
5.3	Rzeczowe aktywa trwałe – inwestycje w sklepach	649,5	615,4
5.3	Rzeczowe aktywa trwałe – fabryka i dystrybucja	532,7	427,2
5.3	Rzeczowe aktywa trwałe – pozostałe	101,2	101,7
5.4	Prawo do użytkowania	2 101,3	1 870,1
3.4	Aktywa z tytułu podatku odroczonego	107,7	74,8
5.6, 6.2	Udzielone pożyczki	79,2	—
6.1, 6.2	Inne aktywa finansowe	103,9	10,1
4.6	Inwestycje w jednostki stowarzyszone	45,1	0,2
6.2	Nieruchomości inwestycyjne	4,5	—
	Należności długoterminowe	14,3	10,4
5.6	Należności od odbiorców	36,1	—
	<b>Aktywa trwałe</b>	<b>4 316,4</b>	<b>3 574,1</b>
5.5	Zapasy	2 012,1	1 806,1
5.6	Należności od odbiorców	173,3	124,4
3.4	Należności z tytułu podatku dochodowego	1,9	6,8
5.6	Udzielone pożyczki	—	37,7
5.6	Pozostałe należności	177,2	306,4
5.7	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	512,4	375,8
6.1	Pochodne instrumenty finansowe	—	1,3
6.3	Aktywa grupy do zbycia przeznaczone do sprzedaży	—	503,4
	<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>2 876,9</b>	<b>3 161,9</b>
	<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>7 193,3</b>	<b>6 736,0</b>
4.2	Zobowiązania z tytułu kredytów i obligacji	311,0	210,0
3.4	Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	39,3	34,2
5.8	Zobowiązania wobec pracowników	13,1	12,7
5.9	Rezerwy	12,2	12,1
5.3	Otrzymane dotacje	18,0	19,2
6.2	Zobowiązania z tytułu obowiązku wykupu udziałów niekontrolujących	892,9	878,7
5.4	Zobowiązania z tytułu leasingu	1 630,0	1 484,0
	<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>2 916,5</b>	<b>2 650,9</b>

## ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ, CD.

NOTA	30.06.2019 NIEBADANE	31.12.2018
4.2	1 125,8	806,8
5.8	1 132,6	864,2
5.8	448,4	274,3
3.4	15,4	29,0
5.9	17,6	17,2
5.3	2,4	2,4
5.4	511,3	425,2
6.1	1,3	—
6.3	—	518,2
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>3 254,8</b>	<b>2 937,3</b>
<b>ZOBOWIĄZANIA RAZEM</b>	<b>6 171,3</b>	<b>5 588,2</b>
<b>AKTYWA NETTO</b>	<b>1 022,0</b>	<b>1 147,8</b>
<b>Kapitał własny</b>		
4.1	4,1	4,1
	645,1	645,1
	1,0	2,9
	(0,3)	(0,3)
	241,2	369,1
	891,1	1 020,9
4.1	130,9	126,9
<b>RAZEM KAPITAŁY WŁASNE</b>	<b>1 022,0</b>	<b>1 147,8</b>
<b>KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA RAZEM</b>	<b>7 193,3</b>	<b>6 736,0</b>

Więcej informacji w sekcji 2.1.1.2 w sprawozdaniu z działalności grupy

## ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

NOTA	01.2019-06.2019	01.2018-06.2018
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	(121,8)	99,1
3.2 Amortyzacja	349,7	279,4
Odpisy aktualizujące wartość środków trwałych	2,2	—
Zysk (strata) na działalności inwestycyjnej	1,0	(4,4)
Udział w zyskach (stratach) jednostek stowarzyszonych	3,9	—
4.2 Koszty finansowania zewnętrznego	36,2	30,7
4.4 Pozostałe korekty zysku przed opodatkowaniem	61,3	(52,6)
3.4 Podatek dochodowy zapłacony	(28,4)	(14,0)
<b>Przepływy pieniężne przed zmianami w kapitale obrotowym</b>	304,1	338,2
<b>Zmiany w kapitale obrotowym</b>		
4.4 Zmiana stanu zapasów i odpisów aktualizujących zapasy	(151,7)	(317,2)
4.4 Zmiana stanu należności	23,9	(146,8)
4.4 Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów oraz obligacji	281,1	469,5
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	457,4	343,7
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	10,1	28,6
5.6 Spłaty pożyczek udzielonych i odsetek	—	5,6
Inne wpływy inwestycyjne	11,9	—
5.1, 5.3 Nabycie wartości niematerialnych i rzeczowych aktywów trwałych	(264,1)	(131,8)
5.4, 6.2 Pożyczki udzielone	(72,2)	(7,6)
6.2 Wydatki dotyczące nabycia Karl Voegele AG i Shoe Express SA	—	(131,1)
6.2 Wydatki dotyczące nabycia przedsięwzięcia Adler	(16,5)	—
6.2 Wydatki dotyczące inwestycji w jednostkę stowarzyszoną HR Group	(118,4)	—
6.2 Inne wydatki inwestycyjne	(5,5)	—
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	(454,7)	(236,3)
4.2 Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek	495,2	309,9
4.2 Emisja obligacji	—	209,4
4.2 Spłaty kredytów, pożyczek i obligacji	(81,9)	(209,3)
Płatności z tytułu leasingu	(241,9)	(201,4)
4.2 Odsetki zapłacone	(35,6)	(29,3)
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>	135,8	79,3
<b>PRZEŁYWY PIENIĘŻNE RAZEM</b>	138,5	186,7



NOTA	01.2019-06.2019	01.2018-06.2018
Zwiększenie/zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	136,6	197,6
Zmiana z tytułu różnic kursowych z wyceny środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(1,9)	10,9
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu</b>	<b>374,3</b>	<b>514,1</b>
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu</b>	<b>512,8</b>	<b>700,7</b>

W pozycji inne wpływy inwestycyjne zaprezentowana została zwrócona wartość niewykorzystanych środków pieniężnych z wezwania do sprzedaży akcji spółki Gino Rossi S.A. oraz wartość środków pieniężnych przejętych w związku z nabyciem spółki Gino Rossi S.A.

W pozycji inne wydatki inwestycyjne zaprezentowane zostały wydatki związane z odkupem weksli spółki Gino Rossi S.A.

Więcej informacji w sekcji 2.1.1.3 w sprawozdaniu z działalności grupy

## ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	KAPITAŁ AKCYJNY	KAPITAŁ ZAPASOWY ZE SPRZEDAŻY AKCJI POWYŻEJ ICH WARTOŚCI	ZYSKI ZATRZYMANE	RÓŻNICE KURSOWE Z PRZELICZENIA JEDNOSTEK ZAGRANICZNYCH	WYCENA AKTUARIALNA ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH	UDZIAŁY NIEKONTROLUJĄCE	RAZEM KAPITAŁ WŁASNY
	PRZYPADAJĄCY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ						
<b>Stan na dzień 01.01.2018</b>	4,1	644,9	453,1	(1,3)	(0,3)	67,8	1 168,3
Zysk (strata) netto za okres	—	—	56,7	—	—	—	56,7
Zysk (strata) alokowany do udziałów niekontrolujących	—	—	2,6	—	—	(2,6)	—
Różnice kursowe z przeliczenia	—	—	—	4,2	—	1,6	5,8
Całkowite dochody razem	—	—	59,3	4,2	—	(1,0)	62,5
Wypłata dywidendy	—	—	(94,7)	—	—	—	(94,7)
Wycena programu opcji pracowniczych	—	—	25,4	—	—	—	25,4
Emisja akcji	—	0,2	—	—	—	—	0,2
Nabycie udziałów	—	—	—	—	—	60,1	60,1
Transakcje z właścicielami razem	—	0,2	(69,3)	—	—	60,1	(9,0)
Zobowiązanie z tytułu opcji nabycia udziałów jednostek zależnych	—	—	(74,0)	—	—	—	(74,0)
<b>Stan na dzień 31.12.2018 (01.01.2019)</b>	<b>4,1</b>	<b>645,1</b>	<b>369,1</b>	<b>2,9</b>	<b>(0,3)</b>	<b>126,9</b>	<b>1 147,8</b>

## ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITAŁE WŁASNYM, CD.

	KAPITAŁ AKCYJNY	KAPITAŁ ZAPASOWY ZE SPRZEDAŻY AKCJI POWYŻEJ ICH WARTOŚCI	ZYSKI ZATRZYMANE	RÓŻNICE KURSOWE Z PRZELICZENIA JEDNOSTEK ZAGRANICZNYCH	WYCENA AKTUARIALNA ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH	UDZIAŁY NIEKONTROLUJĄCE	RAZEM KAPITAŁ WŁASNY
	PRZYPADAJĄCY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ						
<b>Stan na dzień 31.12.2018 (01.01.2019)</b>	4,1	645,1	369,1	2,9	(0,3)	126,9	1 147,8
Zysk (strata) netto za okres	—	—	(120,5)	—	—	—	(120,5)
Zysk (strata) alokowany do udziałów niekontrolujących	—	—	4,9	—	—	(4,9)	—
Różnice kursowe z przeliczenia	—	—	—	(1,9)	—	0,1	(1,8)
Całkowite dochody razem	—	—	(115,6)	(1,9)	—	(4,8)	(122,3)
Uchwalona dywidenda	—	—	(23,9)	—	—	—	(23,9)
Wycena programu opcji pracowniczych	—	—	11,6	—	—	—	11,6
Nabycie udziałów	—	—	—	—	—	8,8	8,8
Transakcje z właścicielami razem	—	—	(12,3)	—	—	8,8	(3,5)
<b>Stan na dzień 30.06.2019 (01.07.2019)</b>	4,1	645,1	241,2	1,0	(0,3)	130,9	1 022,0
	KAPITAŁ AKCYJNY	KAPITAŁ ZAPASOWY ZE SPRZEDAŻY AKCJI POWYŻEJ ICH WARTOŚCI	ZYSKI ZATRZYMANE	RÓŻNICE KURSOWE Z PRZELICZENIA JEDNOSTEK ZAGRANICZNYCH	WYCENA AKTUARIALNA ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH	UDZIAŁY NIEKONTROLUJĄCE	RAZEM KAPITAŁ WŁASNY
<b>Stan na dzień 01.01.2018</b>	4,1	644,9	453,1	(1,3)	(0,3)	67,8	1 168,3
Zysk (strata) netto za okres	—	—	89,6	—	—	—	89,6
Wycena aktuarialna świadczeń pracowniczych	—	—	—	—	—	—	—
Zysk (strata) alokowany do udziałów niekontrolujących	—	—	(7,3)	—	—	7,3	—
Różnice kursowe z przeliczenia	—	—	—	7,9	—	—	7,9
Całkowite dochody razem	—	—	82,5	7,9	—	7,3	97,7
Uchwalona dywidenda	—	—	(94,7)	—	—	—	(94,7)
Wycena programu opcji pracowniczych	—	—	19,1	—	—	—	19,1
Udziały niekontrolujące powstałe w wyniku nabycia pakietu 70% akcji spółki Karl Voegele AG	—	—	—	—	—	53,6	53,6
Transakcje z właścicielami razem	—	—	(75,6)	—	—	53,6	(22,0)
Efekt ujęcia opcji dotyczących nabycia udziałów niekontrolujących spółki Karl Voegele AG	—	—	(53,9)	—	—	—	(53,9)
<b>Stan na dzień 30.06.2018</b>	4,1	644,9	406,1	6,6	—	128,7	1 190,1



## NOTY OBJAŚNIAJĄCE

### 1. INFORMACJE OGÓLNE

Nazwa Spółki:	CCC Spółka Akcyjna
Siedziba Spółki:	ul. Strefowa 6, 59-101 Polkowice
Rejestracja:	Sąd Rejonowy dla Wrocławia – Fabrycznej we Wrocławiu, IX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS:	0000211692
Przedmiot działalności:	Głównym przedmiotem działalności Spółki według Europejskiej Klasyfikacji Działalności jest handel hurtowy i detaliczny odzieżą i obuwiem (EKD 5142).

Spółka CCC S.A., jednostka dominująca w Grupie Kapitałowej CCC S.A. (dalej: Jednostka dominująca), jest notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie od 2004 r.

#### PODSTAWA SPORZĄDZENIA

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonym przez UE („MSR 34”).

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone według zasady kosztu historycznego oraz w wartości godziwej przypadku, gdy nie można było zastosować zasady kosztu historycznego (tj. w przypadku nieruchomości inwestycyjnych, instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej).

Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe Grupy obejmuje okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku. Sprawozdanie z całkowitych dochodów oraz noty do sprawozdania z całkowitych dochodów obejmujące dane za okres 3 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku oraz dane porównawcze za okres 3 miesięcy, zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku, nie były przedmiotem przeglądu lub badania przez biegłego rewidenta.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy zostało sporządzone zgodnie z wymogami MSR 34. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku zatwierdzonym do publikacji w dniu 14.03.2019 roku.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2019 roku zostało przez Zarząd zatwierdzone do publikacji dnia 3 września 2019 r.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości tj. co najmniej roku od dnia bilansowego. Na dzień 30.06.2019 skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy wykazuje aktywa obrotowe w kwocie 2.876,9 mln PLN, na które składają się m.in.: zapasy w kwocie 2.012,1 mln PLN, środki pieniężne w kwocie 512,4 mln PLN, należności w kwocie 352,4 mln PLN oraz zobowiązania krótkoterminowe w kwocie 3.254,8 mln PLN, na które składają się m.in.: zadłużenie z tytułu kredytów w kwocie 1.125,8 mln PLN, zobowiązania wobec dostawców oraz pozostałe w kwocie 1.617,7 mln PLN oraz zobowiązania z tyt. leasingu (MSSF 16) w kwocie 511,3 mln PLN, co skutkuje nadwyżką zobowiązań krótkoterminowych względem aktywów obrotowych w wysokości 377,9 mln PLN. Sytuacja ta wynika w dużej mierze z faktu prezentacji zapasów w cenie nabycia, podczas, gdy wartość zapasów w cenach sprzedaży byłaby wyższa o ok. 2 mld PLN przy obecnych marżach sprzedaży na poziomie ponad 50%. W związku z tym, opierając się na posiadanej wiedzy na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania zdaniem Zarządu Spółki, mając na uwadze rosnące przychody ze sprzedaży Grupy, zarówno pod względem wartościowym jak i ilościowym, sytuacja ta nie ma wpływu na możliwość bieżącego regulowania zobowiązań.

## WALUTA FUNKCJONALNA I WALUTA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH

Pozycje zawarte w sprawozdaniach finansowych poszczególnych jednostek Grupy wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym dana jednostka prowadzi działalność („waluta funkcjonalna”). Skonsolidowane sprawozdanie finansowe prezentowane jest w walucie PLN, która jest walutą funkcjonalną jednostki dominującej oraz walutą prezentacji Grupy.

## STOSOWANE ZASADY RACHUNKOWOŚCI

Najważniejsze zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego sprawozdania finansowego przedstawione zostały w ramach kolejnych poszczególnych not. Zasady te stosowane były we wszystkich prezentowanych latach w sposób ciągły. Zasady rachunkowości stosowane przez Spółki Grupy Kapitałowej CCC S.A. nie zmieniły się w stosunku do tych stosowanych w sprawozdaniu finansowym za rok obrotowy od 1 stycznia do 31 grudnia 2018

roku za wyjątkiem zastosowania nowych lub zmienionych standardów oraz interpretacji obowiązujących dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później.

Poniżej zaprezentowano wykaz polityk rachunkowości oraz ważniejszych szacunków i osądów dla poszczególnych pozycji sprawozdań z wyniku finansowego oraz sytuacji finansowej:

NOTA	TYTUŁ	POLITYKI RACHUNKOWOŚCI (T/N)	WAŻNIEJSZE SZACUNKI I OSĄDY (T/N)	STRONA
3.1	Przychody ze sprzedaży	T		24
3.2	Koszt własny sprzedaży	T		25
3.2	Koszty funkcjonowania sklepów	T		25
3.2	Pozostałe koszty sprzedaży	T		25
3.2	Koszty ogólnego zarządu	T		25
5.4	Leasing	T	T	54
3.3	Pozostałe przychody i koszty operacyjne i finansowe	T		25
3.4	Podatek dochodowy	T	T	31
3.4	Aktywa z tytułu podatku odroczonego	T	T	31
3.4	Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	T		31
4.1	Kapitał własny	T	T	38
4.2	Zobowiązania z tytułu zadłużenia	T		43
5.1	Wartości niematerialne	T	T	48
5.3	Rzeczowe aktywa trwałe	T	T	51
5.3	Otrzymane dotacje	T		52
5.5	Zapasy	T	T	56
5.6	Udzielone pożyczki	T		58
5.6	Należności od odbiorców	T		58
5.6	Pozostałe należności	T		58
5.7	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	T		59
5.8	Zobowiązania handlowe i inne	T		60
5.8	Pozostałe zobowiązania	T		60
5.9	Rezerwy	T	T	61
6.1	Instrumenty finansowe	T	T	62
6.3	Działalność zaniechana	T	T	78
6.5	Koszty programu motywacyjnego	T	T	81

## ZASTOSOWANE NOWE I ZMIENIONE STANDARY RACHUNKOWOŚCI

### A) INTERPRETACJA KIMSF 23: NIEPEWNOŚĆ ZWIĄZANA Z UJMOWANIEM PODATKU DOCHODOWEGO

Interpretacja wyjaśnia sposoby ujmowania i wyceny podatku dochodowego zgodnie z MSR 12, jeżeli istnieje niepewność związana z jego ujęciem. Nie dotyczy ona podatków ani opłat nieobjętych zakresem MSR 12, ani też nie obejmuje wymogów dotyczących odsetek i kar związanych z niepewnym ujmowaniem podatku dochodowego. Interpretacja dotyczy w szczególności:

- odrębnego uwzględniania przez jednostkę przypadków niepewnego traktowania podatkowego;
- założeń czynionych przez jednostkę co do kontroli ujęcia podatku przez organy podatkowe;
- sposobu, w jaki jednostka ustala dochód podlegający opodatkowaniu (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe;
- sposobu, w jaki jednostka uwzględnia zmiany faktów i okoliczności.

Jednostka musi ustalić, czy rozpatruje każde niepewne ujęcie podatkowe osobno, czy też łącznie z jednym lub większą liczbą innych niepewnych ujęć. Należy postępować zgodnie z podejściem, które lepiej przewiduje rozwiązanie niepewności.

Interpretacja nie ma istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

### B) ZMIANY DO MSSF 9: WCZEŚNIEJSZE SPŁATY Z UJEMNĄ REKOMPENSATĄ

Zgodnie z MSSF 9 instrument dłużny może być wyceniony według zamortyzowanego kosztu lub według wartości godziwej przez inne całkowite dochody, pod warunkiem, że umowne przepływy pieniężne to wyłącznie spłaty kapitału i odsetki od niespłaconej kwoty głównej (kryterium SPPI), a instrument jest utrzymywany w ramach odpowiedniego modelu biznesowego dla tej klasyfikacji. Zmiany do MSSF 9 precyzują, że składnik aktywów finansowych spełnia kryterium SPPI bez względu na zdarzenie lub okoliczność, która powoduje przedterminowe rozwiązanie umowy i niezależnie od tego, która strona płaci lub otrzymuje uzasadnioną rekompensatę za wcześniejsze rozwiązanie umowy.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

### C) ZMIANY DO MSR 19: ZMIANA, OGRANICZENIE LUB ROZLICZENIE PROGRAMU

Zmiany do MSR 19 precyzują, że w przypadku zmiany, ograniczenia lub rozliczenia programu w trakcie rocznego okresu sprawozdawczego, jednostka jest zobowiązana do ustalenia bieżącego kosztu usługi za pozostałą część okresu po zmianie, ograniczeniu lub rozliczeniu programu, przy zastosowaniu założeń aktuarialnych wykorzystanych do ponownej wyceny zobowiązania (składnika aktywów) netto z tytułu określonych świadczeń, odzwierciedlającego korzyści oferowane w ramach programu oraz aktywa programu po tym zdarzeniu. Jednostka jest również zobowiązana do określenia odsetek netto za pozostałą część okresu po zmianie, ograniczeniu lub rozliczeniu programu przy użyciu zobowiązania (składnika aktywów) netto z tytułu określonych świadczeń odzwierciedlającego korzyści oferowane w ramach programu i aktywa programu po tym zdarzeniu oraz stopę dyskontową zastosowaną do ponownej wyceny zobowiązania (składnika aktywów) netto z tytułu określonych świadczeń.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

## D) ZMIANY DO MSR 28: UDZIAŁY DŁUGOTERMINOWE W JEDNOSTKACH STOWARZYSZONYCH I WSPÓLNYCH PRZEDSIĘWZIĘCIACH

Zmiany precyzują, że jednostka stosuje MSSF 9 do długoterminowych udziałów w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu, do których nie stosuje się metody praw własności, ale co do zasady stanowi część inwestycji netto jednostki w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu (udziały długoterminowe). Wyjaśnienie to jest istotne, ponieważ sugeruje, że oczekiwany model strat kredytowych w MSSF 9 ma zastosowanie do takich udziałów długoterminowych.

Zmiany precyzują również, że stosując MSSF 9 jednostka nie bierze pod uwagę strat jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia ani żadnych strat z tytułu utraty wartości inwestycji netto w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu, które wynikają ze stosowania MSR 28 Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

## E) ZMIANY WYNIKAJĄCE Z PRZEGLĄDU MSSF 2015-2017

- **MSSF 3 Połączenia jednostek**

Zmiany wyjaśniają, że gdy jednostka uzyskuje kontrolę nad jednostką, która jest wspólnym działaniem, stosuje wymogi dotyczące połączenia jednostek realizowanego etapami, w tym dokonując ponownej wyceny uprzednio należących do niej udziałów we wspólnym działaniu według wartości godziwej. W ten sposób jednostka przejmująca dokonuje ponownej wyceny wszystkich uprzednio należących do niej udziałów we wspólnym działaniu.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- **MSSF 11 Wspólne ustalenia umowne**

Zmiany precyzują, że strona, która uczestniczy we wspólnym działaniu, lecz nie sprawuje nad nim wspólnej kontroli, może uzyskać wspólną kontrolę nad wspólnym działaniem, w którym działalność wspólnego działania stanowi przedsięwzięcie zgodnie z definicją w MSSF 3. W takich przypadkach uprzednio posiadane udziały we wspólnym działaniu nie podlegają ponownej wycenie. Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- **MSR 12 Podatek dochodowy**

Zmiany precyzują, że skutki podatkowe wynikające z wypłaty dywidend są bardziej bezpośrednio związane z przeszłymi transakcjami lub zdarzeniami, które doprowadziły do uzyskania zysków podlegających podziałowi, niż z wypłatami na rzecz właścicieli. W związku z tym jednostka ujmuje skutki podatkowe wypłaty dywidend w wyniku finansowym, innych całkowitych dochodach lub kapitale własnym w zależności od tego, gdzie jednostka ujęła te przeszłe transakcje lub zdarzenia.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- **MSR 23 Koszty finansowania zewnętrznego**

Zmiany precyzują, że jednostka traktuje wszelkie pożyczki pierwotnie zaciągnięte w celu wytworzenia dostosowanego składnika aktywów jako część pożyczek ogólnych, gdy zasadniczo wszystkie działania niezbędne do przygotowania tego składnika aktywów do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży są zakończone.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.



## OPUBLIKOWANE STANDARDY I INTERPRETACJE, KTÓRE JESZCZE NIE OBOWIĄZUJĄ I NIE ZOSTAŁY WCZEŚNIEJ ZASTOSOWANE PRZEZ GRUPĘ

Poniżej wymieniono standardy i interpretacje, które zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły jeszcze w życie. Według oceny Zarządu, nie miałyby one istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Spółkę na dzień bilansowy.

- MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzenia standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo – termin wejścia w życie został odroczony przez RMSR na czas nieokreślony;
- MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później;

- Zmiany do Odniesień do Założeń Konceptyjnych zawartych w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej (opublikowano dnia 29 marca 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiana do MSSF 3 Połączenia jednostek (opublikowano dnia 22 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzona przez UE – mająca zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiany do MSR 1 i MSR 8: Definicja istotności (opublikowano dnia 31 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później.

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską.

## 2. SEGMENTY ORAZ PRZYCHODY Z DZIAŁALNOŚCI

Dane finansowe przygotowywane dla celów sprawozdawczości zarządczej oparte są na tych samych zasadach rachunkowości, jakie stosuje się przy sporządzaniu skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

W przychodach ze sprzedaży ujmowane są przychody ze sprzedaży towarów, produktów i usług podnajmu uzyskiwane w ramach normalnej działalności gospodarczej.

Przychody ze sprzedaży wykazuje się w wartości godziwej otrzymanej lub należnej zapłaty z tytułu sprzedaży towarów, wyrobów gotowych i usług w zwykłym toku działalności Grupy. Przychody prezentowane są po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, zwroty, rabaty i opusty, a także po eliminacji sprzedaży wewnątrz Grupy.

#### Przychody ze sprzedaży towarów i produktów – sprzedaż hurtowa

Grupa dokonuje sprzedaży obuwia, torebek, akcesoriów do pielęgnacji obuwia, drobnej galanterii odzieżowej na rynku hurtowym krajowym i zagranicznym. Przychody ze sprzedaży ujmuje się w momencie, w którym na kontrahenta przekazana została kontrola nad towarem.

Grupa, w obrębie podmiotów zależnych, ma wszelkie ryzyko związane z zestarzeniem się towaru oraz serwisem posprzedażowym dla klienta detalicznego tj. Grupa zobowiązana jest do pokrycia kosztów poniesionych z tym związanych oraz przyjęcia towaru pochodzącego z obsługi reklamacji. Zasady tworzenia odpisów zostały przedstawione w nocie 5.9.

#### Przychody ze sprzedaży towarów i produktów – sprzedaż detaliczna

Grupa dokonuje sprzedaży obuwia, torebek, akcesoriów do pielęgnacji obuwia, drobnej galanterii odzieżowej poprzez sieć własnych sklepów zlokalizowanych na terenie kraju oraz za granicą. Przychody ze sprzedaży ujmuje się w momencie wydania towaru klientowi w sklepie. Sprzedaż detaliczna odbywa się najczęściej za gotówkę lub przy użyciu kart płatniczych. Grupa stosuje politykę zwrotu towaru przez klienta w terminie 7 dni od daty zakupu. W celu oszacowania wielkości zwrotów wykorzystuje się dotychczasowe doświadczenie. Na podstawie tego oszacowania korygowany jest przychód ze sprzedaży.

#### Przychody ze sprzedaży towarów – sprzedaż e-commerce

Grupa dokonuje sprzedaży obuwia, torebek, akcesoriów do pielęgnacji obuwia, drobnej galanterii odzieżowej poprzez sklep online działający na lokalnym i zagranicznym rynku. Przychody ze sprzedaży ujmuje się w momencie wydania przesyłki do kuriera oraz korygowany odpowiednio na dzień bilansowy uwzględniając datę otrzymania przesyłki przez klienta. Ponadto również na dzień bilansowy szacowany jest odpis na potencjalne zwroty wynikające z prawa konsumenta do zwrotu.

W celu oszacowania wielkości zwrotów oraz utworzenia na nie odpisu wykorzystuje się dotychczasowe doświadczenie. Zasady tworzenia odpisu przedstawiono w nocie 5.9

Segmenty operacyjne są przedstawiane w sposób spójny ze sprawozdawczością wewnętrzną dostarczaną głównemu decydentowi operacyjnemu, na podstawie której dokonuje on oceny wyników oraz decyduje o alokacji zasobów. Głównym decydem operacyjnym jest Zarząd Jednostki Dominującej.

Zarząd analizuje działalność Grupy z perspektywy geograficznej oraz produktowej:

- Z perspektywy geograficznej, Zarząd analizuje działalność w Polsce, Unii Europejskiej, oraz pozostałych krajach;
- Z perspektywy produktowej, Zarząd analizuje działalność detaliczną, e-commerce i hurtową w tych poszczególnych obszarach geograficznych.

Grupa identyfikuje następujące segmenty operacyjne i sprawozdawcze:

SEGMENT SPRAWOZDAWCZY	OPIS DZIAŁALNOŚCI SEGMENTU SPRAWOZDAWCZEGO ORAZ STOSOWANE MIERNIKI WYNIKU	PRZESŁANKI AGREGACJI SEGMENTÓW OPERACYJNYCH W SEGMENTY SPRAWOZDAWCZE, W TYM PRZESŁANKI EKONOMICZNE UWZGLĘDNIONE W OCENIE PODOBIENSTWA CHARAKTERYSTYKI EKONOMICZNEJ SEGMENTÓW OPERACYJNYCH
Działalność dystrybucyjna – detal w Polsce Sklepy działają w sieci CCC, eObuwie i Gino Rossi.	Każdy indywidualny sklep własny działający w wymienionym kraju stanowi segment operacyjny.	Zagregowano informacje finansowe dla sieci CCC według rynków geograficznych ze względu na:
Działalność dystrybucyjna – detal w Unii Europejskiej – Europa Śr-Wsch. (Czechy, Słowacja, Węgry, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Rumunia) Sklepy działają w sieci CCC.	Sklepy prowadzą sprzedaż obuwia, torebek akcesoriów do pielęgnacji obuwia, drobnej galanterii odzieżowej we własnych placówkach, w ramach sieci CCC. Miernikami wyniku jest zysk brutto na sprzedaży liczony w stosunku do sprzedaży zewnętrznej oraz wynik operacyjny segmentu stanowiący różnicę pomiędzy sprzedażą, kosztem własnym sprzedanych towarów, bezpośrednimi kosztami sprzedaży dotyczącymi funkcjonowania sieci detalicznej (koszty funkcjonowania sklepów) oraz kosztami komórek organizacyjnych wspierających sprzedaż.	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Podobieństwo długoterminowych średnich marż brutto,</li> <li>• Podobny charakter towarów (m.in. obuwie, torebki, akcesoria do pielęgnacji obuwia, drobna galanteria odzieżowa),</li> <li>• Podobny sposób dystrybucji towarów,</li> <li>• Podobne kategorie odbiorców (sprzedaż realizowana we własnych placówkach i skierowana do klientów detalicznych)</li> </ul>
Działalność dystrybucyjna – detal w Unii Europejskiej – Europa Zachodnia (Austria, Szwajcaria) Sklepy działają w sieci CCC i Voegele.		
Działalność dystrybucyjna – detal w pozostałych krajach (Rosja, Serbia, Turcja) Sklepy działają w sieci CCC.		
Działalność dystrybucyjna – e – commerce	Działalność prowadzona jest przez spółki eobuwie.pl S.A., DeeZee sp. z o.o., Karl Voegele AG, Gino Rossi S.A. oraz CCC S.A. zajmujące się dystrybucją towarów za pośrednictwem sieci Internet. Spółki prowadzą sprzedaż obuwia, torebek akcesoriów do pielęgnacji obuwia, drobnej galanterii odzieżowej itp. do krajowych i zagranicznych odbiorców detalicznych. Miernikami wyniku jest zysk brutto na sprzedaży liczony w stosunku do sprzedaży zewnętrznej oraz wynik operacyjny segmentu stanowiący różnicę pomiędzy sprzedażą, kosztem własnym sprzedanych towarów oraz bezpośrednimi kosztami sprzedaży dotyczącymi funkcjonowania kanału sprzedaży (m.in. koszty logistyki).	
Działalność dystrybucyjna – hurt	Całość działalności prowadzona jest przez spółkę CCC.eu zajmującą się dystrybucją towarów do spółek z Grupy. Spółka prowadzi sprzedaż obuwia, torebek akcesoriów do pielęgnacji obuwia, drobnej galanterii odzieżowej do franczyzobiorców krajowych i zagranicznych oraz innych odbiorców hurtowych. Miernikami wyniku jest zysk brutto na sprzedaży liczony w stosunku do sprzedaży zewnętrznej oraz wynik operacyjny segmentu stanowiący różnicę pomiędzy sprzedażą, kosztem własnym sprzedanych towarów oraz bezpośrednimi kosztami sprzedaży dotyczącymi funkcjonowania sieci dystrybucyjnej (m.in. koszty logistyki).	
Działalność produkcyjna	Produkcja obuwia skózanego damskiego realizowana jest w Polsce. Miernikami wyniku jest wynik operacyjny segmentu stanowiący różnicę pomiędzy sprzedażą, kosztem własnym sprzedanych produktów oraz bezpośrednimi kosztami sprzedaży.	
Działalność zaniechana	Sklepy sieci CCC w Niemczech i sklepy sieci Simple sprzedane przed dniem bilansowym.	

• WIĘCEJ INFORMACJI W SEKCJI 1.3 (MODEL BIZNESOWY) W SPRAWOZDANIU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY

• WIĘCEJ INFORMACJI W SPRAWOZDANIU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY

[w mln zł o ile nie podano inaczej]

01.2019-06.2019	DZIAŁALNOŚĆ DYSTRYBUCYJNA						DZIAŁALNOŚĆ PRODUKCYJNA	RAZEM DANE SEGMENTÓW ZAGREGOWANE	DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA
	DETAL				E-COMMERCE	HURT			
	POLSKA	UE – EUROPA ŚR – WSCH	UE – EUROPA ZACH	POZOSTAŁE KRAJE					
Łączne przychody ze sprzedaży	1 065,6	515,6	302,2	64,0	638,3	1 254,5	82,3	3 922,5	15,1
Przychody ze sprzedaży do innych segmentów	—	—	—	—	—	(1 160,2)	(82,2)	(1 242,4)	—
<b>Przychody ze sprzedaży od klientów zewnętrznych</b>	1 065,6	515,6	302,2	64,0	638,3	94,3	0,1	2 680,1	15,1
<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>	541,3	300,6	166,6	33,6	275,1	15,8	(0,4)	1 332,6	5,0
Marża brutto (zysk brutto ze sprzedaży/ przychody ze sprzedaży do klientów zewnętrznych)	50,8%	58,3%	55,1%	52,5%	43,1%	16,8%	—	49,7%	33,0%
<b>ZYSK SEGMENTU</b>	130,1	17,1	(66,5)	(7,3)	37,6	6,4	(0,4)	117,0	(18,1)
<b>Aktywa segmentów:</b>									
Aktywa trwale, z wyłączeniem innych aktywów finansowych i aktywów z tyt. podatku odroczonego	1 426,3	895,2	565,2	370,2	483,8	293,9	70,2	4 104,8	—
Aktywa z tyt. podatku odroczonego	6,6	0,2	—	—	11,3	41,1	3,7	62,9	—
Zapasy	385,2	224,8	192,4	63,1	338,6	815,3	44,7	2 064,1	—
Nakłady na rzeczowe aktywa trwale i wartości niematerialne	635,1	275,2	94,6	50,0	359,0	114,2	70,1	1 598,2	—
<b>Istotne przychody/koszty:</b>									
Amortyzacja	(131,5)	(94,3)	(71,1)	(17,3)	(5,1)	(0,6)	—	(319,9)	—
Odpis z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	—	—	(2,2)	—	—	—	—	(2,2)	—

01.2018-06.2018	DZIAŁALNOŚĆ DYSTRYBUCYJNA						DZIAŁALNOŚĆ PRODUKCYJNA	RAZEM DANE SEGMENTÓW ZAGREGOWANE	DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA
	DETAL				E-COMMERCE	HURT			
	POLSKA	UE – EUROPA ŚR – WSCH	UE – EUROPA ZACH	POZOSTAŁE KRAJE					
Łączne przychody ze sprzedaży	919,2	422,4	82,9	45,7	400,3	1 096,3	131,3	3 098,1	97,0
Przychody ze sprzedaży do innych segmentów	—	—	—	—	—	(1 037,5)	(131,1)	(1 168,6)	—
<b>Przychody ze sprzedaży od klientów zewnętrznych</b>	919,2	422,4	82,9	45,7	400,3	58,8	0,2	1 929,5	97,0
<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>	482,3	249,4	50,2	24,5	165,0	18,7	(0,2)	989,9	58,6
Marża brutto (zysk brutto ze sprzedaży/ przychody ze sprzedaży do klientów zewnętrznych)	52,5%	59,1%	60,6%	53,6%	41,2%	31,8%	0,0%	51,3%	60,5%
<b>ZYSK SEGMENTU</b>	130,0	23,8	(35,4)	(0,9)	51,7	12,4	(0,2)	181,4	(44,1)
<b>Aktywa segmentów:</b>									
Aktywa trwałe, z wyłączeniem innych aktywów finansowych i aktywów z tyt. podatku odroczonego	1 099,0	820,4	1 368,2	109,8	338,7	55,9	72,7	3 864,7	—
Aktywa z tyt. podatku odroczonego	2,5	—	1,9	1,4	5,9	18,1	2,7	32,5	—
Zapasy	308,9	204,2	205,0	30,8	274,1	828,0	36,4	1 887,4	—
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne	454,4	241,4	159,2	32,1	229,6	55,9	72,7	1 245,9	—
<b>Istotne przychody/koszty:</b>									
Amortyzacja	(110,0)	(69,8)	(33,2)	(7,4)	(2,1)	(0,4)	(1,2)	(224,1)	(39,0)
Odpis z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	—	—	—	—	—	—	—	—	—

[w mln zł o ile nie podano inaczej]

Uzgodnienie danych dot. segmentów do skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawiono poniżej:

	01.2019-06.2019			01.2018-06.2018		
	ZAGREGOWANE DANE SEGMENTÓW	KOREKTY KONSOLIDACYJNE	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	ZAGREGOWANE DANE SEGMENTÓW	KOREKTY KONSOLIDACYJNE	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
Łączne przychody ze sprzedaży	3 922,5	(1 242,4)	2 680,1	3 098,1	(1 168,6)	1 929,5
Przychody ze sprzedaży niezalokowane do segmentu	—	—	—	—	—	—
Przychody ze sprzedaży w sprawozdaniu finansowym	—	—	2 680,1	—	—	1 929,5
Koszt własny sprzedaży w sprawozdaniu finansowym	—	—	(1 347,5)	—	—	(939,6)
<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>	<b>1 332,6</b>	<b>—</b>	<b>1 332,6</b>	<b>989,9</b>	<b>—</b>	<b>989,9</b>
Koszty sprzedaży dotyczące działalności segmentów	(1 215,6)	—	(1 215,6)	(808,6)	—	(808,6)
<b>Wynik segmentu</b>	<b>117,0</b>	<b>—</b>	<b>117,0</b>	<b>181,3</b>	<b>—</b>	<b>181,3</b>
Niezalokowane koszty sprzedaży	—	—	—	—	—	—
Koszty ogólnego zarządu	—	—	(133,3)	—	—	(78,2)
Pozostałe przychody i koszty operacyjne	—	—	6,0	—	—	90,6
Przychody finansowe	—	—	16,3	—	—	16,7
Koszty finansowe	—	—	(78,0)	—	—	(61,0)
Udział w zyskach (stratach) jednostek stowarzyszonych	—	—	(3,9)	—	—	—
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>(75,9)</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>149,4</b>
<b>Aktywa segmentów:</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>
Aktywa trwałe, z wyłączeniem innych aktywów finansowych i aktywów z tyt. podatku odroczonego	4 104,8	—	4 104,8	3 864,7	(4,9)	3 859,8
Aktywa z tyt. podatku odroczonego	62,9	44,8	107,7	32,5	43,9	76,4
Zapasy	2 064,1	(52,0)	2 012,1	1 887,4	(45,4)	1 842,0
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne	1 598,2	—	1 598,2	1 245,9	(4,9)	1 241,0
<b>Istotne przychody/koszty:</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>
Amortyzacja	(319,9)	(29,8)	(349,7)	(224,1)	(17,6)	(241,7)
Odpis z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(2,2)	—	(2,2)	—	—	—

	PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY		AKTYWA TRWAŁE (Z WYŁĄCZENIEM INSTRUMENTÓW FINANSOWYCH I PODATKU ODROCZONEGO)	
	01.2019-06.2019	01.2018-06.2018	01.2019-06.2019	01.2018-06.2018
<b>DZIAŁALNOŚĆ KONTYNUOWANA</b>				
Polska	1 065,6	919,2	1 790,4	1 222,7
Szwajcaria	241,2	19,9	318,8	414,5
Czechy	142,5	135,5	209,1	199,4
Węgry	109,3	105,1	193,5	197,3
Słowacja	82,7	75,9	117,7	109,9
Austria	61,0	63,0	246,3	393,7
Rumunia	107,3	69,7	204,3	181,3
Rosja	51,4	37,3	304,5	76,6
Chorwacja	35,2	32,1	72,6	66,9
Słowenia	23,5	20,8	50,5	30,8
Bułgaria	15,2	12,0	47,5	34,8
Serbia	12,5	8,3	65,8	33,2
Pozostałe (hurt)	94,3	30,3	—	—
e-commerce	638,4	400,3	483,8	338,7
<b>DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA</b>				
Niemcy	11,6	97,0	—	560,0*
Polska	3,5	—	—	—
<b>Razem</b>	<b>2 695,2</b>	<b>2 026,4</b>	<b>4 104,8</b>	<b>3 859,8</b>
Podatek odroczony			107,7	76,4
Instrumenty finansowe			103,9	—
<b>Razem aktywa</b>			<b>4 316,4</b>	<b>3 936,2</b>

\* na 30.06.2018 aktywa trwale przypisane do Niemiec nie stanowią działalności zaniechanej

Poniżej zaprezentowano przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej CCC według podziału na rodzaj asortymentu:

PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY	01-06.2019	01-06.2018	ZMIANA %
Obuwie	1 757,9	1 312,8	33,9%
Torby	100,1	94,8	5,6%
Inne	89,4	62,5	43,0%
<b>Działalność detaliczna</b>	<b>1 947,4</b>	<b>1 470,1</b>	<b>32,5%</b>
e-commerce	638,4	400,3	59,5%
Hurt	94,3	59,0	59,8%
<b>Razem</b>	<b>2 680,1</b>	<b>1 929,4</b>	<b>38,9%</b>

! WIĘCEJ INFORMACJI W SEKCJI 2.1.1.1 (PRZYCHODY, KWS ORAZ ZYSK BRUTTO)  
+ 2.1.1.2 (AKTYWA TRWAŁE) W SPRAWOZDANIU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY

## 3. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

### 3.1 PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

#### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

##### Przychody ze sprzedaży

MSSF 15 ustanawia tzw. Model Pięciu Kroków rozpoznawania przychodów wynikających z umów z klientami.

Zgodnie z powyższym standardem przychody ujmowane są w kwocie wynagrodzenia, które przysługują jednostce w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi.

Spółka rozpoznaje przychód w momencie przekazania towaru do klienta w wartości odzwierciedlającej cenę oczekiwaną przez jednostkę w zamian za przekazanie tych dóbr i usług.

Zarząd Spółki przeprowadził w zakresie ustalenia czy dana jednostka działa jako agent lub zleceniodawca kompleksową analizę biorąc pod uwagę zawarte umowy o współpracę pomiędzy Spółką oraz jej spółką zależną CCC.eu sp. z o.o. („CCC.eu”) oraz faktycznie działający model biznesowy opisany poniżej. Zgodnie z modelem biznesowym Spółka CCC.eu dostarcza towar do Spółki CCC S.A., która następnie realizuje sprzedaż w sieci sklepów na terenie Polski.

Elementami mogącymi wskazywać na to, że Spółka mogłaby być traktowana jako pośrednik są następujące warunki wynikające z zawartych umów:

- wg przyjętego modelu rozliczeń Spółka ma zapewnione uzyskanie ustalonej marży operacyjnej;
- towar, którego Spółce nie udało się sprzedać w danym sezonie, może być zwrócony do CCC.eu, jednocześnie CCC.eu może zażądać zwrotu towaru od Spółki, a koszty tego zwrotu pokrywa CCC.eu;
- CCC.eu określa standardy i wspiera Spółkę w zakresie polityki cenowej, promocji i przecen w sklepach, w tym przekazuje rekomendacje dot. cen detalicznych, zasad obniżek i podwyżek, a także rabatów i promocji dla klientów;
- CCC.eu decyduje o asortymentach i ilościach towarów dostarczanych do Spółki;
- Spółka przyjmuje zwroty od klientów detalicznych i rozpatruje reklamacje posprzedażne, natomiast koszty tych reklamacji w pełnym zakresie pokrywa CCC.eu.

Zdaniem Zarządu Spółki inne okoliczności charakteryzujące współpracę pomiędzy Spółką i CCC.eu, mają bardziej istotne znaczenie i przeważają w ocenie o roli, jaką pełni Spółka. Zdaniem Zarządu Spółka nie działa jako pośrednik ponieważ jest narażona na znaczące ryzyka prowadzonej działalności i osiąga korzyści wynikające ze sprzedaży towarów zakupionych od CCC.eu. Potwierdzeniem takiej oceny roli Spółki są następujące warunki wzajemnej współpracy:

- na Spółce spoczywa główna odpowiedzialność za dostarczanie towarów do klienta oraz Spółka odpowiada za akceptowalność produktów zakupionych przez klienta, Spółka dokonuje sprzedaży towarów zakupionych od CCC.eu we własnym imieniu i na własny rachunek, zakup od CCC.eu następuje na warunkach dostawy CPT (transfer własności w momencie załadunku na środek transportu);
- Spółka ponosi ryzyko związane z zapasami przed i po złożeniu zamówienia przez klienta, w trakcie realizacji dostaw lub zwrotów, a zapasy pozostające w Spółce są jej własnością i Spółka ponosi ryzyko związane z ich ewentualną utratą;
- Spółka otrzymuje wyłącznie rekomendacje od CCC.eu odnośnie polityki cenowej, bonusowej, rabatowej oraz posiada pełną swobodę w ustalaniu cen;
- Spółka ponosi ryzyko kredytowe w związku z kwotami należnymi od klienta;
- Spółka ponosi pełne ryzyko reputacyjne /wizerunkowe związane z jakością sprzedawanych towarów, a potencjalne zastrzeżenia klientów mogą się przełożyć na negatywną sytuację Spółki.

W związku z powyższym Zarząd uznaje, że CCC S.A. nie należy traktować jako agenta w rozumieniu zapisów MSSF 15. Spółka wykazuje ogół zrealizowanych przychodów ze sprzedaży.



## POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE

Pozostałe przychody i koszty operacyjne obejmują przychody i koszty z działalności niebędącej podstawową działalnością operacyjną jednostki, np. zyski lub straty ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych, kary i grzywny, darowizny itp.

## PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE

Przychody i koszty finansowe wynikające z działalności finansowej Grupy obejmują między innymi: odsetki, prowizje, zyski i straty na różnicach kursowych.

## 3.2 KOSZTY WEDŁUG RODZAJU

### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

#### Koszt własny sprzedaży

Jako koszt własny sprzedaży Grupa ujmuje:

- wartość sprzedanych towarów,
- wartość rozchodowanych do sprzedaży opakowań,
- koszt rezerwy dot. reklamacji (nota 5.9),
- wartość sprzedanych wyrobów gotowych,
- odpisy aktualizujące wartość zapasów,
- odpisy z tytułu utraty wartości środków trwałych oraz wartości niematerialnych wykorzystywanych w produkcji wyrobów lub świadczenia usług (amortyzacja maszyn produkcyjnych), koszty wynagrodzeń pracowników produkcyjnych, inne koszty związane z produkcją.

**• WIĘCEJ INFORMACJI W SEKCJI 2.1.1.1  
(KOSZTY FUNKCJONOWANIA SKLEPÓW)  
W SPRAWOZDANIU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY**

#### Koszty funkcjonowania sklepów

Koszty funkcjonowania sklepów obejmują koszty utrzymania sklepów i innych placówek handlowych. Do pozycji tej zalicza się głównie:

- koszty wynagrodzeń pracowników zatrudnionych w sklepach,
- amortyzację rzeczowych aktywów trwałych (inwestycje w sklepach),
- koszty usług obcych (m.in. koszty wynagrodzenia agenta, koszty zużycia mediów).

#### Pozostałe koszty sprzedaży

Pozostałe koszty sprzedaży obejmują koszty sprzedaży niezwiązane bezpośrednio z utrzymaniem sklepów, dotyczące komórek organizacyjnych wspierających sprzedaż. Do pozycji tej zalicza się głównie:

- koszty wynagrodzeń pracowników komórek organizacyjnych wspierających sprzedaż,
- amortyzację rzeczowych aktywów trwałych,
- koszty usług obcych,
- pozostałe koszty rodzajowe,
- odpisy aktualizujące wartość należności z tytułu dostaw i usług.

#### Koszty ogólnego zarządu

Koszty ogólnego zarządu obejmują koszty związane z kierowaniem całokształtem działalności gospodarczej Grupy (koszty ogólnoadministracyjne) oraz koszty ogólne Grupy.

## POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

**Koszty leasingu**

Zgodnie z MSSF 16 Grupa ujmuje prawo do użytkowania wraz z odpowiednim zobowiązaniem leasingowym ustalonym w wysokości zdyskontowanych przyszłych płatności w okresie trwania leasingu.

Wydatki związane z wykorzystaniem aktywów będących przedmiotem leasingu uprzednio ujęte w kosztach funkcjonowania sklepów, bądź w pozostałych kosztach sprzedaży w pozycji „koszty najmu” są obecnie prezentowane w pozycji „amortyzacja” oraz w kosztach finansowych jako koszty odsetek. Wycena zobowiązania z tytułu leasingu jest okresowo rozliczana z płatnościami leasingowymi. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane liniowo, natomiast zobowiązania z tytułu umów leasingowych rozliczane są efektywną stopą procentową.

W wyniku zastosowania MSSF 16 Grupa dokonuje wyceny umów leasingu, spełniających kryteria MSSF 16. Spółka ujmuje w kosztach bieżących następujące pozycje:

- Koszty amortyzacji aktywa z tytułu prawa do użytkowania
- Koszty odsetek
- Wynik różnic kursowych
- Koszty zakończenia umów leasingowych

NOTA	01.2019-06.2019	KOSZT WŁASNY SPRZEDAŻY	KOSZTY FUNKCJONOWANIA SKLEPÓW	POZOSTAŁE KOSZTY SPRZEDAŻY	KOSZTY OGÓLNEGO ZARZĄDU	RAZEM
	Koszty nabycia sprzedanych towarów	(1 236,1)	—	—	—	(1 236,1)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	(10,1)	—	—	—	(10,1)
	Zużycie materiałów i energii	(70,7)	(32,0)	(13,9)	(6,6)	(123,2)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(0,5)	—	—	(0,5)
5.5	Odpis na zapasy	(10,2)	—	—	—	(10,2)
	Wynagrodzenia i świadczenia pracownicze	(31,3)	(280,0)	(113,3)	(37,5)	(462,1)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(7,6)	(0,6)	(0,5)	(8,7)
	Koszty programu motywacyjnego	—	—	—	(11,2)	(11,2)
	Usługi agencyjne	—	(2,7)	—	(0,1)	(2,8)
	Usługi transportowe	(0,9)	(2,5)	(94,5)	(0,1)	(98,0)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(0,1)	—	(0,0)	(0,1)
	Pozostałe koszty najmu*	(0,1)	(75,8)	(15,9)	(4,5)	(96,3)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(10,0)	(0,4)	(0,7)	(11,1)
	Pozostałe usługi obce	(4,8)	(58,0)	(132,1)	(23,7)	(218,6)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(0,7)	(0,2)	(0,2)	(1,1)
	Amortyzacja	(2,2)	(314,7)	(16,1)	(16,7)	(349,7)
	Podatki i opłaty	(0,6)	(4,2)	(3,0)	(26,4)	(34,2)
	Pozostałe koszty rodzajowe	(0,9)	(7,4)	(72,3)	(8,2)	(88,8)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(2,5)	(0,5)	(0,3)	(3,3)
	Zmiana stanu produktów i produkcji w toku	0,2	—	(0,3)	—	(0,1)
	<b>Razem</b>	<b>(1 357,6)</b>	<b>(777,3)</b>	<b>(461,4)</b>	<b>(135,0)</b>	<b>(2 731,3)</b>
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	<b>(10,1)</b>	<b>(21,4)</b>	<b>(1,7)</b>	<b>(1,7)</b>	<b>(34,9)</b>

\* Media i inne opłaty zmienne.

Spadek kosztów usług agencyjnych wynika z nabycia przedsięwzięcia Adler. Wzrost w pozycji pozostałe usługi obce wynika ze zwiększonych nakładów na marketing. Wzrost w pozycji pozostałe koszty rodzajowe wynika ze zwiększonych nakładów na sponsoring. Wzrost amortyzacji w kosztach ogólnego zarządu związany jest z rozpoczęciem amortyzacji poniesionych nakładów 5,5 mln PLN oraz ujęcia amortyzacji spółki zależnej Karl Voegele AG 4,4 mln PLN.

Wzrost kosztów zarządu w pozycji podatki i opłaty dotyczy decyzji urzędu skarbowego w zakresie wymiaru podatku od czynności cywilnoprawnych. Więcej informacji w nocie 6.7.

NOTA	01.2018-06.2018	KOSZT WŁASNY SPRZEDAŻY	KOSZTY FUNKCJO- WANIA SKLEPÓW	POZOSTAŁE KOSZTY SPRZEDAŻY	KOSZTY OGÓLNEGO ZARZĄDU	RAZEM
	Koszty nabycia sprzedanych towarów	(857,3)	—	—	—	(857,3)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	(38,3)	—	—	—	(38,3)
	Zużycie materiałów i energii	(92,4)	(29,4)	(13,0)	(3,4)	(138,2)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(2,8)	(0,2)	—	(3,0)
5.5	Odpis na zapasy	(0,7)	(4,0)	—	—	(4,7)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(1,8)	—	—	(1,8)
	Wynagrodzenia i świadczenia pracownicze	(24,0)	(223,5)	(69,0)	(22,0)	(338,5)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(34,9)	(3,8)	(1,6)	(40,3)
	Koszty programu motywacyjnego	—	—	—	(19,1)	(19,1)
	Usługi agencyjne	—	(20,6)	—	(0,2)	(20,8)
	Usługi transportowe	(0,7)	(0,7)	(59,8)	(0,1)	(61,3)
	Koszty najmu	—	(42,5)	(12,5)	(3,1)	(58,1)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(5,0)	(2,9)	(0,7)	(8,6)
	Pozostałe usługi obce	(0,6)	(35,0)	(86,0)	(21,7)	(143,3)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(2,0)	(1,3)	(0,9)	(4,2)
	Amortyzacja	(1,2)	(263,2)	(10,5)	(5,9)	(280,8)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(42,6)	(0,1)	(0,2)	(42,9)
	Podatki i opłaty	(0,5)	(3,4)	(1,6)	(3,3)	(8,8)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(0,1)	—	—	(0,1)
	Pozostałe koszty rodzajowe	—	(7,1)	(29,5)	(3,0)	(39,6)
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(4,5)	(0,7)	(0,2)	(5,4)
	Zmiana stanu produktów i produkcji w toku	(0,5)	—	—	—	(0,5)
	<b>Razem</b>	<b>(977,9)</b>	<b>(629,4)</b>	<b>(281,9)</b>	<b>(81,8)</b>	<b>(1 971,0)</b>
	<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	<i>(38,3)</i>	<i>(93,7)</i>	<i>(9,0)</i>	<i>(3,6)</i>	<i>(144,6)</i>

### 3.3 POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE I FINANSOWE

NOTA	01.2019-06.2019	01.2018-06.2018
<b>Pozostałe koszty</b>		
Strata ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	(1,1)	—
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	(5,7)	—
Straty inwentaryzacyjne netto	(3,5)	(1,8)
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(2,2)	—
Utworzone rezerwy	(31,6)	—
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	(31,6)	—
Pozostałe koszty operacyjne	(10,7)	—
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	(2,4)	—
Strata z tytułu różnic kursowych od pozycji innych niż zadłużenie	—	(23,2)
<b>Pozostałe koszty operacyjne razem</b>	(49,1)	(25,0)
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	(39,7)	—
<b>Pozostałe przychody</b>		
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	—	3,4
Zysk z tytułu różnic kursowych od pozycji innych niż zadłużenie	2,1	—
Odszkodowania	3,2	0,7
Dofinansowanie do wynagrodzeń PFRON	2,1	1,8
Zysk z tytułu okazijnego nabycia Karl Voegele AG	—	104,3
Wynik ze zbycia Simple	13,7	—
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	13,7	—
Pozostałe przychody operacyjne	8,0	6,2
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	0,1	0,8
<b>Pozostałe przychody operacyjne razem</b>	29,1	116,4
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	13,8	0,8
<b>Razem pozostałe koszty i przychody</b>	(20,0)	91,4
<i>dotyczące działalności kontynuowanej</i>	6,0	90,6
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	(26,0)	0,8

W pozycji utworzonych rezerw zaprezentowano doszacowanie ujemnej wartości godziwej CCC Germany.

NOTA	01.2019-06.2019	01.2018-06.2018
<b>Koszty finansowe</b>		
Odsetki od pożyczek, kredytów i obligacji	(18,0)	(12,4)
Odsetki od leasingu	(19,1)	(14,7)
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	(0,2)	(3,4)
Wynik na różnicach kursowych	(0,4)	(19,8)
Prowizje zapłacone	(1,6)	(3,1)
Wycena opcji wykupu udziałów niekontrolujących	(14,3)	(12,6)
Wycena opcji HRG	(23,1)	—
Pozostałe koszty finansowe	(1,7)	(1,8)
<b>Koszty finansowe razem</b>	(78,2)	(64,4)
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	(0,2)	(3,4)
<b>Przychody finansowe</b>		
Przychody z tytułu odsetek od rachunku bieżącego i innych	1,9	1,2
Wynik na różnicach kursowych	13,1	—
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	0,1	—
Pozostałe przychody finansowe	1,4	0,5
Wycena instrumentów finansowych	—	15,0
<b>Przychody finansowe razem</b>	16,4	16,7
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	0,1	—

! WIĘCEJ INFORMACJI W SEKCJI 2.1.1.1 (PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE) W SPRAWOZDANIU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY

### 3.4 OPODATKOWANIE

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Z dniem 15 lipca 2016 r. do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisy ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny.

Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji.

Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągnane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwi polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

Grupa ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi.

Gdy istnieje niepewność co do tego, czy i w jakim zakresie organ podatkowy będzie akceptował poszczególne rozliczenia podatkowe transakcji, Grupa ujmuje te rozliczenia uwzględniając ocenę niepewności.

## POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się podatek bieżący (CIT) oraz podatek odroczony.

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego danego okresu sprawozdawczego w krajach, gdzie spółka i jej jednostki zależne działają i generują dochody podlegające opodatkowaniu w oparciu o stawki obowiązujące w danym kraju. Zmiany oszacowań dotyczące lat poprzednich ujmowane są jako korekta obciążenia za rok bieżący.

Aktywa i zobowiązania z tytułu podatku odroczonego ujmowane są w wyniku powstania różnic pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i zobowiązań a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi oraz od nierozliczonych strat podatkowych. Różnice takie powstają w Grupie w sytuacji odmiennego rozliczenia amortyzacji dla celów księgowych i podatkowych, ujmowania księgowo odpisów wartości aktywów (które dla potrzeb podatkowych zostaną zrealizowane w postaci podatkowych odpisów amortyzacyjnych w przyszłych okresach) lub utworzonych dla celów księgowych rezerw (które dla celów podatkowych zostaną uznane w momencie poniesienia odpowiednich kosztów). Z ujęcia wyłączone są różnice (niedotyczące transakcji przejęć) związane z początkowym ujęciem składnika aktywów lub zobowiązań, który nie wpływa w momencie ujęcia danego składnika ani na wynik ani na dochód (stratę) podatkową.

Różnice przejściowe powstają również w transakcjach przejęć oraz reorganizacji wewnętrznych w grupie. W przypadku przejęć podmiotów zewnętrznych różnice przejściowe powstają w wyniku wyceny aktywów i zobowiązań do ich wartości godziwych bez wpływu na wartości podatkowe tych aktywów i zobowiązań – zobowiązanie lub aktyw z tytułu podatku odroczonego powstałe w wyniku tych różnic koryguje wartość firmy (zysk na okazjonalnym nabyciu). W przypadku reorganizacji wewnątrzgrupowych aktywa lub zobowiązania podatku odroczonego powstają w wyniku rozpoznania lub zmiany wartości składników aktywów lub zobowiązań dla celów podatkowych (np. znak towarowy) bez jednoczesnego ich rozpoznania w bilansie ze względu na eliminacje wyniku na transakcjach wewnątrzgrupowych – skutki rozpoznania odnośnych aktywów i zobowiązań podatku odroczonego ujmowane są w wyniku okresu, chyba że odnośne transakcje miały wpływ na pozostałe całkowite dochody lub kapitały. Z ujęcia wyłączone są dodatkowo różnice przejściowe dotyczące wartości firmy, jednakże jeżeli wartość podatkowa wartości firmy powstającej w transakcji jest wyższa od jej wartości bilansowej, to aktyw z tytułu podatku odroczonego ujmowane jest na moment początkowego ujęcia wartości firmy jeżeli jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód podatkowy który pozwoli na realizację tej ujemnej różnicy przejściowej.

Aktywa i zobowiązania z tytułu podatku odroczonego kalkuluje się z wykorzystaniem obowiązujących (lub praktycznie obowiązujących) stawek podatkowych. Aktywa i zobowiązania z tytułu podatku odroczonego podlegają kompensacie w ramach poszczególnych spółek Grupy, które mają prawo do rozliczania podatku bieżącego w kwocie netto.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się do wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód podatkowy, który pozwoli na realizację ujemnych różnic przejściowych i strat podatkowych, lub gdy oczekuje się jednoczesnego zrealizowania dodatnich różnic przejściowych. Kwoty powyżej tej wysokości podlegają wyłącznie ujawnieniu.

## KWOTY PODATKU DOCHODOWEGO UJĘTE W WYNIKU I SPRAWOZDANIU Z PRZEPIYWÓW PIENIĘŻNYCH

NOTA	01.2019-06.2019	01.2018-06.2018
Podatek bieżący	(23,4)	(19,5)
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	(0,6)
5.3.c Podatek odroczony	25,3	10,2
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	(0,6)	—
5.3.b <b>Podatek dochodowy ujęty w rachunku wyników</b>	1,9	(9,3)
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	(0,6)	(0,6)
Podatek bieżący ujęty w wyniku	23,4	19,5
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	0,6
Saldo zobowiązań/(należności) z tytułu PDOP na początek okresu	22,2	0,8
Saldo należności/(zobowiązań) z tytułu PDOP na koniec okresu	(13,5)	(6,2)
Inne zmiany	(3,7)	(0,1)
<b>Podatek zapłacony ujęty w rachunku przepływów</b>	28,4	14,0
<i>w tym dotyczące działalności zaniechanej</i>	—	0,6

## INFORMACJA NA TEMAT ZASTOSOWANYCH STAWEK PODATKU ORAZ UZGODNIENIE OBCIĄŻENIA WYNIKU

Tabela poniżej przedstawia kraje, w których Grupa osiąga największe dochody podatkowe wraz ze wskazaniem stawki podatkowej odpowiadającej danej jurysdykcji:

	2019	2018
Polska	19%	19%
Czechy	19%	19%
Węgry	10%	10%
Słowacja	22%	22%
Pozostałe kraje	8,47% – 25%	8,47% – 25%
<b>Średnioważona stawka podatku dochodowego</b>	18,61%	18,90%



Podatek dochodowy od zysku przed opodatkowaniem Grupy różni się w następujący sposób od teoretycznej kwoty, którą uzyskaliby, stosując średnioważoną stawkę podatku mającą zastosowanie do zysków konsolidowanych spółek:

	01.2019-06.2019	01.2018-06.2018
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	(121,8)	99,1
<b>w tym zysk (strata) z działalności kontynuowanej</b>	(75,9)	149,4
<b>w tym straty z działalności zaniechanej</b>	(45,9)	(50,3)
Średnioważona stawka podatku	18,6%	18,9%
Podatek wyliczony wg średnioważonej stawki podatku	22,7	(18,7)
Efekty podatkowe następujących pozycji:		
• przychody niestanowiące przychodów podatkowych	—	0,2
• koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodu	(6,3)	(6,0)
• zysk na okazijnym nabyciu Karl Voegele AG	—	19,8
• zysk na zbyciu Simple	2,6	—
• straty podatkowe, z tytułu których nie rozpoznano aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(19,6)	(4,4)
• inne korekty	1,9	(0,2)
<b>Obciążenie wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego</b>	1,3	(9,3)
<b>w tym z działalności kontynuowanej</b>	1,9	(8,7)
<b>w tym z działalności zaniechanej</b>	(0,6)	(0,6)

Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów obejmują głównie koszty ujemnej wartości godziwej CCC Germany 31,6 mln PLN.

[w mln zł o ile nie podano inaczej]

**SALDA I ZMIANY PODATKU ODROZONEGO**

Zmiana stanu aktywów i zobowiązań z tytułu odroczonego podatku dochodowego w trakcie roku, przedstawia się w sposób następujący:

NOTA	30.06.2019	UZNIANIE / (OBCIĄŻENIE) WYNIKU FINANSOWEGO	31.12.2018	UZNIANIE / (OBCIĄŻENIE) WYNIKU FINANSOWEGO	01.01.2018
NIEBADANE					
<b>Aktywa</b>					
5.2	Wartość firmy	—	—	—	—
5.2	Znaki towarowe	21,6	(2,0)	23,6	27,7
	Zapasy – korekta marży na sprzedaży wewnątrzgrupowej	9,8	1,3	8,5	7,0
	Utrata wartości aktywów	4,1	0,4	3,7	2,5
	Rezerwy na zobowiązania	25,5	13,1	12,4	7,6
	Z tytułu ulgi strefowej	2,2	(0,4)	2,6	—
	Opcja na nabycie HRG	4,4	4,4	—	—
	Pozostałe	7,4	1,5	5,9	(2,4)
	Straty podatkowe	39,0	10,8	28,2	15,8
	Wycena umów leasingowych	7,6	4,3	3,3	—
	<b>Razem przed kompensatą</b>	<b>121,6</b>	<b>33,4</b>	<b>88,2</b>	<b>68,9</b>
<b>Zobowiązania</b>					
	Przyspieszona amortyzacja podatkowa rzeczowych aktywów trwałych	10,0	0,4	9,6	4,5
	Pozostałe	4,8	0,2	4,6	2,7
	Nabycie wartości niematerialnych ujawnionych przy nabyciu jednostek zależnych	38,4	5,1	33,3	31,7
	<b>Razem przed kompensatą</b>	<b>53,2</b>	<b>5,7</b>	<b>47,5</b>	<b>38,9</b>
	Kompensata	13,9	0,6	13,3	5,7
<b>Salda podatku odroczonego w bilansie</b>					
	Aktywa	107,7	32,9	74,8	66,5
	Zobowiązania	39,3	5,1	34,2	33,2

NOTA	30.06.2018	UZNIANIE / (OBCIĄŻENIE) WYNIKU FINANSOWEGO	31.12.2017	UZNIANIE / (OBCIĄŻENIE) WYNIKU FINANSOWEGO	01.01.2017	
<b>Aktywa</b>						
5.2	Wartość firmy	—	—	—	—	
5.2	Znaki towarowe	25,7	(2,0)	27,7	(4,1)	31,7
	Zapasy – korekta marży na sprzedaży wewnątrzgrupowej	8,6	1,6	7,0	2,3	4,7
	Utrata wartości aktywów	2,1	(0,4)	2,5	1,7	0,8
	Rezerwy na zobowiązania	13,4	5,8	7,6	2,3	5,3
	Z tytułu ulgi strefowej	2,6	2,6	—	—	—
	Pozostałe	8,6	0,3	8,3	(6,9)	15,2
	Straty podatkowe	13,3	(2,5)	15,8	11,3	4,5
	Różnica między podatkową i bilansową wartością prawa do użytkowania i zobowiązania leasingowego	7,5	7,5	—	—	—
	<b>Razem przed kompensatą</b>	<b>81,7</b>	<b>12,8</b>	<b>68,9</b>	<b>6,7</b>	<b>62,3</b>
<b>Zobowiązania</b>						
	Przyspieszona amortyzacja podatkowa rzeczowych aktywów trwałych	10,2	5,7	4,5	2,7	1,8
	Pozostałe	6,4	3,7	2,7	0,8	1,9
	Różnica przejściowa między podatkową i bilansową wartością znaku towarowego i relacji z klientami ujawnionych przy nabyciu eobuwie.pl S.A.	29,8	(1,9)	31,7	(1,0)	32,7
	<b>Razem przed kompensatą</b>	<b>46,5</b>	<b>7,5</b>	<b>38,9</b>	<b>2,6</b>	<b>36,3</b>
	Kompensata	5,8	0,1	5,7	3,4	2,2
	<b>Salda podatku odroczonego w bilansie</b>					
	Aktywa	75,9	12,5	63,3	3,2	60,1
	Zobowiązania	40,7	7,5	33,2	(0,9)	34,1

## ISTOTNE SZACUNKI DOTYCZĄCE ROZPOZNIANIA AKTYWÓW Z TYTUŁU PODATKU ODROZCZONEGO ORAZ INFORMACJE NA TEMAT NIEROZPOZNYCH AKTYWÓW Z TYTUŁU PODATKU ODROZCZONEGO

Realizacja i odwracanie się różnic przejściowych wymaga od Zarządu istotnych szacunków w odniesieniu do oczekiwanych wyników podlegających opodatkowaniu w poszczególnych podmiotach Grupy. Ujęcie aktywów podatku odroczonego w wartości przekraczającej ujęte zobowiązania podatku odroczonego oznacza, że jest prawdopodobne, że Grupa

będzie w stanie zrealizować korzyści ekonomiczne wynikające z rozliczenia amortyzacji znaków towarowych. Poniższa tabela przedstawia okresy, w których szacowana jest realizacja rozpoznanych aktywów i zobowiązań z tytułu podatku odroczonego:

OKRES REALIZACJI AKTYWÓW I ZOBOWIĄZAŃ Z TYTUŁU PODATKU ODROZCZONEGO	30.06.2019		31.12.2018	
	AKTYWA	ZOBOWIĄZANIA	AKTYWA	ZOBOWIĄZANIA
do 1 roku	51,7	9,3	33,0	5,6
1-2 lat	36,9	2,0	22,0	2,0
2-3 lat	5,2	2,0	6,9	2,0
3-5 lat	10,3	5,4	8,4	4,0
Powyżej 5 lat	3,6	20,6	4,5	20,6
<b>Razem</b>	<b>107,7</b>	<b>39,2</b>	<b>74,8</b>	<b>34,2</b>
Nierozpoznane	45,3	—	17,9	—
• Dotyczące wartości firmy	—	—	—	—
• Dotyczące strat podatkowych	45,3	—	17,9	—

Na kwotę nierozpoznanych strat podatkowych składają się straty osiągnięte przez Karl Voegele AG oraz Gino Rossi S.A. i CCC EU Sp. z o.o.

W związku z nakładami inwestycyjnymi ponoszonymi przez eobuwie.pl Logistics Sp. z o.o. na budowę centrum logistycznego zlokalizowanego w specjalnej strefie ekonomicznej, eobuwie.pl Logistics Sp. z o.o. przysługiwać będzie prawo do skorzystania z ulgi strefowej. Eobuwie.pl Logistics Sp. z o.o. na dzień 30.06.2019 nie rozpoznała aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w zakresie ulgi strefowej, ponieważ nie spełniła wymogów wynikających z Decyzji o wsparciu nr 01.2018 przyznanej eobuwie.pl Logistics Sp. z o.o. w dniu 15.10.2018, w tym m.in. w zakresie minimalnych wydatków inwestycyjnych. Do dnia publikacji śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego eobuwie.pl Logistics Sp. z o.o. nie rozpoczęła jeszcze działalności związanej z ponoszonymi nakładami, proces inwestycyjny nie został zakończony, a Grupa nie

dysponuje planami finansowymi, które pozwalają na oszacowanie przyszłych dochodów podatkowych, jakie będą osiągnięte w związku z działalnością prowadzoną w ramach tej inwestycji. Dodatkowo w kontekście indywidualnych interpretacji podatkowych wskazujących, iż podatnik może korzystać z zezwolenia nie od momentu rozpoczęcia ponoszenia wydatków kwalifikowanych, ale od momentu uzyskiwania dochodów w ramach prowadzonej inwestycji, Zarząd Grupy podjął decyzję o nierozpoznaniu składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego od wydatków inwestycyjnych poniesionych w specjalnej strefie ekonomicznej na dzień 30 czerwca 2019 roku. Wartość nierozpoznanego aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego byłaby na poziomie 33 mln PLN.

### 3.5 KOREKTY BŁĘDÓW LAT UBIEGŁYCH

W okresie sprawozdawczym nie dokonywano korekty lat ubiegłych.



## 4. ZADŁUŻENIE, ZARZĄDZANIE KAPITAŁEM I PŁYNNOŚCIĄ

### 4.1 ZARZĄDZANIE KAPITAŁEM

Celem Grupy w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Grupy do kontynuowania działalności, tak aby możliwe było realizowanie zwrotu dla akcjonariuszy oraz korzyści dla innych zainteresowanych stron, a także utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Zgodnie z polityką Grupy wypłata dywidendy jest możliwa w wysokości nie niższej niż 33% oraz nie wyższej niż 66% skonsolidowanego zysku netto Grupy Kapitałowej, przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej przy założeniu

że relacja długu netto do EBITDA na koniec roku obrotowego, którego dotyczyć będzie podział zysku, wynosiła będzie poniżej 3,0. Szczegółowe informacje na temat polityki dywidendowej zawarto w Sprawozdaniu z działalności Grupy – sekcja 2.2.1 (wskaźniki finansowe).

Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Grupa może zmieniać kwotę deklarowanych dywidend dla wypłacenia akcjonariuszom, zwracać kapitał akcjonariuszom, emitować nowe akcje lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia.

#### 4.1.1 KAPITAŁ WŁASNY

##### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

Kapitały własne ujmuje się w księgach rachunkowych z podziałem na ich rodzaje i według zasad określonych przepisami prawa oraz postanowieniami statutu.

Rodzaje kapitałów własnych:

- kapitał podstawowy (akcyjny) Jednostki dominującej wykazuje się w wartości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym,
- kapitał zapasowy tworzony z nadwyżki wartości ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej pomniejszone o koszty emisji,
- zyski zatrzymane utworzone z podziału wyniku finansowego, niepodzielonego wyniku finansowego, oraz zysku (straty) netto za okres, którego dotyczy sprawozdanie finansowe oraz w oparciu o uruchomiony program opcji na akcje dla pracowników.

Płatności dywidend na rzecz akcjonariuszy Jednostki dominującej ujmuje się jako zobowiązanie w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy w okresie, w którym nastąpiło ich zatwierdzenie przez akcjonariuszy Jednostki dominującej.

## KAPITAŁ AKCYJNY

Na dzień 30 czerwca 2019 roku kapitał spółki składał się z 41,16 mln akcji (na 31 grudnia 2018 roku kapitał składał się z 41,16 mln akcji) o wartości 0,1 PLN, w tym 34,51 mln akcji zwykłych i 6,65 mln akcji uprzywilejowanych, co do głosu.

Akcjonariusze dysponują prawem pierwszeństwa nabycia akcji imiennych uprzywilejowanych przeznaczonych do zbycia.

Podmiotem posiadającym znaczący wpływ na jednostkę dominującą jest spółka ULTRO sarl z siedzibą w Luksemburgu, która posiada 26,87% udziałów w kapitale akcyjnym i 34,55% udziałów w ogólnej liczbie głosów. Podmiot ten zależny jest od Dariusza Miłka, Przewodniczącego Rady Nadzorczej CCC S.A. Pozostałe informacje dotyczące akcjonariuszy zawarto w sprawozdaniu z działalności Spółki.

## KAPITAŁ ZAPASOWY ZE SPRZEDAŻY AKCJI POWYŻEJ ICH WARTOŚCI NOMINALNEJ

Kapitał zapasowy obejmuje głównie kapitał z nadwyżki wartości sprzedaży nad wartością nominalną wyemitowanych akcji oraz kapitał z rozliczenia programów świadczeń pracowniczych opartych na akcjach rozliczanych w instrumentach kapitałowych.

Wartość kapitału zapasowego na dzień 30 czerwca 2019 r. wyniosła 645,1 mln PLN.

## ZYSKI ZATRZYMANE

Zyski zatrzymane obejmują: zyski zatrzymane z lat ubiegłych (w tym kwoty przekazane na kapitał zapasowy zgodnie z wymogami KSH) oraz zysk roku obrotowego.

## ZYSK NA AKCJĘ

W I półroczu 2019 r. strata na akcję podstawowa i rozwodniona wyniosła -2,93 PLN, w tym strata -1,80 PLN z działalności kontynuowanej i strata -1,13 PLN z działalności zaniechanej. W I półroczu 2018 r. zysk na akcję podstawowy i rozwodniony wyniósł 2,18 PLN, w tym zysk 3,42 PLN z działalności kontynuowanej i stratę -1,24 PLN z działalności zaniechanej. Istnienie warrantów subskrypcyjnych serii A przyznanych w ramach programu motywacyjnego nie ma istotnego wpływu na wyliczenie rozwodnionego zysku na akcję.

## DYWIDENDA

W dniu 18 czerwca 2019 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki CCC S.A. podjęło uchwałę w sprawie przeznaczenia części kapitału zapasowego w wysokości 19 760 640,00 PLN (słownie: dziewiętnaście milionów siedemset sześćdziesiąt tysięcy sześćset czterdzieści złotych) do podziału między akcjonariuszy poprzez wypłatę dywidendy.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie wyznaczyło dzień 18 września 2019 roku jako dzień, według którego ustala się listę akcjonariuszy uprawnionych do dywidendy za rok obrotowy 2018 (dzień dywidendy), natomiast dzień 1 października 2019 roku jako termin wypłaty dywidendy.

Według stanu na dzień podjęcia uchwały na jedną akcję CCC S.A. przypada z tytułu dywidendy kwota 0,48 PLN, liczba akcji CCC S.A. uprawnionych do dywidendy wynosi 41.168.000 sztuk.

W dniu 30 maja 2019 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki eobuwie.pl S.A. podjęło uchwałę w sprawie przeznaczenia części kapitału zapasowego w wysokości 16 800 000,00 PLN (słownie: szesnaście milionów osiemset tysięcy złotych) do podziału między akcjonariuszy poprzez wypłatę dywidendy. Dzień wypłaty dywidendy został ustalony na 5 lipca 2019 r.

W dniu 22 czerwca 2018 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy CCC S.A. podjęło uchwałę w sprawie przeznaczenia części kapitału zapasowego w wysokości 94 677 200 PLN (słownie: dziewięćdziesiąt cztery miliony sześćset siedemdziesiąt siedem tysięcy dwieście złotych) do podziału między akcjonariuszy poprzez wypłatę dywidendy.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie wyznaczyło dzień 19 września 2018 roku jako dzień, według którego ustala się listę akcjonariuszy uprawnionych do dywidendy za rok obrotowy 2018 (dzień dywidendy), natomiast dzień 1 października 2018 roku jako termin wypłaty dywidendy.

Według stanu na dzień podjęcia uchwały na jedną akcję CCC S.A. przypada z tytułu dywidendy kwota 2,30 PLN, liczba akcji CCC S.A. uprawnionych do dywidendy wynosi 41.164.000 sztuk.

## JEDNOSTKI ZALEŻNE, GDZIE UDZIAŁY NIEKONTROLUJĄCE SĄ ISTOTNE

Informacje finansowe na temat jednostek zależnych, które posiadają udziały niekontrolujące, które są istotne dla Grupy przedstawiają się następująco:

PROPORCJA UDZIAŁÓW WŁASNOŚCIOWYCH POSIADANYCH PRZEZ UDZIAŁY NIEKONTROLUJĄCE.

NAZWA	MIEJSCE PROWADZENIA DZIAŁALNOŚCI	30 CZERWCA 2019	31 GRUDNIA 2018
CCC Russia sp. z o.o.	Rosja	25,00%	25,00%
Grupa eobuwie.pl	Polska	25,01%	25,01%
DeeZee Sp. z o.o.	Polska	49,00%	49,00%
Karl Voegele AG	Szwajcaria	30,00%	30,00%
Gino Rossi	Polska	9,98%	nd





**SKRÓCONE INFORMACJE FINANSOWE  
NA TEMAT JEDNOSTEK ZALEŻNYCH  
PRZEDSTAWIAJĄ SIĘ NASTĘPUJĄCO:**

**RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT W MLN PLN**

	CCC RUSSIA SP. Z O.O.		GRUPA EOBUIWIE.PL		DEEZEE SP. Z O.O.		KARL VOEGELE AG		GINO ROSSI	
	06.2019	06.2018	06.2019	06.2018	06.2019	06.2018	06.2019	06.2018	06.2019	06.2018
Przychody ze sprzedaży	51,4	37,3	637,1	409,3	18,4	nd	251,0	20,3	48,2	nd
Koszt własny sprzedaży	(25,9)	(17,4)	(363,4)	(244,6)	(10,4)	nd	(119,3)	(8,6)	(34,0)	nd
<b>Zysk (strata) brutto ze sprzedaży</b>	<b>25,6</b>	<b>19,9</b>	<b>273,6</b>	<b>164,7</b>	<b>8,0</b>	<b>nd</b>	<b>131,7</b>	<b>11,7</b>	<b>14,2</b>	<b>nd</b>
Koszty funkcjonowania sklepów	(29,3)	(17,3)	(12,9)	(4,2)	—	nd	(130,6)	(9,0)	(22,4)	nd
Pozostałe koszty sprzedaży	—	—	(222,4)	(111,1)	(6,8)	nd	(43,7)	(2,4)	(2,2)	nd
Koszty ogólnego zarządu	(3,4)	(2,6)	(11,9)	(5,9)	(1,8)	nd	(17,8)	(1,0)	(4,8)	nd
Pozostałe koszty i przychody operacyjne	(0,9)	(0,1)	(0,7)	(1,3)	(1,0)	nd	1,0	10,4	47,0	nd
<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>	<b>(7,9)</b>	<b>(0,0)</b>	<b>25,8</b>	<b>42,1</b>	<b>(1,5)</b>	<b>nd</b>	<b>(59,5)</b>	<b>9,7</b>	<b>31,8</b>	<b>nd</b>
Przychody finansowe	8,8	1,8	(0,2)	0,0	0,0	nd	0,2	0,0	0,0	nd
Koszty finansowe	(1,4)	(7,3)	(2,1)	(0,9)	—	nd	(0,8)	(0,1)	(1,7)	nd
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>(0,5)</b>	<b>(5,5)</b>	<b>23,5</b>	<b>41,3</b>	<b>(1,5)</b>	<b>nd</b>	<b>(60,0)</b>	<b>9,6</b>	<b>30,1</b>	<b>nd</b>
Podatek dochodowy	(0,1)	1,1	(2,8)	(6,8)	—	nd	(0,3)	—	(3,0)	nd
<b>Zysk (strata) netto</b>	<b>(0,6)</b>	<b>(4,4)</b>	<b>20,7</b>	<b>34,5</b>	<b>(1,5)</b>	<b>nd</b>	<b>(60,4)</b>	<b>9,6</b>	<b>27,1</b>	<b>nd</b>
<b>Łączne całkowite dochody</b>	<b>(2,0)</b>	<b>(4,4)</b>	<b>20,7</b>	<b>34,5</b>	<b>(1,5)</b>	<b>nd</b>	<b>(60,6)</b>	<b>9,6</b>	<b>27,1</b>	<b>nd</b>
Przypadające udziałom niekontrolującym	(0,1)	—	5,2	—	(0,7)	nd	(18,1)	nd	2,7	nd
Dywidendy wypłacone udziałom niekontrolującym	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—

Strata w wysokości -60,4 mln w Spółce Karl Vogele AG jest spowodowana sprzedażą poniżej oczekiwań Grupy, na co wpływ miały warunki pogodowe oraz opóźnienie dostaw w 1Q.

## SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ W MLN PLN

	CCC RUSSIA SP. Z O.O		GRUPA EOBUIWIE.PL		DEEZEE SP. Z O.O.		KARL VOEGELE AG		GINO ROSSI	
	06.2019	12.2018	06.2019	12.2018	06.2019	12.2018	06.2019	12.2018	06.2019	12.2018
Aktywa trwałe	32,8	28,6	214,5	76,3	8,3	9,0	100,7	75,2	37,9	nd
Aktywa obrotowe	74,3	28,9	425,3	335,1	15,2	10,0	214,3	192,9	106,2	nd
Zobowiązania długoterminowe	(0,3)	—	(35,2)	(31,0)	—	—	(161,4)	(120,1)	(0,4)	nd
Zobowiązania krótkoterminowe	(123,1)	(55,1)	(414,7)	(217,6)	(13,2)	7,2	(166,6)	(80,9)	(148,9)	nd
Kapitał własny	16,4	(2,4)	(190,0)	(162,7)	(10,4)	11,9	12,9	(67,0)	5,2	nd
<i>Przypisany do jednostki dominującej</i>	12,3	(1,8)	(142,5)	(122,0)	(5,3)	6,1	9,0	(67,0)	4,7	nd
<i>Przypisany do udziałów niekontrolujących</i>	4,1	(0,6)	(47,5)	(40,7)	(5,1)	5,8	3,9	(20,1)	0,5	nd

## INWESTYCJE W JEDNOSTKI STOWARZYSZONE

Jednostki stowarzyszone to spółki, na które Grupa wywiera znaczący wpływ, jednak nie sprawuje w nich kontroli.

Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych ujmuje się metodą praw własności. Zgodnie z metodą praw własności inwestycja jest początkowo ujmowana według kosztu, a wartość bilansowa jest korygowana o udział inwestora w zyskach po przejściu lub stratach spółki stowarzyszonej i wypłatach otrzymanych od spółki stowarzyszonej. Jeżeli

udział Grupy w stratach w jednostce stowarzyszonej jest równy lub większy niż jego inwestycja w jednostkę stowarzyszoną, Grupa nie rozpoznaje dalszych strat, chyba że zaciągnęła zobowiązania w tym celu lub dokonała płatności w imieniu jednostki stowarzyszonej. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi są eliminowane do wysokości udziału Grupy w jednostce stowarzyszonej.

	JEDNOSTKI STOWARZYSZONE	HR GROUP HOLDING S.A.R.L.	PRONOS SP. Z O.O.
<b>2019-01-01</b>		—	0,2
Różnice kursowe z przeliczenia		(0,2)	—
Nabycie inwestycji w jednostkę stowarzyszoną		49,4	—
Udział w wyniku		(4,6)	0,4
Otrzymane dywidendy i odsetki		—	—
Pozostałe		—	—
<b>2019-06-30</b>		44,6	0,6

## 4.2 ZADŁUŻENIE

### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

Zobowiązania z tytułu zadłużenia obejmują głównie kredyty bankowe oraz wyemitowane obligacje. Zobowiązania z tytułu zadłużenia są ujmowane początkowo według wartości godziwej, pomniejszonej o koszty transakcyjne związane z uzyskaniem finansowania.

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wycenia się w zamortyzowanym koszcie przy użyciu efektywnej stopy procentowej. Koszty finansowe odnoszone są do wyniku finansowego w ciężar kosztów finansowych za wyjątkiem kosztów, które dotyczą finansowania wytworzenia środków trwałych (zgodnie z polityką w nocie 5.3).

## ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU KREDYTÓW I OBLIGACJI

NOTA	ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU KREDYTU			ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU OBLIGACJI	RAZEM
	DŁUGO – TERMINOWE	KRÓTKO – TERMINOWE	W RACHUNKU BIEŻĄCYM		
<b>Stan na 01.01.2018</b>	226,0	—	481,1	210,0	917,1
Wpływy z tytułu zaciągniętego zadłużenia	—	—	—	—	—
– otrzymane finansowanie	—	—	—	210,0	210,0
– koszty transakcyjne	—	0,7	1,6	—	2,3
Naliczenie odsetek	—	4,5	14,4	6,8	25,7
Płatności z tytułu zadłużenia	—	—	—	—	—
– spłaty kapitału	—	(50,0)	—	(203,2)	(253,2)
– odsetki zapłacone	—	(5,2)	(16,0)	(6,8)	(28,0)
Wzrost z tytułu zmiany stanu kredytu w rachunku bieżącym	—	—	277,1	—	277,1
Spadek z tytułu zmiany stanu kredytu w rachunku bieżącym	—	—	(157,5)	—	(157,5)
Zmiana prezentacji z krótko na długoterminową	(226,0)	226,0	—	—	—
Wzrost w wyniku nabycia jednostki zależnej	—	—	27,8	—	27,8
Pozostałe zmiany niepieniężne	—	—	(4,5)	—	(4,5)
<b>Stan na 31.12.2018</b>	—	176,0	624,0	216,8	1 016,8

[w mln zł o ile nie podano inaczej]

NOTA	ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU KREDYTU			ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU OBLIGACJI	RAZEM																					
	DŁUGO – TERMINOWE	KRÓTKO – TERMINOWE	W RACHUNKU BIEŻĄCYM																							
Wpływy z tytułu zaciągniętego zadłużenia	—	—	—	—	—																					
– otrzymane finansowanie	—	—	—	—	—																					
– koszty transakcyjne	—	—	1,4	—	1,4																					
Naliczenie odsetek	1,5	—	12,4	3,3	17,2																					
Płatności z tytułu zadłużenia	—	—	—	—	—																					
– spłaty kapitału	—	(75,0)	—	(6,8)	(81,8)																					
– odsetki zapłacone	(1,5)	—	(13,2)	(3,3)	(18,0)																					
Wzrost z tytułu zmiany stanu kredytu w rachunku bieżącym	—	—	495,1	—	495,1																					
Spadek z tytułu zmiany stanu kredytu w rachunku bieżącym	—	—	—	—	—																					
Zmiana prezentacji z krótko na długoterminową *	101,0	(101,0)	—	—	—																					
Wzrost w wyniku nabycia jednostki zależnej	—	—	—	—	—																					
Pozostałe zmiany niepieniężne **	—	—	6,1	—	6,1																					
<b>Stan na 30.06.2019</b>	<b>101,0</b>	<b>—</b>	<b>1 125,8</b>	<b>210,0</b>	<b>1 436,8</b>																					
<p>* Kredyt obrotowy w wysokości 101,0 mln PLN posiada termin wymagalności na rok 2021. Zarząd dokonał oceny, że nie dojdzie do spłaty kredytu obrotowego w terminie krótszym niż 12 m-cy</p> <p>** Różnice kursowe CCC Rosja</p>																										
<p>Znaczna część finansowania została zaciągnięta w PLN. Odsetki od całości finansowania (kredyty i obligacje) oparte są o oprocentowanie zmienne (stawka WIBOR powiększona o marżę banku). Z istniejącym zadłużeniem wiąże się ryzyko stopy procentowej oraz ryzyko walutowe.</p> <p>Opis ekspozycji na ryzyka finansowe znajduje się w nocie 6.1.</p>																										
<p>Spłaty powyższych zobowiązań objęte są następującymi zabezpieczeniami:</p>																										
<table border="1"> <thead> <tr> <th></th> <th>30.06.2019</th> <th>31.12.2018</th> </tr> <tr> <th></th> <th colspan="2">KWOTA/LUB WARTOŚĆ BILANSOWA ZABEZPIECZENIA</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Gwarancje bankowe</td> <td>158,2</td> <td>129,5</td> </tr> <tr> <td>Hipoteki kaucyjne na nieruchomości</td> <td>1 474,0</td> <td>774,0</td> </tr> <tr> <td>Zastaw rejestrowany na rzeczach ruchomych</td> <td>793,4</td> <td>795,0</td> </tr> <tr> <td>Cesje praw z polis ubezpieczeniowych</td> <td>329,0</td> <td>209,0</td> </tr> <tr> <td>Oświadczenie o poddaniu się egzekucji</td> <td>4,2</td> <td>2,1</td> </tr> </tbody> </table>							30.06.2019	31.12.2018		KWOTA/LUB WARTOŚĆ BILANSOWA ZABEZPIECZENIA		Gwarancje bankowe	158,2	129,5	Hipoteki kaucyjne na nieruchomości	1 474,0	774,0	Zastaw rejestrowany na rzeczach ruchomych	793,4	795,0	Cesje praw z polis ubezpieczeniowych	329,0	209,0	Oświadczenie o poddaniu się egzekucji	4,2	2,1
	30.06.2019	31.12.2018																								
	KWOTA/LUB WARTOŚĆ BILANSOWA ZABEZPIECZENIA																									
Gwarancje bankowe	158,2	129,5																								
Hipoteki kaucyjne na nieruchomości	1 474,0	774,0																								
Zastaw rejestrowany na rzeczach ruchomych	793,4	795,0																								
Cesje praw z polis ubezpieczeniowych	329,0	209,0																								
Oświadczenie o poddaniu się egzekucji	4,2	2,1																								
<p>Informacja na temat zobowiązań leasingowych ujęta została w nocie 5.4.</p>																										

### 4.3 UMOWNE TERMINY WYMAGALNOŚCI DLA ZOBOWIĄZAŃ FINANSOWYCH ORAZ POLITYKA ZARZĄDZANIA PŁYNNOCIĄ

Ostrożne zarządzanie płynnością finansową zakłada utrzymywanie wystarczających zasobów środków pieniężnych oraz ich ekwiwalentów oraz dostępność dalszego finansowania poprzez zagwarantowane środki z linii kredytowych.

Poniższa tabela zawiera informacje na temat niezdyktowanych umownych płatności wynikających z istniejącego zadłużenia.

Więcej informacji w sekcji 2.3.1 (KREDYTY) w sprawozdaniu z działalności grupy

NOTA	STAN NA 30.06.2019	UMOWNE TERMINY WYMAGALNOŚCI OD KOŃCA OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO					RAZEM NIEZDYS-KONTOWANE	WARTOŚĆ BILANSOWA
		DO 3 M-CY	3-12 M-CY	1-3 LATA	3-5 LAT	POWYŻEJS LAT		
4.2	Kredyty	1 126,4	1,6	102,4	—	—	1 230,4	1 226,8
4.2	Obligacje	—	6,4	216,4	—	—	222,8	210,0
5.8	Zobowiązania wobec dostawców	838,4	294,2	—	—	—	1 132,6	1 132,6
	Zobowiązania do zwrotu	23,0	—	—	—	—	23,0	23,0
	Zobowiązania z tytułu obowiązku wykupu udziałów mniejszości	—	7,0	960,6	16,3	—	983,9	892,9
5.4	Zobowiązania z tytułu leasingu	130,8	372,5	674,5	634,2	467,9	2 279,9	2 141,3
	Zobowiązanie z tytułu dywidendy	24,0	—	—	—	—	24,0	24,0
	Zobowiązanie z tytułu obowiązku płatności do jednostki stowarzyszonej	—	101,4	—	—	—	101,4	101,4
	Zobowiązania finansowe razem	2 142,6	783,1	1 953,9	650,5	467,9	5 998,0	5 752,0

NOTA	STAN NA 31.12.2018	UMOWNE TERMINY WYMAGALNOŚCI OD KOŃCA OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO					RAZEM NIEZDYS-KONTOWANE	WARTOŚĆ BILANSOWA
		DO 3 M-CY	3-12 M-CY	1-3 LATA	3-5 LAT	POWYŻEJS LAT		
4.2	Kredyty	735,8	64,2	—	—	—	800,0	800,0
4.2	Obligacje	—	19,6	213,2	—	—	232,8	216,8
5.8	Zobowiązania wobec dostawców	379,0	485,2	—	—	—	864,2	864,2
	Zobowiązania do zwrotu	22,2	—	—	—	—	22,2	22,2
	Zobowiązania z tytułu obowiązku wykupu udziałów mniejszości	—	7,0	—	965,2	11,7	983,9	878,7
	Zobowiązania z tytułu leasingu	119,1	348,6	831,1	278,3	374,6	1 951,7	1 909,2
	Zobowiązania finansowe razem	1 256,1	924,6	1 044,3	1 243,5	386,3	4 854,8	4 691,1

#### 4.4 DODATKOWE INFORMACJE DO WYBRANYCH POZYCJI SPRAWOZDANIA Z PRZEŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

NOTA	NALEŻNOŚCI HANDLOWE I INNE	ZOBOWIĄZANIA HANDLOWE I INNE
Stan na 31.12.2018	430,8	1 151,2
Stan na 30.06.2019	350,5	1 581,0
<b>Zmiana stanu w sprawozdaniu z sytuacji finansowej</b>	80,3	429,8
Różnica wynikająca z:		
Zmiany stanu zobowiązań/należności inwestycyjnych	4,9	16,1
Korekta o zmianę stanów związaną z nabyciem jednostek zależnych	4,3	(58,0)
Należności związane z wydatkami na nabycie aktywów finansowych	(27,7)	—
Zobowiązania związane z nabyciem przedsięwzięcia	—	16,5
Korekta o zmianę stanu należności długoterminowych	(36,1)	—
Korekta o zmianę stanów związaną ze zbyciem jednostki zależnej	2,1	(1,4)
Zobowiązanie z tytułu obowiązku płatności do jednostki stowarzyszonej	—	(101,4)
Pozostałe	(3,9)	3,4
Zadeklarowanej dywidendy	—	(23,9)
<b>Zmiana stanu ujęta w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych</b>	23,9	281,1
Stan na 31.12.2017	251,1	402,4
Stan na 30.06.2018	438,5	1 064,0
<b>Zmiana stanu w sprawozdaniu z sytuacji finansowej</b>	(187,4)	661,6
Różnica wynikająca z:	—	—
Zmiany stanu zobowiązań inwestycyjnych	—	(13,1)
Korekta o zmianę stanów związaną z nabyciem jednostek zależnych	40,6	(84,3)
Zadeklarowanej dywidendy	—	(94,7)
<b>Zmiana stanu ujęta w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych</b>	(146,8)	469,5

	01.2019-06.2019	01.2018-06.2018
<b>Pozostałe korekty zysku przed opodatkowaniem:</b>	—	—
Naliczone odsetki i różnice kursowe	(5,0)	36,0
Zmiana stanu rezerw	0,5	—
Korekta wyceny ujemnej wartości godziwej CCC Germany	31,6	—
Korekta o zmianę stanu rezerw związaną z nabyciem jednostki zależnej	(3,6)	—
Wycena programu opcji pracowniczych	11,6	19,0
Zobowiązania z tytułu nabycia akcji / udziałów jednostek zależnych	—	12,6
Zysk na okazijnym nabyciu	—	(104,3)
Wycena instrumentów pochodnych	37,4	(15,0)
Wynik ze zbycia Simple	(13,7)	—
Pozostałe	2,6	(0,9)
	61,4	(52,6)

W linii wycena instrumentów pochodnych ujęta została wycena opcji wykupu udziałów niekontrolujących w kwocie 14,3 mln PLN oraz wycena opcji call HRG w kwocie 23,1 mln PLN.

KOREKTA O ZMIANĘ STANU REZERW DOTYCZĄCĄ INWESTYCJI W JEDNOSTKĘ STOWARZYSZONĄ	01.2019-06.2019	01.2018-06.2018
<b>Amortyzacja wynikająca ze zmiany stanu ŚT</b>		
Wartość amortyzacji wykazana w nocie kosztów rodzajowych	349,7	280,8
Pozostałe	—	(1,4)
Wycena instrumentów finansowych	349,7	279,4

## 5. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA Z SYTUACJI FINANSOWEJ

### 5.1 WARTOŚCI NIEMATERIALNE

#### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

Grupa wycenia wartości niematerialne w wartości poniesionego kosztu pomniejszonego o odpisy umorzeniowe oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez oszacowanie okresu użytkowego danego aktywa, który dla wybranych grup wynosi:

- patenty i licencje – od 5 do 10 lat
- znaki towarowe – od 5 do 10 lat
- inne wartości niematerialne – od 5 do 10 lat

W przypadku, gdy zaistniały zdarzenia bądź zaszyły zmiany wskazujące na to, że wartość bilansowa wartości niematerialnych może nie być możliwa do odzyskania, są one poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości zgodnie z polityką opisaną w notcie 5.1.

	PATENTY, LICENCJE	ZNAKI TOWAROWE	RELACJE Z KLIENTAMI	WARTOŚCI NIEMATERIALNE W BUDOWIE	RAZEM
<b>Wartość brutto 01.01.2018</b>	17,8	161,2	10,6	28,9	218,5
Umorzenie skumulowane	(13,1)	—	(7,9)	—	(21,0)
<b>Wartość netto 01.01.2018</b>	4,7	161,2	2,7	28,9	197,5
Różnice kursowe z przeliczenia	0,2	—	—	—	0,2
Amortyzacja	(5,3)	(0,5)	(2,7)	—	(8,5)
Nabycie	2,6	—	—	44,1	46,7
Wytworzenie we własnym zakresie	—	—	—	—	—
Zbycie, likwidacja	(0,2)	—	—	(4,5)	(4,7)
Przeniesienia pomiędzy grupami	0,2	—	—	(0,2)	—
Zwiększenie wynikające z nabycia jednostek zależnych	5,6	16,9	7,9	—	30,4
<b>Wartość brutto 31.12.2018 (01.01.2019)</b>	26,2	178,1	18,5	68,4	291,2
Umorzenie skumulowane	(18,4)	(0,5)	(10,6)	—	(29,5)
<b>Wartość netto 31.12.2018 (01.01.2019)</b>	7,8	177,6	7,9	68,4	261,7



	PATENTY, LICENCJE	ZNAKI TOWAROWE	RELACJE Z KLIENTAMI	WARTOŚCI NIEMATERIALNE W BUDOWIE	RAZEM
Różnice kursowe z przeliczenia	(0,1)	—	0,3	—	0,2
Amortyzacja	(6,5)	(1,0)	(1,4)	—	(8,9)
Nabycie	2,9	—	—	26,7	29,6
Wytworzenie we własnym zakresie	—	—	—	—	—
Zbycie, likwidacja	(0,2)	—	—	—	(0,2)
Umorzenie (likwidacja i sprzedaż)	3,6	—	—	—	3,6
Przeniesienia pomiędzy grupami	3,3	—	—	(3,3)	—
Przeniesienia pomiędzy grupami – umorzenie	1,4	—	(1,4)	—	—
Zwiększenie wynikające z nabycia jednostek zależnych	(1,2)	30,0	—	—	28,8
<b>Wartość brutto 30.06.2019</b>	<b>30,9</b>	<b>208,1</b>	<b>18,8</b>	<b>91,8</b>	<b>349,6</b>
Umorzenie skumulowane	(19,9)	(1,5)	(13,4)	—	(34,8)
<b>Wartość netto 30.06.2019</b>	<b>11,0</b>	<b>206,6</b>	<b>5,4</b>	<b>91,8</b>	<b>314,8</b>

Na saldo wartości niematerialnych w budowie składają się nakłady na systemy informatyczne. Największe pozycje dotyczą systemu do zarządzania zapasami oraz do e-commerce.

## 5.2 WARTOŚĆ FIRMY

### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

Wartość firmy z tytułu przejęcia jednostki jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej kwotę nadwyżki sumy:

- przekazanej zapłaty,
- kwoty wszelkich niekontrolujących udziałów w jednostce przejmowanej oraz
- w przypadku połączenia jednostek realizowanego etapami, wartości godziwej na dzień przejęcia udziału w kapitale jednostki przejmowanej, należącego poprzednio do jednostki przejmującej nad kwotą netto ustaloną na dzień przejęcia wartości możliwych do zidentyfikowania nabytych aktywów i przejętych zobowiązań.

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się raz na rok lub częściej, jeśli wystąpią ku temu przesłanki. Wartość firmy nie podlega amortyzacji.

Na dzień przejęcia nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii połączenia. Każdy ośrodek, lub zespół ośrodków, do którego została przypisana wartość firmy:

odpowiada najniższemu poziomowi w Grupie, na którym wartość firmy jest monitorowana na wewnętrzne potrzeby zarządcze oraz jest nie większy niż jeden segment operacyjny określony zgodnie z MSSF 8 Segmenty operacyjne.

Odpis z tytułu utraty wartości ustalany jest poprzez oszacowanie odzyskiwalnej wartości ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego została alokowana dana wartość firmy.

W przypadku, gdy odzyskiwalna wartość ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest niższa niż wartość bilansowa, ujęty zostaje odpis z tytułu utraty wartości. W przypadku, gdy wartość firmy stanowi część ośrodka wypracowującego środki pieniężne i dokonana zostanie sprzedaż części działalności w ramach tego ośrodka, przy ustalaniu zysków lub strat ze sprzedaży takiej działalności wartość firmy związana ze sprzedaną działalnością zostaje włączona do jej wartości bilansowej.

W takich okolicznościach sprzedana wartość firmy jest ustalana na podstawie względnej wartości sprzedanej działalności i wartości zachowanej części ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

Wartość firmy na dzień 30.06.2019 r. oraz 31.12.2018 r. w podziale na nabycia prezentuje poniższa tabela:

SPÓŁKA	DATA NABYCIA	STAN NA DZIEŃ 31.12.2018 (01.01.2019)	NABYCIE	RÓŻNICE KURSOWE Z PRZELICZENIA	STAN NA DZIEŃ 30.06.2019
eobuwie S.A.	01.2016	106,2	—	—	106,2
Shoe Express S.A.	04.2018	41,2	—	(0,4)	40,8
Przedsiębiorstwo Adler International Sp. z o.o. sp. k.	07.2018	48,8	—	—	48,8
DeeZee Sp. z o.o.	10.2018	6,3	—	—	6,3
Gino Rossi S.A.	02.2019	—	24,0	—	24,0
<b>Wartość firmy</b>		202,5	24,0	(0,4)	226,1

Zarząd nie zidentyfikował przesłanek do dokonania odpisu z tytułu utraty wartości firmy na dzień bilansowy.

## 5.3 RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują: inwestycje w obcych środkach trwałych (tj. nakłady w wynajmowanych lokalach służących sprzedaży detalicznej towarów); środki trwałe używane w działalności produkcyjnej i dystrybucyjnej oraz pozostałe.

Środki trwałe ujmowane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszone o odpisy umorzeniowe oraz ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty oraz środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe) tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Wartość bilansową wymienionej części usuwa się z bilansu. Wszelkie pozostałe wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do wyniku finansowego w okresie obrotowym, w którym je poniesiono.

Koszty finansowania zewnętrznego podlegają kapitalizacji i wykazywane są jako zwiększenie wartości środka trwałego.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez oszacowanie okresu użytkowego danego aktywa, który dla wybranych grup wynosi:

GRUPA AKTYWÓW TRWAŁYCH	OKRES AMORTYZACJI	POZOSTAŁY OKRES UŻYTKOWANIA
Inwestycje w sklepach	Okres amortyzacji zależy od dwóch czynników i przyjmuje mniejszą z dwóch wartości: <ul style="list-style-type: none"> <li>okres użytkowania nakładów (zwykle 10 lat)</li> <li>czas trwania umowy najmu sklepu, w którym umieszczony jest dany środek trwały (zwykle 10 lat)</li> </ul>	
Fabryka i dystrybucja	<ul style="list-style-type: none"> <li>budynki</li> <li>maszyny i urządzenia</li> <li>środki transportowe</li> <li>inne aktywa rzeczowe</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>od 10 do 40 lat</li> <li>od 3 do 15 lat</li> <li>od 5 do 10 lat</li> <li>od 5 do 10 lat</li> </ul>
Pozostałe	<ul style="list-style-type: none"> <li>maszyny i urządzenia</li> <li>środki transportowe</li> <li>inne aktywa rzeczowe</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>od 3 do 15 lat</li> <li>od 5 do 10 lat</li> <li>od 5 do 10 lat</li> </ul>

Metoda amortyzacji oraz jej okres weryfikowane są na każdy dzień bilansowy.

Zasady testowania na utratę wartości i ujmowania odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych opisano w nocie 5.3

### Utrata wartości niefinansowych aktywów trwałych

Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalną stanowi wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej aktywów, pomniejszonej o koszty sprzedaży, lub wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa, w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień bilansowy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanej odpisu.

W sprzedaży detalicznej, każdy ze sklepów stanowi odrębny ośrodek wypracowujący środki pieniężne. Zgodnie z powyższymi zasadami, w odniesieniu do inwestycji w sklepach na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje analizy pod kątem utraty wartości. Ocenie poddawany jest wynik operacyjny realizowany przez każdą z jednostek detalicznych.

W celu oszacowania odpisu z tytułu utraty wartości niefinansowych aktywów trwałych Grupa bierze pod uwagę następujące przesłanki:

- Sklep funkcjonuje co najmniej 24 miesiące.
  - Sklep ponosi stratę na poziomie brutto z uwzględnieniem odchyłeń celnych w każdym z ostatnich dwóch lat działalności.
  - Analiza bieżącej wartości przyszłych przepływów pieniężnych wskazuje na brak możliwości pokrycia poniesionych nakładów inwestycyjnych.
- W przypadku uznania aktywa za nieodzyskiwalne Grupa dokonuje odpisu z tytułu utraty wartości w wysokości nadwyżki poniesionych nakładów inwestycyjnych nad wartością odzyskiwalną. Odpis ujmowany jest w koscie własnym sprzedaży.

Dla spółek z Grupy, które rozpoczynają bądź prowadzą działalność w gospodarkach rozwiniętych, analizowane są dodatkowe przesłanki związane z pozyskaniem rynku. Dla tych podmiotów okres adaptacji i osiągnięcia oczekiwanej rentowności może zostać wydłużony do 5 lat.

## POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

**Otrzymane dotacje**

Dotacje na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych Grupa ujmuje w księgach Grupy w momencie wpływu bądź uprawdopodobnienia jej wpływu w przyszłości (np. uzyskanie promesy, zachęty z tytułu leasingu operacyjnego) jeżeli istnieje rozsądna pewność że Grupa spełni warunki niezbędne do otrzymania dotacji. Dotacje ujmuje się jako przychód przyszłych okresów (pozycja „otrzymane dotacje”). Zaliczone do rozliczeń międzyokresowych przychodów kwoty dotacji stopniowo odnoszone są w pozostałe przychody operacyjne, równoległe do odpisów amortyzacyjnych lub umorzeniowych od rzeczowych aktywów trwałych sfinansowanych z tych źródeł.

Niektóre aktywa dotyczące poszczególnych punktów sprzedażowych mogą być trwale związane z wynajmowanym lokalem (nakłady w sklepach), co powoduje brak możliwości alternatywnego ich wykorzystania lub odsprzedaży. Okres ich użytkowania, a także okres amortyzacji, związany jest z szacunkiem okresu wynajmu lokalu. Przyjęte okresy użytkowania zostały opisane powyżej.

W związku z powyższym poziom kosztów amortyzacji zależy od szacowanego okresu wynajmu punktu sprzedażowego. Zmiany tego okresu mogą wpływać na poziom odpisów z tytułu utraty wartości.

W przypadku gdyby okres wynajmu uległ zwiększeniu/zmniejszeniu o 1 rok to poziom kosztów amortyzacji uległby zmniejszeniu/zwiększeniu o 17,0 mln PLN.

Środki trwałe w budowie obejmują przede wszystkim nakłady inwestycyjne ponoszone w sklepach.

Informacje na temat środków trwałych stanowiących zabezpieczenie zaciągniętego zadłużenia przedstawiono w nocie 4.2.

Spółka CCC S.A. zawarła w dniu 23 grudnia 2009 r. z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości umowę o dofinansowanie inwestycji w aktywa trwałe. Spółka wnioskuje o dotację z Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka w związku z realizowaną inwestycją budowy magazynu wysokiego składowania zlokalizowanego w Polkowicach. Ostateczna wysokość dotacji została ustalona na kwotę 38,5 mln PLN. Na dzień bilansowy wartość nierozliczonej dotacji wynosi 20,4 mln PLN.

Dotacja ta została zgodnie z polityką rachunkowości Grupy zakwalifikowana jako przychód przyszłych okresów w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

	FABRYKA I DYSTRYBUCJA				POZOSTAŁE RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE				RAZEM	
	INWESTYCJE WSKLEPACH	GRUNTY, BUDYNKI I BUDOWLE	MASZYNY I URZĄDZENIA	RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE W BUDOWIE	RAZEM	GRUNTY I BUDYNKI	MASZYNY I URZĄDZENIA	INNE		RAZEM
<b>Wartość brutto 01.01.2018</b>	590,7	251,1	132,4	37,4	420,9	27,0	60,0	43,5	130,5	1 142,2
Umorzenie	(197,7)	(31,7)	(63,8)	(1,6)	(97,1)	(2,1)	(37,2)	(21,1)	(60,4)	(355,2)
Odpis z tyt. utraty wartości	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
<b>Wartość netto 01.01.2018</b>	393,0	219,5	68,6	35,8	323,8	24,9	22,8	22,4	70,2	787,0
Różnice kursowe z przeliczenia	3,5	—	—	0,5	0,5	—	0,1	—	0,1	4,1
Nabycia	221,3	86,1	54,4	0,2	140,7	18,4	16,0	8,9	43,3	405,3

	INWESTYCJE WSKLEPACH	FABRYKA I DYSTRYBUCJA				POZOSTAŁE RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE				RAZEM
		GRUNTY, BUDYNKI I BUDOWLE	MASZYNY I URZĄ- DZENIA	RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE W BUDOWIE	RAZEM	GRUNTY I BUDYNKI	MASZYNY I URZĄ- DZENIA	INNE	RAZEM	
Wytworzone we własnym zakresie	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Amortyzacja	(83,0)	(6,9)	(17,5)	—	(24,4)	(2,2)	(10,2)	(5,1)	(17,5)	(124,9)
Likwidacje i sprzedaż	(67,2)	(6,5)	(4,7)	—	(11,2)	(27,7)	(0,9)	(26,9)	(55,5)	(133,9)
Umorzenie (likwidacja i sprzedaż)	39,1	5,9	1,9	—	7,8	0,2	—	5,7	5,9	52,8
Przeniesienia	(16,7)	12,9	0,9	(23,8)	(10,0)	13,1	(0,2)	13,8	26,7	—
Odpis z tyt. utraty wartości	(62,6)	—	—	—	—	—	—	(1,2)	(1,2)	(63,8)
Zwiększenie wynikające z nabycia jednostek zależnych	188,0	—	—	—	—	24,3	2,2	3,1	29,7	217,7
<b>Wartość brutto 31.12.2018</b>	<b>920,3</b>	<b>343,7</b>	<b>189,4</b>	<b>14,2</b>	<b>547,3</b>	<b>55,1</b>	<b>77,8</b>	<b>42,9</b>	<b>175,8</b>	<b>1 643,4</b>
W tym: wartość brutto środków trwałych grupy przeznaczonej do zbycia objętych odpisem z tytułu utraty wartości	52,90	—	—	—	—	—	—	—	—	52,90
Umorzenie	(242,3)	(32,7)	(85,8)	(1,6)	(120,1)	(4,1)	(47,7)	(21,1)	(72,9)	(435,3)
Odpis z tyt. utraty wartości	(62,6)	—	—	—	—	—	—	(1,2)	(1,2)	(63,8)
<b>Wartość netto 31.12.2018</b>	<b>615,4</b>	<b>311,0</b>	<b>103,6</b>	<b>12,6</b>	<b>427,2</b>	<b>51,0</b>	<b>30,0</b>	<b>20,7</b>	<b>101,7</b>	<b>1 144,3</b>
Różnice kursowe z przeliczenia	(1,0)	—	(0,2)	—	(0,2)	—	(0,2)	—	(0,2)	(1,4)
Nabycia	99,0	4,6	29,9	64,4	98,9	3,4	3,2	3,9	10,5	208,4
Wytworzone we własnym zakresie	3,6	—	—	—	—	—	—	—	—	3,6
Amortyzacja	(57,4)	(6,5)	(15,4)	(0,7)	(22,6)	(1,2)	(5,1)	(3,0)	(9,3)	(89,3)
Likwidacje i sprzedaż	(106,3)	—	(0,6)	(0,1)	(0,7)	—	(2,5)	(0,5)	(3,0)	(110,0)
Umorzenie (likwidacja i sprzedaż)	39,1	—	0,2	—	0,2	—	1,1	0,4	1,5	40,8
Przeniesienia	(0,4)	—	0,4	—	0,4	—	—	—	—	—
Odpis z tyt. utraty wartości	(2,2)	—	—	—	—	—	—	—	—	(2,2)
Wykorzystanie odpisu z tyt. utraty wartości w związku ze zbyciem jednostki zależnej	52,9	—	—	—	—	—	—	—	—	52,9
Wykorzystanie odpisu z tyt. utraty wartości utworzonego przed nabyciem jednostki zależnej	5,3	—	—	—	—	—	—	—	—	5,3
Zwiększenie wynikające z nabycia jednostek zależnych	1,4	12,3	12,1	5,1	29,5	—	—	—	—	30,9
<b>Wartość brutto 30.06.2019</b>	<b>921,4</b>	<b>360,4</b>	<b>230,8</b>	<b>83,5</b>	<b>674,7</b>	<b>58,5</b>	<b>78,1</b>	<b>46,5</b>	<b>183,1</b>	<b>1 779,2</b>
Umorzenie	(265,0)	(39,0)	(100,8)	(2,2)	(142,0)	(5,3)	(51,6)	(23,9)	(80,8)	(487,8)
Odpis z tyt. utraty wartości	(6,9)	—	—	—	—	—	—	(1,1)	(1,1)	(8,0)
<b>Wartość netto 30.06.2019</b>	<b>649,5</b>	<b>321,4</b>	<b>130,0</b>	<b>81,3</b>	<b>532,7</b>	<b>53,2</b>	<b>26,5</b>	<b>21,5</b>	<b>101,2</b>	<b>1 283,4</b>

## 5.4 PRAWO DO UŻYTKOWANIA AKTYWA ORAZ ZOBOWIĄZANIA LEASINGOWE

W dacie rozpoczęcia umowy Grupa Kapitałowa CCC S.A. wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania według kosztu.

Koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje:

- kwotę początkowej wyceny zobowiązania z tytułu leasingu,
- wszelkie opłaty leasingowe zapłacone w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe,

- wszelkie początkowe koszty bezpośrednie poniesione przez leasingobiorcę,
- szacunek kosztów, które mają zostać poniesione przez leasingobiorcę w związku z demontażem i usunięciem bazowego składnika aktywów, przeprowadzeniem renowacji miejsca, w którym się znajdował, lub przeprowadzeniem renowacji bazowego składnika aktywów do stanu wymaganego przez warunki leasingu, chyba że te koszty są ponoszone w celu wytworzenia zapasów.

Poniższa tabela przedstawia wartość wycenionych aktywów z tytułu prawa do użytkowania na dzień bilansowy:

PRAWO DO UŻYTKOWANIA AKTYWÓW Z TYTUŁU LEASINGU	SKLEPY	MAGAZYNY	ŚRODKI TRANSPORTU	INNE	RAZEM
<b>Wartość brutto 01.01.2019</b>	2 254,1	11,5	4,2	0,5	2 270,3
Umorzenie	(396,4)	(1,7)	(1,8)	(0,3)	(400,2)
<b>Wartość netto 01.01.2019</b>	1 857,7	9,8	2,4	0,2	1 870,1
Zawarcie nowych umów leasingu	328,9	3,1	1,7	28,1	361,8
Zmiany wynikające z modyfikacji umów	169,9	0,4	0,1	4,2	174,6
Zmiany wynikające ze zmiany zakresu umowy – skrócenie okresu – wartość brutto	(111,0)	(0,4)	—	—	(111,4)
Wzrost w wyniku nabycia jednostki zależnej	35,9	—	—	8,3	44,2
<b>Wartość brutto 30.06.2019</b>	2 677,8	14,6	6,0	41,1	2 739,5
Umorzenie na 31.01.2019	(396,4)	(1,7)	(1,8)	(0,3)	(400,2)
Umorzenie w okresie	(237,5)	(1,8)	(1,4)	(8,8)	(249,5)
Zmiany wynikające ze zmiany zakresu umowy – skrócenie okresu – umorzenie	11,5	—	—	—	11,5
Umorzenie na 30.06.2019	(622,4)	(3,5)	(3,2)	(9,1)	(638,2)
<b>Wartość netto 30.06.2019</b>	2 055,4	11,1	2,8	32,0	2 101,3

PRAWO DO UŻYTKOWANIA AKTYWÓW Z TYTUŁU LEASINGU	SKLEPY	MAGAZYNY	ŚRODKI TRANSPORTU	INNE	RAZEM
<b>Wartość brutto 01.01.2018</b>	2 063,6	10,1	2,3	0,1	2 076,1
Umorzenie	—	—	—	—	—
<b>Wartość netto 01.01.2018</b>	2 063,6	10,1	2,3	0,1	2 076,1
Zawarcie nowych umów leasingu	677,7	1,2	1,9	0,4	681,2
Zmiany wynikające z modyfikacji umów	81,2	0,2	—	—	81,4
Zmiany wynikające ze zmiany zakresu umowy – skrócenie okresu – wartość brutto	(9,5)	—	—	—	(9,5)
Przeklasyfikowanie do działalności zaniechanej	(558,9)	—	—	—	(558,9)
<b>Wartość brutto 31.12.2018</b>	2 254,1	11,5	4,2	0,5	2 270,3
Umorzenie	(460,1)	(1,7)	(1,8)	(0,3)	(463,9)
Zmniejszenie umorzenia wynikające z przeklasyfikowania do działalności zaniechanej	63,7	—	—	—	63,7
<b>Wartość netto 31.12.2018</b>	1 857,7	9,8	2,4	0,2	1 870,1

Pozycja Inne obejmuje przede wszystkim umowy najmu powierzchni magazynowo-biurowych oraz serwerów.

W dacie rozpoczęcia umowy leasingobiorca wycenia zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe dyskontuje się z zastosowaniem stopy procentowej leasingu, jeżeli stopę tę można z łatwością ustalić. W przeciwnym razie leasingobiorca stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy. W dacie rozpoczęcia opłaty leasingowe zawarte w wycenie zobowiązania z tytułu leasingu obejmują następujące opłaty za prawo do użytkowania bazowego składnika aktywów podczas okresu leasingu, które pozostają do zapłaty w tej dacie:

- stałe opłaty leasingowe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe określone w paragrafie B42 standardu) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe;
- zmienne opłaty leasingowe, które zależą od indeksu lub stawki, wycenione początkowo z zastosowaniem tego indeksu lub tej stawki zgodnie z ich wartością w dacie rozpoczęcia,
- kwoty, których zapłaty przez leasingobiorcę oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej,

- cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że leasingobiorca skorzysta z tej opcji (ocenionej z uwzględnieniem czynników określonych w paragrafach B37–B40 standardu), oraz
- kary pieniężne za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano, że leasingobiorca może skorzystać z opcji wypowiedzenia leasingu.

Zmienne opłaty leasingowe, które zależą od indeksu lub stawki, o których mowa powyżej, obejmują na przykład opłaty powiązane z indeksem cen konsumpcyjnych, opłaty powiązane z referencyjną stopą procentową lub opłaty, które zmieniają się, aby odzwierciedlić zmiany w stawkach czynszów na wolnym rynku.

Dla każdego rodzaju umów Grupa oszacowała wysokość stopy dyskontowej, która wpływa na ostateczną wartość wyceny tych umów. Pod uwagę wzięto rodzaj umowy, długość trwania umowy, walutę umowy oraz potencjalną marżę, jaką musiałaby ponieść na rzecz zewnętrznych instytucji finansowych gdyby chciała zawrzeć taką transakcję na rynku finansowym.

[w mln zł o ile nie podano inaczej]

Poniższa tabela przedstawia wartość zobowiązania z tytułu leasingu na dzień bilansowy:

<b>Wartość zobowiązań na 01.09.2019</b>	1 909,2
Naliczone odsetki	19,1
Płatność z tytułu leasingu	(262,1)
Różnice kursowe	(13,1)
Dodanie nowej umowy	363,3
Modyfikacja warunków umowy	164,3
Indeksacja	12,9
Odnowienie	0,1
Zmiana zakresu	(96,7)
Wzrost w wyniku nabycia jednostki zależnej	44,3
<b>Wartość zobowiązania na 30.06.2019</b>	<b>2 141,3</b>

## 5.5 ZAPASY

### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

Zapasy są wykazywane według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia lub ceny sprzedaży netto w zależności od tego, która z tych kwot jest niższa. Koszt wyrobów gotowych i produkcji w toku obejmuje koszty projektowe, surowce, robociznę bezpośrednią, inne koszty pośrednie i odnośne ogólne koszty produkcji (oparte na normalnych zdolnościach produkcyjnych), nie obejmuje natomiast kosztów finansowania zewnętrznego. Cena sprzedaży netto to oszacowana cena sprzedaży w normalnym toku działalności, pomniejszona o odnośne zmienne koszty sprzedaży.

W przypadku wystąpienia okoliczności, w skutek których nastąpiło obniżenie wartości zapasów dokonuje się odpisu aktualizującego ich wartość w ciężar kosztu własnego sprzedaży. W przypadku ustania okoliczności, które spowodowały obniżenie wartości zapasów dokonuje się odwrócenia odpisu poprzez pomniejszenie kosztu własnego sprzedaży. W odniesieniu do rozchodu wszystkich zapasów podobnego rodzaju i podobnego przeznaczenia stosuje się metodę FIFO.

! WIĘCEJ INFORMACJI W SEKCJI 2.1.1.2 (AKTYWA OBROTOWE)  
W SPRAWOZDANIU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY

	30.06.2019	31.12.2018
Materiały	48,4	27,6
Produkcja w toku	86,9	66,4
Towary	1 805,8	1 706,1
Wyroby gotowe	108,7	29,8
Zaliczki na poczet dostaw towarów	—	3,3
Aktywa z tytułu zwrotu	13,1	14,4
<b>Razem (brutto)</b>	<b>2 062,9</b>	<b>1 847,6</b>
Odpis aktualizujący	(50,8)	(41,5)
<b>Razem (netto)</b>	<b>2 012,1</b>	<b>1 806,1</b>



Wzrost w pozycjach materiały oraz wyroby gotowe wynika przede wszystkim z objęcia kontroli nad Gino Rossi S.A.

W celu ustalenia wysokości odpisu Zarząd wykorzystuje najbardziej adekwatne dostępne dane historyczne oraz oczekiwania co do sprzedaży. Sprzedaż obuwia zależy głównie od zmieniających się trendów oraz oczekiwań klientów.

Dla ustalenia wartości odpisu na dzień bilansowy pod uwagę bierze się zapasy, które ze względu na przypisaną kategorię kolekcji są starsze niż 2 lata, licząc od kolekcji roku bieżącego. Na podstawie danych dotyczących prawdopodobieństwa sprzedaży obuwia spełniającego powyższe warunki Spółka ustala wskaźnik, który stosuje w celu oszacowania wartości odpisu zapasów.

Wartości odpisów aktualizujących zapasy oraz zmiany tych odpisów zostały przedstawione poniżej.

## ZMIANA STANU ODPISU AKTUALIZUJĄCEGO WARTOŚĆ ZAPASÓW

Więcej informacji w sekcji **2.1.1.2 (AKTYWA OBROTOWE)** w sprawozdaniu z działalności Grupy

	30.06.2019	31.12.2018
<b>Na początek okresu</b>	41,5	12,2
Utworzenie w koszt własny sprzedaży	10,2	5,1
Wykorzystanie	(1,4)	(6,7)
Zwiększenie w wyniku nabycia jednostki zależnej	—	30,9
Różnice kursowe z przeliczenia	0,5	—
<b>Na koniec okresu</b>	50,8	41,5

Utworzenie dodatkowego odpisu z tyt. utraty wartości zapasów bądź jego rozwiązanie dotyczy towarów. Zmiany odpisów wynikają z rozwoju działalności Grupy oraz prowadzonej polityki sprzedaży.

W wartości odpisu na dzień bilansowy 31.12.2018 r. zaprezentowano odpis w kwocie 30,9 mln PLN, który został ujęty w księgach spółki Karl Voegele AG przed przejściem tej

grupy oraz dokonaniem rozliczenia nabycia, na potrzeby którego zostały one wycenione do wartości godziwej (uwzględniając ten odpis).

Wartość zapasów stanowiących zabezpieczenie spłaty kredytów przedstawiono w nocie 4.2.

## 5.6 NALEŻNOŚCI OD ODBIORCÓW ORAZ POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI

### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

#### Należności handlowe

Należności handlowe ujmuje się początkowo w wartości godziwej, a następnie wycenia się je według zamortyzowanego kosztu, metodą efektywnej stopy procentowej, pomniejszając je przy tym o odpisy z tytułu utraty wartości (dalsza polityka przedstawiona w nocie 6.1).

Jeżeli ściągnięcia należności można oczekiwać w ciągu jednego roku, należności klasyfikuje się jako aktywa bieżące. W przeciwnym wypadku, wykazuje się jako aktywa trwałe.

#### Pozostałe należności

Pozostałe należności niestanowiące aktywów finansowych ujmuje się początkowo w wartości nominalnej i wycenia na dzień kończący okres sprawozdawczy w kwocie wymaganej zapłaty.

#### Udzielone pożyczki

Pożyczki udzielone wycenia się początkowo w wartości godziwej, a następnie wycenia po początkowym ujęciu w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej pomniejszone o odpisy z tytułu utraty wartości (dalsza polityka w tym zakresie przedstawiona w nocie 6.1)

	30.06.2019	31.12.2018
Należności od odbiorców brutto	210,7	125,8
Odpis na należności	(1,3)	(1,4)
<b>Razem należności netto</b>	<b>209,4</b>	<b>124,4</b>
Udzielone pożyczki krótkoterminowe *	—	37,7
Zaliczki na poczet dostaw towarów	93,2	196,7
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	38,3	16,6
Należności z tytułu podatków	19,6	20,6
Zaliczka na poczet nabycia akcji Gino Rossi S.A.	—	27,7
Należności z tytułu sprzedaży środków trwałych	9,0	3,3
Pozostałe	17,1	41,5
<b>Razem pozostałe należności i udzielone pożyczki krótkoterminowe</b>	<b>177,2</b>	<b>344,1</b>
<b>Udzielone pożyczki długoterminowe</b>	<b>79,2</b>	<b>—</b>

\* Na dzień 31 grudnia 2018 roku Grupa prezentowała pożyczkę udzieloną Gino Rossi S.A., która została wyeliminowana w procesie konsolidacji w momencie objęcia kontroli nad spółką Gino Rossi S.A.

W kwocie należności od odbiorców ujęte są należności długoterminowe o wartości 36,1 mln PLN.

Należności od odbiorców narażone są na ryzyko kredytowe oraz ryzyko walutowe.

Więcej informacji w sekcji 2.3 (Udzielone pożyczki) w sprawozdaniu z działalności grupy

Politykę w zakresie zarządzania tymi ryzykami oraz dalsze informacje na temat tych ryzyk (w tym ocena jakości kredytowej, maksymalne narażenie na ryzyko kredytowe, analiza wrażliwości na zmianę stopy kursu walutowego) przedstawiono w nocie 6.1. W odniesieniu do tej pozycji aktywów nie występują należności przeterminowane.

Należność z tyt. pożyczki narażona jest na ryzyko kredytowe oraz ryzyko stopy procentowej.

Ryzyko kredytowe	Politykę w zakresie zarządzania tym ryzykiem przedstawiono w nocie 6.1. W ocenie zarządu jakość kredytowa tej należności jest dobra. Pożyczka jest niezabezpieczona i maksymalna kwota narażenia na ryzyko kredytowe odpowiada wartości bilansowej tej należności. Należność ta nie jest przeterminowana ani nie stwierdzono utraty wartości.
Ryzyko stopy procentowej	Politykę w zakresie zarządzania tym ryzykiem przedstawiono w nocie 6.1. Analiza wrażliwości na zmianę stopy procentowej została przedstawiona w nocie 6.1.
Wartość godziwa	Wartość godziwa należności jest zbliżona do ich wartości bilansowej.

## 5.7 ŚRODKI PIENIĘŻNE

### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie.

! WIĘCEJ INFORMACJI W SEKCJI 2.1.1.2 (ŚRODKI PIENIĘŻNE) W SPRAWOZDANIU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY

	30.06.2019	31.12.2018
Środki pieniężne w kasie	35,5	36,2
Środki pieniężne w banku	292,1	289,0
Lokaty krótkoterminowe (do 3 m-cy)	184,9	50,6
<b>Razem</b>	<b>512,4</b>	<b>375,8</b>

Środki pieniężne narażone są na ryzyko kredytowe, ryzyko walutowe oraz ryzyko stopy procentowej.

Polityka zarządzania tymi ryzykami oraz dalsze ujawnienia w zakresie tych ryzyk (tj. ocena jakości kredytowej, analiza wrażliwości narażenia na ryzyko walutowe i stopy procentowej) przedstawiono w nocie 6.1.

## 5.8 ZOBOWIĄZANIA WOBEC DOSTAWCÓW ORAZ POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA

POLITYKA RACHUNKOWOŚCI		
<p>Zobowiązania handlowe w początkowym ujęciu ujmuje się w wartości godziwej, a w późniejszym okresie wycenia się według zamortyzowanego kosztu, stosując metodę efektywnej stopy procentowej.</p> <p>Zobowiązania handlowe klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku. W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe.</p> <p>Pozostałe zobowiązania wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty.</p>		
	30.06.2019	31.12.2018
Zobowiązania wobec dostawców:		
• z tytułu dostaw i usług	653,4	333,5
• inwestycyjne	24,5	44,3
• z tytułu faktoringu odwrotnego	454,7	486,4
<b>Razem</b>	<b>1 132,6</b>	<b>864,2</b>
Zobowiązania z tytułu podatków pośrednich, ceł i innych świadczeń	162,9	111,0
Zobowiązania wobec pracowników	75,3	72,6
Zobowiązanie z tytułu dywidendy	24,0	—
Zobowiązanie do zapłaty za nabyte przedsięwzięcie	2,5	19,0
Rozliczenia międzyokresowe	51,8	25,4
Zobowiązania do zwrotu	23,0	22,2
Zobowiązanie z tytułu obowiązku płatności do jednostki stowarzyszonej	101,4	—
Inne zobowiązania	7,4	24,1
<b>Razem</b>	<b>448,4</b>	<b>274,3</b>

Zobowiązania wobec dostawców narażone są na ryzyko walutowe. Zarządzanie ryzykiem walutowym oraz analiza wrażliwości przedstawione są w nocie 6.1.

Zobowiązanie z tytułu obowiązku płatności do jednostki stowarzyszonej zostało szerzej opisane w nocie 6.2.

Z zobowiązaniami wiąże się również ryzyko płynności (dalsze informacje przedstawiono w nocie 4.3).

Wartość godziwa zobowiązań wobec dostawców zbliżona jest do ich wartości bilansowej.

Grupa korzysta z usługi faktoringu odwrotnego, w ramach którego po przedstawieniu faktury z tytułu dokonanych zakupów, bank faktor spona zobowiązania wobec dostawców w terminie do 7 dni roboczych. Grupa spona zobowiązanie wobec banku faktora w terminie pierwotnie przewidzianym na fakturach, w związku z czym z perspektywy Grupy nie następuje wydłużenie terminów płatności w stosunku do stosowanych wcześniej rozliczeń z dostawcami. Grupa nie ponosi kosztów wcześniejszej spony zobowiązań wobec dostawców przez faktora.

## 5.9 REZERWY

### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

W ramach rezerw wykazywana jest głównie rezerwa na odprawy i nagrody jubileuszowe, naprawy gwarancyjne oraz sprawy sporne.

Rezerwę na naprawy gwarancyjne tworzy się jako szacunkowe ustalenie średniego poziomu zwrotów towarów z tytułu udzielonych gwarancji na podstawie danych historycznych.

Po przeprowadzeniu kalkulacji dla kilku okresów oraz na bazie uzyskanego doświadczenia Grupy w celu uproszczenia dokonywanych szacunków, obliczany jest średni wskaźnik reklamacji dotyczący ubiegłych okresów. Zmienną określającą ewentualne zwroty ze sprzedaży, od której uzależniona jest wartość potencjalnych reklamacji to wielkość uzyskiwanych przychodów ze sprzedaży w okresie.

W następnych okresach dokonuje się odpowiednich korekt rezerwy poprzez podwyższenie lub rozwiązanie w zależności od uzyskiwanych przychodów ze sprzedaży. Rezerwa na sprawy sporne tworzona jest w kwocie stanowiącej najlepszy szacunek kwoty niezbędnej do rozliczenia powstałego obowiązku.

#### Program określonych świadczeń długoterminowych w okresie zatrudnienia

Zgodnie z warunkami zbiorowego układu pracy, pewna grupa pracowników posiada prawo do otrzymania nagród jubileuszowych uzależnionych od stażu pracy. Uprawnieni pracownicy otrzymują jednorazowo kwotę stanowiącą po upływie 10 lat pracy równowartość 100% podstawy wymiaru uposażenia miesięcznego, kwotę stanowiącą równowartość 150% podstawy wymiaru uposażenia miesięcznego po upływie 15 lat pracy, po upływie 20 lat pracy kwotę stanowiącą równowartość 200% podstawy wymiaru uposażenia miesięcznego oraz po upływie 25 lat pracy kwotę stanowiącą równowartość 250% podstawy wymiaru uposażenia miesięcznego. Świadczenia te ujmowane są na podstawie wycen aktuarialnych i zyski (straty) wynikające z wyceny ujmowane są przez kapitał.

Grupa ustala rezerwę na przyszłe nagrody jubileuszowe w oparciu o wycenę aktuarialną metodą prognozowanych świadczeń jednostkowych.

	REZERWA NA NAGRODY JUBILEUSZOWE I ODPRAWY EMERYTALNE	REZERWY NA NAPRAWY GWARANCYJNE	POZOSTAŁE REZERWY	RAZEM
<b>Stan na 31.12.2018</b>	12,5	12,8	4,0	29,3
krótkoterminowe	1,5	12,8	2,9	17,2
długoterminowe	11,0	—	1,1	12,1
<b>Stan na 01.01.2019</b>	12,5	12,8	4,0	29,3
Utworzenie	0,8	3,6	—	4,4
Wykorzystanie	—	(0,4)	(2,4)	(2,8)
Rozwiązanie	—	—	(1,3)	(1,3)
Różnice kursowe	(0,2)	—	(0,1)	(0,3)
Zwiększenie wynikające z nabycia jednostek zależnych	0,5	—	—	0,5
<b>Stan na 30.06.2019</b>	13,6	16,0	0,2	29,8
krótkoterminowe	1,6	16,0	—	17,6
długoterminowe	12,0	—	0,2	12,2

## 6. NOTY POZOSTAŁE

### 6.1 INSTRUMENTY FINANSOWE I ZARZĄDZANIE RYZYKIEM

#### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

##### Utrata wartości aktywów finansowych

W przypadku należności z tytułu dostaw i usług, Grupa stosuje uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia przy użyciu macierzy rezerw. Grupa wykorzystuje swoje dane historyczne dotyczące strat kredytowych, skorygowane w stosownych przypadkach o wpływ informacji dotyczących przyszłości.

W przypadku pozostałych aktywów finansowych, Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwany stratom kredytowym. Grupa bada należności pod kątem ich przeterminowania co stanowi podstawę oceny wzrostu ryzyka kredytowego. Jeżeli ryzyko kredytowe związane z danym instrumentem finansowym znacznie wzrosło od momentu początkowego ujęcia, Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe z tytułu instrumentu finansowego w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia.

	30.06.2019 NIEBADANE		31.12.2018	
	AKTYWA FINANSOWE	ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE	AKTYWA FINANSOWE	ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE
<b>Aktywa finansowe ujmowane według zamortyzowanego kosztu</b>	810,0	—	541,2	—
Udzielone pożyczki	79,2	—	37,7	—
Należności od odbiorców	209,4	—	124,4	—
Należności z tytułu sprzedaży środków trwałych	9,0	—	3,3	—
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	512,4	—	375,8	—
<b>Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</b>	103,9	—	11,4	—
Inne aktywa finansowe	103,9	—	10,1	—
Pochodne instrumenty finansowe	—	—	1,3	—
<b>Zobowiązania finansowe ujmowane według zamortyzowanego kosztu</b>	—	5 730,5	—	4 710,1
Zobowiązania z tytułu kredytów i obligacji	—	1 436,8	—	1 016,8
Zobowiązania handlowe i pozostałe	—	1 132,6	—	864,2
Zobowiązanie do zwrotu	—	23,0	—	22,2
Zobowiązania leasingowe	—	2 141,3	—	1 909,2
Zobowiązania z tytułu obowiązku wykupu udziałów niekontrolujących	—	892,9	—	878,7
Zobowiązanie do zapłaty za przedsięwzięcie	—	2,5	—	19,0
Zobowiązanie z tytułu obowiązku płatności do jednostki stowarzyszonej	—	101,4	—	—
<b>Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</b>	—	1,3	—	—
Pochodne instrumenty finansowe	—	1,3	—	—

Grupa dokonuje wyceny opcji zakupu udziałów niekontrolujących. Ich termin wymagalności przedstawia się następująco:

- eobuwie.pl S.A. – wartość opcji 816,6 mln z maksymalnym terminem realizacji 28.02.2023,
- Karl Voegele AG – wartość wyceny 55,4 mln z terminem wykupu od dnia 31.05.2022,
- DeeZee sp. z o.o. – wartość wyceny dwóch opcji wynosi 20,8 mln z maksymalnym terminem wykupu pierwszej – 23.11.2019 i drugiej – 30.09.2024.

Grupa dokonuje wyceny opcji do wartości godziwej zgodnie z poziomem trzecim hierarchii wyceny.

## ZARZĄDZANIE RYZYKIEM FINANSOWYM

Z działalnością prowadzoną przez Grupę Kapitałową CCC S.A. związane jest wiele różnego rodzaju ryzyk finansowych. Jako główne Zarząd identyfikuje: ryzyko zmiany kursów walutowych, ryzyko zmiany stóp procentowych, ryzyko kredytowe (opisane poniżej) oraz ryzyko płynności (patrz nota 4.3). Spółka wycenia do wartości godziwej kontrakty forward oraz opcje call i put. Na dzień bilansowy wycena kontraktów forward wynosiła -1,3 mln PLN natomiast wycena łącznych opcji call/put wynosiła 93,6 mln PLN. Szczegóły dotyczące opcji opisano w nocie 6.2 Nabycie HR Group s.a.r.l. Dla pozostałych instrumentów finansowych wartość godziwa nie różni się od wartości bilansowej.

## RYZIKO ZMIANY KURSÓW WALUTOWYCH

Grupa Kapitałowa CCC S.A. prowadzi działalność międzynarodową i w związku z tym narażona jest na ryzyko zmian kursów walut, w szczególności USD i EUR w odniesieniu do transakcji zakupu towarów dokonywanych w Chinach, Indiach i Bangladeszu oraz kosztów czynszów sklepów.

Główne pozycje bilansowe narażone na ryzyko walutowe to zobowiązania handlowe (z tytułu zakupu towarów oraz najmu sklepów), należności handlowe (z tytułu sprzedaży hurtowej towarów) oraz środki pieniężne.

Grupa monitoruje wahania kursów walutowych i na bieżąco podejmuje działania zmierzające do minimalizowania negatywnego wpływu wahań kursów walut np.: poprzez uwzględnianie tych zmian w cenach produktów. Grupa nie stosuje instrumentów zabezpieczających.

Poniższa tabela prezentuje ekspozycję Grupy na ryzyko walutowe:

30.06.2019	RAZEM WARTOŚĆ BILANSOWA	POZYCJE W WALUCIE OBCEJ			POZYCJE W WALUCIE FUNKCJONALNEJ
		USD	EUR	INNE	
<b>Aktywa finansowe ujmowane według zamortyzowanego kosztu</b>	801,0	45,3	274,0	217,8	263,9
Udzielone pożyczki	79,2	—	79,2	—	—
Należności od odbiorców	209,4	26,2	111,0	38,1	34,1
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	512,4	19,1	83,8	179,7	229,8
<b>Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziennej przez wynik finansowy</b>	103,9	—	103,9	—	—
Inne aktywa finansowe	103,9	—	103,9	—	—
<b>Zobowiązania finansowe ujmowane według zamortyzowanego kosztu</b>	5 730,5	581,3	1 716,2	518,7	2 914,4
Zobowiązania z tytułu kredytów i obligacji	1 436,8	74,6	—	—	1 362,2
Zobowiązania handlowe i pozostałe	1 132,6	330,9	175,1	55,5	571,1
Zobowiązanie do zwrotu	23,0	—	—	—	23,0
Zobowiązanie z tytułu obowiązku wykupu udziałów niekontrolujących	892,9	—	—	55,4	837,5
Zobowiązania leasingowe	2 141,3	175,8	1 439,7	407,8	118,1
Zobowiązanie do zapłaty za przedsięwzięcie	2,5	—	—	—	2,5
Zobowiązanie z tytułu obowiązku płatności do jednostki stowarzyszonej	101,4	—	101,4	—	—
<b>Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziennej przez wynik finansowy</b>	1,3	—	—	—	1,3
Pochodne instrumenty finansowe	1,3	—	—	—	1,3
30.06.2018	RAZEM WARTOŚĆ BILANSOWA	POZYCJE W WALUCIE OBCEJ			POZYCJE W WALUCIE FUNKCJONALNEJ
		USD	EUR	INNE	
<b>Aktywa finansowe ujmowane według zamortyzowanego kosztu</b>	537,9	54,9	241,5	88,2	153,3
Udzielone pożyczki	37,7	—	—	—	37,7
Należności od odbiorców	124,4	5,8	45,9	29,5	43,2
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	375,8	49,1	195,6	58,7	72,4
<b>Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziennej przez wynik finansowy</b>	11,4	—	10,1	—	1,3
Pochodne instrumenty finansowe	1,3	—	—	—	1,3
Inne aktywa finansowe	10,1	—	10,1	—	—
<b>Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziennej przez wynik finansowy</b>	4 710,1	389,9	1 558,7	481,0	2 280,5
Zobowiązania z tytułu kredytów i obligacji	1 016,8	64,1	—	—	952,7
Zobowiązania handlowe i pozostałe	864,2	317,9	165,4	37,3	343,6
Zobowiązanie do zwrotu	22,2	—	—	—	22,2
Zobowiązanie do zapłaty za przedsięwzięcie	19,0	—	—	—	19,0
Zobowiązanie z tytułu obowiązku wykupu udziałów niekontrolujących	878,7	—	—	54,5	824,2
Zobowiązania leasingowe	1 909,2	7,9	1 393,3	389,2	118,8



Analizę wrażliwości na ryzyko zmiany kursów walutowych, gdyby kursy aktywów/zobowiązań finansowych wyrażonych w walutach obcych, w szczególności dla USD i EUR w okre-

sie 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 roku oraz w okresie 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 roku były o 0,05 PLN wyższe/niższe przedstawia poniższa tabela.

2019	WZROST/SPADEK KURSU USD			WZROST/SPADEK KURSU EUR		
	WARTOŚĆ POZYCJI W WALUCIE USD	0,05	-0,05	WARTOŚĆ POZYCJI W WALUCIE EUR	0,05	-0,05
<b>Aktywa finansowe ujmowane według zamortyzowanego kosztu</b>	45,3	0,6	(0,6)	274,0	3,2	(3,2)
Udzielone pożyczki	—	—	—	79,2	0,9	(0,9)
Należności od odbiorców	26,2	0,4	(0,4)	111,0	1,3	(1,3)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	19,1	0,3	(0,3)	83,8	1,0	(1,0)
<b>Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</b>	—	—	—	103,9	1,2	(1,2)
Inne aktywa finansowe	—	—	—	103,9	1,2	(1,2)
<b>Zobowiązania finansowe ujmowane według zamortyzowanego kosztu</b>	(581,3)	7,8	(7,8)	1 716,2	20,2	(20,2)
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	(74,6)	1,0	(1,0)	—	—	—
Zobowiązania handlowe i pozostałe	(330,9)	4,4	(4,4)	175,1	2,1	(2,1)
Zobowiązania leasingowe	(175,8)	2,4	(2,4)	1 439,7	16,9	(16,9)
Zobowiązanie z tytułu obowiązku płatności do jednostki stowarzyszonej	—	—	—	101,4	1,2	(1,2)
<b>Wpływ na wynik netto</b>		8,4	(8,4)		24,6	(24,6)

  

2018	WZROST/SPADEK KURSU USD			WZROST/SPADEK KURSU EUR		
	WARTOŚĆ POZYCJI W WALUCIE USD	0,05	-0,05	WARTOŚĆ POZYCJI W WALUCIE EUR	0,05	-0,05
<b>Aktywa finansowe ujmowane według zamortyzowanego kosztu</b>	54,9	0,7	(0,7)	241,5	2,8	(2,8)
Udzielone pożyczki	—	—	—	—	—	—
Należności od odbiorców	5,8	0,1	(0,1)	45,9	0,5	(0,5)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	49,1	0,7	(0,7)	195,6	2,3	(2,3)
<b>Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</b>	—	—	—	10,1	0,1	(0,1)
Inne aktywa finansowe	—	—	—	10,1	0,1	(0,1)
<b>Zobowiązania finansowe ujmowane według zamortyzowanego kosztu</b>	389,9	5,2	(5,2)	1 558,7	18,1	(18,1)
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	64,1	0,9	(0,9)	—	—	—
Zobowiązania handlowe i pozostałe	317,9	4,2	(4,2)	165,4	1,9	(1,9)
Zobowiązania leasingowe	7,9	0,1	(0,1)	1 393,3	16,2	(16,2)
<b>Wpływ na wynik netto</b>		5,9	(5,9)		21,1	(21,0)

## RYZIKO ZMIANY STÓP PROCENTOWYCH

Grupa CCC S.A. jest narażona na ryzyko zmian stóp procentowych głównie w związku z zadłużeniem wynikającym z zawartych umów kredytowych oraz wyemitowanych obligacji, środkami pieniężnymi na rachunkach bankowych oraz udzielonymi pożyczkami.

Całość zadłużenia jest oprocentowana wg zmiennej stopy procentowej opartej o WIBOR. Wzrost stóp procentowych

wpływa na wysokość kosztu obsługi zadłużenia, co częściowo jest niwelowane przez depozyty środków pieniężnych oraz udzielone pożyczki o zmiennym oprocentowaniu.

Grupa Kapitałowa nie stosuje zabezpieczeń ograniczających wpływ na wynik finansowy zmian w przepływach pieniężnych wynikających ze zmian stóp procentowych.

	KWOTA NARAŻONA NA RYZYKO ZMIANY STÓP %		STAN NA 30.06.2019		STAN NA 31.12.2018	
	30.06.2019 NIEBADANE	31.12.2018	+1 P.P.	-1 P.P.	+1 P.P.	-1 P.P.
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	292,1	339,6	2,9	(2,9)	3,4	(3,4)
Udzielone pożyczki	79,2	37,7	0,8	(0,8)	0,4	(0,4)
Inne aktywa finansowe	103,9	10,1	1,0	(1,0)	0,1	(0,1)
Pochodne instrumenty finansowe	(1,3)	1,3	—	—	—	—
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	(1 436,8)	(1 016,8)	(14,4)	14,4	(10,2)	10,2
Zobowiązanie do zwrotu	(23,0)	(22,2)	(0,2)	0,2	(0,2)	0,2
Zobowiązanie do zapłaty za przedsięwzięcie	(2,5)	(19,0)	—	—	(0,2)	0,2
Zobowiązanie z tytułu obowiązku wykupu udziałów niekontrolujących	(892,9)	(878,7)	(8,9)	8,9	(8,8)	8,8
Zobowiązania leasingowe	(2 141,3)	(1 909,2)	(21,4)	21,4	(19,1)	19,1
<b>Wpływ na wynik netto</b>	—	—	(40,3)	40,2	(34,6)	34,6

Gdyby stopy procentowe zadłużenia w okresie 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 roku były o 1 p.p. wyższe/niższe, zysk za ten okres byłby o 40,2 mln PLN niższy/wyższy. (2018 : 6,8 mln PLN przy czym po ujęciu pozycji zobowiązanie z tytułu obowiązku wykupu udziałów niekontrolujących oraz pozycji zobowiązania leasingowe zysk wynosiłby 34,6 mln PLN niższy/wyższy).

## RYZIKO KREDYTOWE

Ryzyko kredytowe jest to ryzyko poniesienia przez Grupę strat finansowych na skutek niewypełnienia przez klienta lub kontrahenta będącego stroną instrumentu finansowego swoich kontraktowych zobowiązań. Ryzyko kredytowe jest głównie związane z należnościami Grupy od odbiorców (z tytułu sprzedaży hurtowej), pożyczek udzielonych oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów na rachunkach bankowych.

Maksymalna ekspozycja na ryzyko kredytowe na dzień bilansowy (30 czerwca 2019 oraz 31 grudnia 2018) została przedstawiona w tabeli poniżej:

	30.06.2019	31.12.2018
Udzielone pożyczki	79,2	37,7
Należności od odbiorców	209,4	124,4
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	512,4	339,7
Należności z tytułu podatków	9,0	3,3
Inne aktywa finansowe	103,9	10,1
<b>Razem</b>	<b>913,9</b>	<b>515,2</b>

Ze względu na to, iż odbiorcy hurtowi Grupy nie posiadają zewnętrznych ratingów Grupa samodzielnie monitoruje ekspozycję na ryzyko kredytowe związane z należnościami od odbiorców poprzez okresową analizę sytuacji finansowej kontrahentów, ustalanie limitów kredytowych oraz zabezpieczenia wekslowe od odbiorców francyzowych. Z uwagi na wieloletnią współpracę ze swoimi kontrahentami Grupa ocenia ryzyko kredytowe należności od tych kontrahentów jako niskie.

Ryzyko kredytowe związane z instrumentami finansowymi w postaci środków pieniężnych na rachunkach bankowych jest ograniczone, ze względu na to, iż stronami transakcji są banki posiadające wysoki rating kredytowy otrzymany od międzynarodowych agencji ratingowych.

	30.06.2019	31.12.2018
Banki o ratingu AAA	—	0,4
Banki o ratingu A	—	289,9
Banki o ratingu A-	358,4	—
Banki o ratingu B+	37,3	—
Banki o ratingu BB	—	1,0
Banki o ratingu BAA2	74,9	—
Banki o ratingu BBB	—	15,6
Banki pozostałe:	6,5	27,6
<b>Środki pieniężne w bankach razem</b>	<b>477,0</b>	<b>334,5</b>

Grupa nie posiada znaczącej koncentracji ryzyka kredytowego. Ryzyko rozłożone jest na dużą liczbę banków z których usług korzysta, i klientów z którymi współpracuje.

## 6.2 NABYCIE JEDNOSTEK ZALEŻNYCH ORAZ TRANSAKcje Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

#### Zasady konsolidacji

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych, po uwzględnieniu korekt doprowadzających do zgodności z MSSF, sporządzane są za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie jednostki dominującej, przy wykorzystaniu spójnych zasad rachunkowości, w oparciu o jednolite zasady rachunkowości zastosowane dla transakcji i zdarzeń gospodarczych o podobnym charakterze. W celu eliminacji jakichkolwiek rozbieżności w stosowanych zasadach rachunkowości wprowadza się korekty.

Wszystkie znaczące salda i transakcje pomiędzy jednostkami Grupy, w tym niezrealizowane zyski wynikające z transakcji w ramach Grupy, zostały w całości wyeliminowane. Niezrealizowane straty są eliminowane chyba, że dowodzą wystąpienia utraty wartości.

Grupa ujmuje połączenia przedsięwzięć metodą nabycia. Zapłata przekazana za nabycie przedsięwzięcia stanowi wartość godziwą przekazanych aktywów, zobowiązań zaciągniętych wobec poprzednich właścicieli jednostki przejmowanej oraz udziałów kapitałowych wyemitowanych przez Grupę. Możliwe do zidentyfikowania nabyte aktywa i zobowiązania oraz zobowiązania warunkowe przejęte w ramach połączenia przedsięwzięć wycenia się w ujęciu początkowym w ich wartościach godziwych na dzień przejęcia. Grupa ujmuje na dzień przejęcia wszelkie udziały niedające kontroli w jednostce przejmowanej albo według wartości godziwej, albo według wartości proporcjonalnego udziału (odpowiadającego udziałowi niedającemu kontroli) w możliwych do zidentyfikowania ujętych aktywach netto jednostki przejmowanej.

Nadwyżka ceny przejęcia oraz udziałów niekontrolujących nad wartością godziwą przejętych aktywów netto stanowi wartość firmy.

Koszty transakcyjne ujmowane są w wyniku finansowym w momencie poniesienia.

Udziały i akcje wyceniane są w cenie nabycia pomniejszonej o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości.

Test na utratę wartości przeprowadza się w przypadku wystąpienia przesłanek na utratę wartości, poprzez porównanie wartości bilansowej z wyższą z dwóch kwot: wartością godziwą pomniejszoną o koszty sprzedaży i wartością użytkową.

Grupa wycenia na dzień przejęcia składniki niekontrolujących udziałów w jednostce przejmowanej w:

- wartości godziwej lub
- wartości proporcjonalnego udziału obecnych instrumentów własnościowych w ujętych kwotach możliwych do zidentyfikowania aktywów netto jednostki przejmowanej.

W przypadku gdy Grupa nie nabyła 100% udziałów w jednostce zależnej i istnieje możliwość zakupu udziałów niekontrolujących opcja nabycia jest rozważana w kontekście MSSF 9. Jeśli zobowiązanie z tytułu wykupu mniejszościowego udziałów w spółkach zależnych jest ceną zmienną, kalkulowaną w oparciu o EBITDA tej spółki uznaje się, że ze względu na taką konstrukcję ceny jest wysoce prawdopodobne, że ryzyka i korzyści nie zostały przetransferowane do jednostki dominującej na dzień powstania opcji, w związku z tym zobowiązanie finansowe z tytułu opcji put pomniejsza kapitał własny.

## NABYCIE INWESTYCJI W HR GROUP HOLDING S.A.R.L.

Zgodnie z informacją opublikowaną w RB nr 5/2019 z 31.01.2019 r. w dniach 30-31.01.2019 r., po spełnieniu warunków zawieszających przewidzianych w umowach, nastąpiło zamknięcie transakcji nabycia przez CCC S.A. niekontrolującego pakietu udziałów w spółce HR Group Holding S.à r.l. z siedzibą w Luksemburgu („HR Group” lub HRG) oraz zbycia 100% udziałów w spółce zależnej CCC S.A., CCC Germany GmbH.

Wraz z zamknięciem transakcji w dniu 31 stycznia 2019 r. weszły w życie pozostałe umowy transakcyjne zawarte przez Spółkę, o których Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 52/2018 z dnia 24 listopada 2018 r., tj. umowa wkładu operacyjnego (ang. Operational Contribution Agreement), umowa wspólników oraz umowa opcji.

W wykonaniu umowy wkładu operacyjnego w dniu 31 stycznia 2019 r., Spółka zawarła z HR Group umowę pożyczki, na podstawie której wysokość pożyczki udzielonej HR Group wyniesie do 41,5 mln EUR (zdyskontowana wartość pożyczki na dzień nabycia wynosi 40,94 mln EUR) i będzie oprocentowana 8% w skali roku. HR Group wykorzystate środki na przeprowadzenie integracji CCC Germany GmbH z HR Group, polegającej na zamknięciu wybranych, nierentownych sklepów prowadzonych przez CCC Germany GmbH, rebrandingu wybranych sklepów prowadzonych dotychczas przez CCC Germany GmbH pod marką „CCC” na markę „RENO”, które będą kontynuowały działalność oraz integracji pozostałej działalności CCC Germany GmbH z HR Group. Pożyczka jest wypłacana w transzach, zgodnie z warunkami przewidzianymi przez strony w umowie wkładu operacyjnego oraz umowie pożyczki.

W dniu zawarcia transakcji CCC S.A. otrzymała opcję CALL na nabycie reszty (69,45%) udziałów HR Group Holding S.a.r.l. za 53,6 mln EUR w opcji z terminem zapadalności 6 miesięcy oraz za 74,6 mln EUR w opcji z terminem zapadalności 24 miesięcy. Zarząd Spółki podjął decyzję o niewykonaniu opcji kupna z terminem zapadalności 6 miesięcy.

Dodatkowo CCC S.A. wystawiła Capiton opcję PUT na 0,32% uprzywilejowanych akcji HR Group Holding S.a.r.l. z kwotą wykonania 4,5 mln EUR.

Wycena opcji złożonej CALL 6M i 24M oraz PUT została sporządzona z uwzględnieniem przesłanek strategicznych co do prawdopodobieństwa realizacji opcji. W szczególności przyjęto, że prawdopodobieństwo realizacji opcji CALL 6M jest niskie (bliskie zeru), z uwagi na fakt, iż termin zapadalności opcji 6M przypada na okres 6-ściu miesięcy od dnia zawarcia transakcji sprzedaży CCC Germany i nabycia pakietu udziałów HRG. Podstawowym założeniem strategicznym tej transakcji było bowiem oddanie do HRG kontroli nad działalnością CCC Germany w celu przeprowadzania restrukturyzacji jej działalności, a następnie jej integracji z biznesem HRG. W dniu wykonania opcji 6M, tj. pół roku od zawarcia transakcji, nie sposób jest wiarygodnie ocenić postępów zarówno procesu restrukturyzacji jak i integracji. Ze względu na relatywną atrakcyjność ceny zakupu akcji w ramach opcji 6M (strike price niższy niż w opcji 24M), jej ewentualna realizacja wymusza przejście kontroli nad HRG, wraz z ryzykiem niepowodzenia w opisanych procesach restrukturyzacyjnych i integracyjnych. Według Zarządu CCC prawdopodobieństwo realizacji opcji 6M odzwierciedla poprawnie niską racjonalność strategiczną realizacji opcji 6M w kontekście percepcji wartości rynkowej dyskutowanej opcji przez innych uczestników rynku.

W wyniku transakcji Spółka nabyła łącznie 30,55% udziałów w kapitale zakładowym HR Group, uprawniających do łącznie 30,55% ogólnej liczby głosów na Zgromadzeniu Wspólników.

### **Cena Nabycia 30,55% udziałów HRG przez CCC została ustalona na poziomie 11,5 mln EUR, co w przeliczeniu na PLN stanowi na dzień przejścia 49,4 mln PLN.**

Proces alokowania ceny nabycia do nabytych aktywów i przejętych zobowiązań w ramach wymienionych powyżej transakcji nie został zakończony w związku z trwającym okresem integracji i weryfikacji ryzyk oraz oceną jakości przejętych aktywów operacyjnych. W szczególności nie został ukończony proces wyceny do wartości godziwej składników rzeczowego majątku trwałego i wartości niematerialnych (w tym między innymi nabytego znaku towarowego oraz przejętych baz klientów). Wartość przejętych składników rzeczowego majątku trwałego i wartości niematerialnych została wykazana wg ich wartości wynikających z wycen (wartość godziwa).

W związku z tym wartość godziwa aktywów i zobowiązań została w niniejszym sprawozdaniu finansowym wyceniona prowizorycznie.

[w mln zł o ile nie podano inaczej]

**FORMA ZAPŁATY ORAZ NABYTE INSTRUMENTY**

Wartość godziwa przekazanej zapłaty wynosiła 57,0 mln EUR (244,4 mln PLN), co odpowiada sumie kwot:

	(W MLN EUR)	(W MLN PLN)
zakup zwykłych udziałów HRG od Flo i Caption	4,7	21,0
zakup uprzywilejowanych udziałów HRG od Flo i Caption	21,2	90,1
udzielenie wkładu operacyjnego w celu restrukturyzacji CCC Germany *	40,9	175,2
koszty transakcyjne	1,7	7,1
zbycie 100% udziałów w CCC Germany **	(10,1)	(43,2)
zbycie aktywów netto CCC Germany ***	(1,4)	(5,8)
<b>Razem</b>	<b>57,0</b>	<b>244,4</b>

\* Na 30.06.2019 Grupa CCC dokonała płatności do HRG w kwocie 17,0 mln EUR (72,7 mln PLN). Ponadto w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupa prezentuje zobowiązanie do udzielenia wkładu w wysokości 101,4 mln PLN.

\*\* Wycena wartości godziwej 100% aktywów netto CCC Germany podlegała aktualizacji na 31.01.2019 i względem 31.12.2018 zmieniła się o 7,6 mln EUR (31,6 mln PLN). Koszty związane z aktualizacją wyceny były prezentowane w działalności zaniechanej jako pozostałe koszty operacyjne.

\*\*\* Zbycie aktywów netto CCC Germany na 31.01.2019 ujęte zostało jako korekta ceny nabycia HR Group.

Wartość godziwa nabytych instrumentów wyniosła 57,0 mln EUR (244,4 mln PLN), co odpowiada sumie kwot:

	(W MLN EUR)	(W MLN PLN)
Konwersja udziałów uprzywilejowanych na wierzytelność względem HRG *	18,3	78,3
Łączna opcja call/put **	21,3	116,7
Udział 30,55% w HR Group Holding S.a.r.l.	11,5	49,4
<b>Razem</b>	<b>57,0</b>	<b>244,4</b>

\* Zdyskontowana wartość wierzytelności CCC względem HRG o wartości nominalnej 21,2 mln EUR. CCC S.A. zapłaciła 21,20 mln EUR za uprzywilejowane udziały w HRG (w momencie zawarcia transakcji została przeprowadzona konwersja tych udziałów na bezwarunkową wierzytelność CCC względem HRG z terminem zapadalności 30.09.2024). Wierzytelność w kwocie 79,2 mln PLN została zaprezentowana w pozycji bilansowej „Udzielone pożyczki”, po uwzględnieniu odwrócenia dyskonta.

\*\* Wartość łącznej opcji call/put na 30.06.2019 wynosiła 21,8 mln EUR (93,6 mln PLN) i jest prezentowana w ramach pozycji bilansowej „Inne aktywa finansowe”. Wynikowy efekt wyceny opcji został zaprezentowany w kosztach finansowych.

## WARTOŚĆ GODZIWA NABITYCH AKTYWÓW I ZOBOWIĄZAŃ

W poniższej tabeli zostały zaprezentowane prowizoryczne wartości godziwe nabytych aktywów netto HR Group w podziale na główne kategorie.

	WARTOŚĆ GODZIWA NA DZIEŃ 31.01.2019	
	(WTYS. EUR)	(WTYS. PLN)
<b>Aktywa</b>		
Znak towarowy „RENO”	104 384,8	446 787,8
Relacje z klientami hurtowymi	12 053,5	51 591,4
Inne wartości niematerialne	7 401,8	31 681,2
Rzeczowe aktywa trwałe	257 444,6	1 101 914,4
Należności długoterminowe	15,0	64,2
Inwestycje długoterminowe	88,0	376,7
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	68 626,7	293 736,0
Zapasy	111 979,0	479 292,5
Należności krótkoterminowe	13 424,6	57 460,0
Inwestycje krótkoterminowe	3 884,7	16 627,3
Pozostałe należności	5 380,7	23 030,5
<b>Aktywa razem</b>	<b>584 683,4</b>	<b>2 502 561,9</b>
<b>Zobowiązania</b>		
Rezerwy na zobowiązania	2 608,7	11 165,8
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	102 384,7	438 227,0
Zobowiązania długoterminowe	324 855,2	1 390 445,2
Zobowiązania krótkoterminowe	70 626,2	302 294,3
<b>Zobowiązania razem</b>	<b>500 474,8</b>	<b>2 142 132,2</b>
<b>Aktywa netto</b>	<b>84 208,6</b>	<b>360 429,7</b>
<b>Udział CCC</b>	<b>23 747,1</b>	<b>101 642,3</b>

Wartość skorygowanych aktywów netto po uwzględnieniu 30,55% udziału w HRG wyniosła 23 747,1 tys. EUR.

Wartość godziwa przejętych należności nie odbiega od wartości księgowych.

W wyniku rozliczenia transakcji Grupa rozpoznała inwestycję w wartości 49,13 mln PLN, opcje call w wartości 116,7 mln PLN, udzielone pożyczki długoterminowe w wartości 78,3 oraz zobowiązanie z tytułu obowiązku płatności do jednostki stowarzyszonej w wartości 175,2 mln PLN.

Przychody HR Group Holding S.a.r.l. (jako całej Grupy) od dnia 31 stycznia 2019 r. do 30 czerwca 2019 r. wyniosły 915,2 mln PLN. Strata netto spółki HR Group Holding S.a.r.l. wyniosła w tym samym okresie – 14,2 mln PLN, z czego strata – 4,3 mln PLN została ujęta w skonsolidowanym sprawozdaniu z wyniku finansowego i pozostałych całkowitych dochodów jako 30,55% udziału w zyskach/stratach jednostek stowarzyszonych.

## ZYSK NA OKAZYJNYM NABYCIU

W związku z faktem, iż na 30.06.2019 Grupa nie zakończyła procesu alokacji ceny nabycia, Zarząd Spółki podjął decyzję o nierozpoznanii zysku z tytułu okazijnego nabycia (nadwyżka udziału CCC w aktywach netto HR Group (101 mln PLN) ponad cenę nabycia 30,55% udziałów w HR Group Holding S.a.r.l. 49,13 mln PLN) do momentu finalnego rozliczenia.

Rok finansowy HRG kończy się 30 września i nie pokrywa się z rokiem finansowym jednostki dominującej, w związku z czym jednostka stowarzyszona sporządza na potrzeby jednostki dominującej dodatkowe skonsolidowane sprawozdanie finansowe, na ten sam dzień co jednostka dominująca.

## NABYCIE GINO ROSSI S.A.

W dniu 25.02.2019 r. Zarząd CCC S.A. poinformował o zakończeniu przyjmowania zapisów w dniu 15.02.2019 r. na sprzedaż akcji spółki Gino Rossi S.A. z siedzibą w Słupsku. Spółka ogłosiła wezwania do zapisywania się na sprzedaż 50.333.095 akcji zwykłych na okaziciela, tj. wszystkich akcji wyemitowanych przez Gino Rossi S.A., uprawniających do 100% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu, po cenie 0,55 PLN za każdą akcję.

W wyniku rozliczenia wezwania do nabycia akcji w dniu 20 lutego 2019 r. Spółka CCC S.A. nabyła 33.283.510 akcji reprezentujących łącznie 66,13% kapitału zakładowego Gino Rossi oraz uprawniających do 33.283.510 głosów na walnym zgromadzeniu Gino Rossi stanowiących 66,13% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Gino Rossi.

**Cena nabycia wynosiła 0,55 PLN za jedną akcję, więc przekazana zapłata wynosiła 18 311 tys. PLN.**

Proces alokowania ceny nabycia do nabytych aktywów i przejętych zobowiązań w ramach wymienionych powyżej transakcji nie został zakończony w związku z trwającym okresem integracji i weryfikacji ryzyk oraz oceną jakości przejętych aktywów operacyjnych. W szczególności nie został ukończony proces wyceny do wartości godziwej składników rzeczowego majątku trwałego i wartości niematerialnych (w tym między innymi nabytego znaku towarowego oraz przejętych baz klientów). Ujęcie takie ma charakter prowizoryczny i będzie zmienione gdy zostanie zakończony proces alokacji ceny nabycia.

Objęcie kontroli nastąpiło z dniem 20 lutego 2019 r. wraz z rozliczeniem wezwania do nabyci akcji spółki.

Podobny charakter mają również ujęte w związku z nabyciem udziały niekontrolujące (8,7 mln PLN) oraz wartość firmy (łącznie 24,0 mln PLN). Udziały niekontrolujące zostały wycenione w wartości godziwej.

Na wartość firmy w kwocie 24,0 mln PLN wynikającą z przejęcia, składają się przede wszystkim synergie i ekonomia skali spodziewane wskutek połączenia działalności CCC i Gino Rossi.



## WARTOŚĆ GODZIWA NABITYCH AKTYWÓW I ZOBOWIĄZAŃ

W poniższej tabeli zaprezentowano prowizoryczne wartości godziwe nabytych aktywów netto Gino Rossi w podziale na główne kategorie.

	WARTOŚĆ GODZIWA NA DZIEŃ 20.02.2019 (W TYS. PLN)
<b>Aktywa</b>	
Znak towarowy „Gino Rossi”	29 998,0
Lojalnościowa baza klientów	—
Inne wartości niematerialne	2 240,0
Prawa do użytkowania	45 674,0
Rzeczowe aktywa trwałe	30 519,0
Pozostałe należności długoterminowe	601,0
Nieruchomości inwestycyjne	4 495,0
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	5 053,0
Zapasy	54 333,0
Należności z tytułu dostaw i usług	61,0
Pozostałe należności krótkoterminowe	2 918,0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2 529,0
<b>Aktywa razem</b>	<b>179 121,0</b>
<b>Zobowiązania</b>	
Rezerwy	3 570,0
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	7 065,0
Zobowiązania handlowe	30 986,0
Bieżąca część oprocentowanych kredytów i pożyczek	56 458,0
Zobowiązania wekslowe	5 339,0
Zobowiązania z tytułu leasingu	45 674,0
Pozostałe zobowiązania	27 050,0
<b>Zobowiązania razem</b>	<b>176 142,00</b>
<b>Aktywa netto</b>	<b>2 979,0</b>
Zapłacona cena przejęcia	18 311,0
Nabyte środki pieniężne	2 529,0
Wydatek pieniężny z tytułu nabycia	15 782,0

Gdyby spółka Gino Rossi S.A. podlegała konsolidacji od dnia 1 stycznia 2019 r., skonsolidowane sprawozdanie z pozostałych całkowitych dochodów wykazywałoby przychody „pro-forma” w kwocie 22,3 mln PLN oraz stratę „pro-forma” w kwocie -14,2 mln PLN (w tym działalność zaniechana, strata -7,2 mln PLN).

Przychody spółki Gino Rossi S.A. ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów od dnia 20 lutego 2019 r. (do 30 czerwca 2019 r.) wyniosły 48,16 mln PLN. Spółka Gino Rossi S.A. ponadto wniosła w tym okresie stratę netto w kwocie -3,03 mln PLN.

## SPRZEDAŻ SIMPLE 10.05.2019

Zarząd Gino Rossi S.A. poinformował w dniu 10 maja 2019 r. o zawarciu z FORUM 82 Funduszem Inwestycyjnym Zamkniętym z siedzibą w Krakowie reprezentowanym przez FORUM Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. z siedzibą w Krakowie warunkowej umowy sprzedaży 100% akcji w kapitale zakładowym spółki Simple Creative Products S.A. z siedzibą w Warszawie. Cena sprzedaży Akcji Simple

wyniosła 1,00 PLN. W związku z faktem, iż intencją Grupy przy nabyciu Gino Rossi była późniejsza sprzedaż Simple, dla celów rozliczenia nabycia Gino Rossi aktywa netto Simple wycenione do poziomu ceny sprzedaży. W związku z tym Grupa dla celów rozliczenia nabycia Gino Rossi S.A. wyceniła aktywa netto Simple do wartości 1,00 PLN.

## KALKULACJA WARTOŚCI FIRMY

Wartość firmy została wyliczona w następujący sposób:

	(W TYS. PLN)
<b>Kalkulacja wartości firmy</b>	
Przekazana zapłata	18 311
Udziały niekontrolujące	8 695
Wartość netto aktywów i zobowiązań Gino Rossi	(2 979,0)
<b>Wartość firmy</b>	<b>24 027</b>

## NABYCIE WIERZYTELNOŚCI GINO ROSSI S.A.

W dniu 18 grudnia 2018 r. CCC nabyło od PKO BP S.A. wierzytelności banku z tytułu kredytów udzielonych Gino Rossi w łącznej kwocie 68,5 mln PLN za cenę 37,7 mln PLN. Dodatkowo CCC skupiło również wierzytelności banku z tytułu udzielonych gwarancji (faktyczne płatności dokonane przez CCC z tytułu zrealizowanych gwarancji wyniosły 1,8 mln PLN). W procesie alokacji ceny nabycia różnica pomiędzy wartością nominalną wierzytelności a zapłaconą ceną nabycia ujęta została jako korekta zobowiązania Gino Rossi do wartości godziwej.

Wartość godziwa zobowiązań Gino Rossi wobec CCC w ramach alokacji ceny nabycia została ustalona na poziomie 37,7mln PLN.

## PODWYŻSZENIE KAPITAŁU GINO ROSSI S.A.

W dniu 24 maja 2019 roku spółka CCC zawarła ze spółką Gino Rossi S.A. umowę objęcia akcji w podwyższonym kapitale zakładowym Gino Rossi. W ramach umowy spółka CCC przyjęła ofertę objęcia nowoutworzonych akcji w kapitale zakładowym Gino Rossi, tj. akcji zwykłych imiennych serii K o wartości nominalnej 0,50 PLN każda i łącznej wartości nominalnej 60,3 mln PLN, po cenie emisyjnej 0,50 PLN za jedną akcję i łącznej cenie emisyjnej 60,3 mln PLN. Podwyższenie kapitału nastąpiło w drodze konwersji długu Gino Rossi S.A. wobec CCC S.A.

## NABYCIE DEEZEE SP. Z O.O.

W dniu 23 października 2018 r. Grupa Kapitałowa CCC S.A. (poprzez spółkę CCC Shoes and Bags Sp. z o.o.) nabyła 51% akcji spółki DeeZee Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie (Polska) ("DeeZee"). Nabyte akcje stanowią 51% kapitału akcyjnego spółki DeeZee i reprezentują 51% głosów na Zgromadzeniu Akcjonariuszy tej spółki. Wysokość zapłaty za akcje wyniosła 13,0 mln PLN płatne gotówką.

Grupa CCC objęła kontrolę nad Spółką DeeZee w momencie nabycia, uzyskując możliwość kontrolowania jej działalności operacyjnej i finansowej oraz uzyskując wyłączne prawo do zmiany Członków Zarządu. Grupa CCC aktywnie uczestniczy w bieżącej działalności Spółki DeeZee oraz w planowaniu strategicznym.

Dodatkowo umowa inwestycyjna przewiduje 2 opcje nabycia pozostałych 49% udziałów DeeZee przez Grupę CCC. W przypadku realizacji opcji put (przez DeeZee) lub opcji call (przez Grupę CCC), Grupa CCC będzie zobowiązana do nabycia pakietu 49% według dwóch możliwych scenariuszy. Dają one możliwość nabycia w opcji I 24% udziałów w kapitale zakładowym DeeZee za cenę 7 mln PLN oraz w opcji II pozostałych 25% udziałów za cenę określoną jako 25% kwoty obliczonej jako dwunastokrotność EBITDA za lata 2021 i 2023 pomniejszonej o dług netto lub też, w przypadku naruszenia zobowiązania wynikającego z umowy inwestycyjnej, jako 25% kwoty obliczonej jako szesnastokrotność EBITDA za lata 2021 i 2023 pomniejszonej o dług netto.

Opcje są wykonywalne od dnia 1 lipca 2024 r. nie później jednak niż do 30 września 2024 r.

Zainicjowanie wykonania opcji przez jedną ze stron, spowoduje rozliczenie opcji. Cena rozliczenia jest taka sama dla obu stron umowy. Zobowiązanie do nabycia niekontrolującego pakietu akcji wynikające z opcji put, zostało rozpoznane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w wartości bieżącej oszacowanego na moment ujęcia wynagrodzenia za pozostałe akcje oraz ujęta w kapitale własnym (zyskach zatrzymanych) w kwocie 20,5 mln PLN.

Zobowiązanie zostało oszacowane na bazie 25% prognozowanej dla DeeZee różnicy pomiędzy wskaźnikiem EBITDA przemnożonym przez współczynnik 12 oraz długiem netto za lata 2021 i 2023.

Wartość nominalna zobowiązania wynikająca z mnożnika  $25\% \times (12 \times \text{EBITDA} - \text{dług netto})$  wyniosła 23,2 mln PLN na dzień przejęcia oraz 23,1 mln PLN na dzień bilansowy.

Kwota nominalna obliczona w powyższy sposób została zdyskontowana za pomocą stopy procentowej na poziomie średniego kosztu zadłużenia dla CCC S.A. Wartość zobowiązania na dzień nabycia wyniosła 20,3 mln PLN zaś na dzień bilansowy 20,5 mln PLN.

Zobowiązanie z tytułu wykupu niekontrolującego udziałów w DeeZee jest ceną zmienną, kalkulowaną w oparciu o EBITDA i dług netto tej spółki. Ze względu na taką konstrukcję ceny jest prawdopodobne, że ryzyka i korzyści związane z niekontrolującym pakietem akcji objętym opcją nie zostały przetransferowane do Grupy CCC na dzień wystawienia opcji. W związku z tym zobowiązanie finansowe z tytułu opcji put pomniejsza kapitał własny.

DeeZee działa na polskim internetowym rynku obuwniczym od 2005 roku i jest jednym z najbardziej rozpoznawalnych niezależnych sklepów internetowych w tym segmencie. Transakcja ta stanowi kolejny etap rozwoju e-commerce, zgodny ze strategią Grupy CCC – wejście na jeden z najbardziej perspektywicznych rynków szczególnie pod względem osiągniętych marż i rentowności.

Na wartość firmy w kwocie 6,3 mln PLN wynikającą z przejęcia, składają się przede wszystkim synergia i ekonomia skali spodziewane wskutek połączenia działalności CCC i DeeZee oraz przejęta baza klientów DeeZee.

Żaden z ujętych elementów wartości firmy nie będzie stanowił kosztów uzyskania przychodów.

W związku z trwającym procesem integracji, identyfikacji i wyceny ryzyka oraz aktywów i zobowiązań nabytego biznesu, ostateczne rozliczenie i alokacja ceny nabycia nie zostało jeszcze wykonane. Wobec powyższego na 31 grudnia 2018 r. oraz na 30 czerwca 2019 r. rozliczenie zostało ujęte w wersji prowizorycznej. Grupa w szczególności koncentruje się na potwierdzeniu wyceny nabytych wartości niematerialnych.

Szczegóły oszacowanej prowizorycznie wartości godziwej przejętych aktywów netto, wartości firmy oraz ceny nabycia na dzień przejęcia kontroli przedstawiono poniżej (w mln PLN):

	WSTĘPNIE USTALONA WARTOŚĆ GODZIWA (W TYS. PLN)
<b>Ujęte wartości możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów i zobowiązań</b>	
Rzeczowe aktywa trwałe	0,1
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	1,2
Wartości niematerialne	9,2
Zapasy	3,6
Należności handlowe oraz pozostałe należności	1,2
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	0,8
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	(1,7)
Zobowiązania z tytułu leasingu	(1,2)
<b>Razem możliwe do zidentyfikowania aktywa netto</b>	<b>13,2</b>
Ustalona wartość firmy	6,3
Udziały niekontrolujące	(6,5)
<b>Razem</b>	<b>13,0</b>
<b>Wynagrodzenie z tytułu nabycia</b>	
Zapłacone gotówką	13,0
Nabyte środki pieniężne, w tym:	0,8
– środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania	0,8
<b>Wydatek pieniężny z tytułu nabycia</b>	<b>12,2</b>

Wartość godziwa przejętych aktywów finansowych nie odbiega od wartości księgowej i obejmuje należności handlowe oraz pozostałe należności w wysokości 1,2 mln PLN.

Przychody spółki DeeZee ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów od dnia 01 stycznia 2019 r do 30 czerwca 2019 r. wyniosły 18,4 mln PLN. Spółka DeeZee ponadto wniosła w tym samym okresie stratę netto w kwocie 1,51 mln PLN.

## TRANSAKcje Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

W prezentowanych okresach Grupa dokonała następujących transakcji z jednostkami powiązаныmi:

	30.06.2019	31.12.2018
<b>Podmioty zależne od członków kluczowego personelu kierowniczego</b>		
Transakcje w roku obrotowym:		
Sprzedaż	2,7	4,6
Zakup usług	4,5	8,3
Transakcje w roku obrotowym:		
Należności	1,1	1,7
Zobowiązania	1,0	0,8

Transakcje z podmiotami powiązаныmi zostały zawarte na warunkach rynkowych.



## 6.3 DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA

### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

#### Działalność zaniechana oraz aktywa przeznaczone do sprzedaży

Grupa klasyfikuje składniki aktywów trwałych jako aktywa przeznaczone do sprzedaży, jeżeli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana w drodze transakcji sprzedaży, a nie poprzez ich dalsze wykorzystanie. Warunek zaliczenia aktywów do tej grupy stanowi aktywne poszukiwanie nabywcy przez Grupę oraz wysokie prawdopodobieństwo zbycia tych aktywów w ciągu jednego roku od daty ich zakwalifikowania, a także dostępność tych aktywów do natychmiastowej sprzedaży. Aktywa te wyceniane są w wartości bilansowej lub wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży, przyjmując do wyceny niższą z tych kwot.

Działalność zaniechana jest częścią działalności Grupy, która stanowi odrębną ważną dziedzinę działalności lub geograficzny obszar działalności, którą zbyto lub przeznaczono do sprzedaży lub wydania, albo jest to jednostka zależna nabyta wyłącznie w celu odsprzedaży. Klasyfikacji do działalności zaniechanej dokonuje się na skutek zbycia lub wtedy, gdy działalność spełnia kryteria zaklasyfikowania jako przeznaczonej do sprzedaży. W przypadku, gdy działalność jest zaklasyfikowana jako zaniechana, dane porównawcze do rachunku zysków i strat są przekształcane tak, jakby działalność została zaniechana na początku okresu porównawczego.

### ZYSK (STRATA) NETTO Z DZIAŁALNOŚCI ZANIECHANEJ

NOTA	DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA	1.2019-06.2019	CCC GERMANY GMBH	SIMPLE S.A.	1.2018-06.2018	CCC GERMANY GMBH	SIMPLE S.A.
2	Przychody ze sprzedaży	15,1	11,6	3,5	97,0	97,0	—
3.1	Koszt własny sprzedaży	(10,1)	(6,3)	(3,8)	(38,3)	(38,3)	—
	<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>	<b>5,0</b>	<b>5,3</b>	<b>(0,3)</b>	<b>58,6</b>	<b>58,6</b>	<b>—</b>
3.1	Koszty funkcjonowania sklepów	(21,4)	(16,0)	(5,4)	(93,7)	(93,7)	—
3.1	Pozostałe koszty sprzedaży	(1,7)	(1,7)	—	(9,0)	(9,0)	—
3.1	Koszty ogólnego zarządu	(1,7)	(0,6)	(1,1)	(3,6)	(3,6)	—
3.2	Pozostałe koszty i przychody operacyjne	(26,0)	(31,6)	5,6	0,8	0,8	—
	<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>	<b>(45,8)</b>	<b>(44,6)</b>	<b>(1,2)</b>	<b>(46,9)</b>	<b>(46,9)</b>	<b>—</b>
3.2	Przychody finansowe	0,1	—	—	—	—	—
3.2	Koszty finansowe	(0,2)	—	0,1	(3,4)	(3,4)	—
	<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>(45,9)</b>	<b>(0,1)</b>	<b>(0,1)</b>	<b>(50,3)</b>	<b>(50,3)</b>	<b>—</b>
3.4	Podatek dochodowy	(0,6)	(0,6)	—	(0,6)	(0,6)	—
	<b>STRATA NETTO Z DZIAŁALNOŚCI ZANIECHANEJ</b>	<b>(46,5)</b>	<b>(45,3)</b>	<b>(1,2)</b>	<b>(50,9)</b>	<b>(50,9)</b>	<b>—</b>
	<b>Pozostałe całkowite dochody z działalności zaniechanej</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>
	Podlegające przeklasyfikowaniu do wyniku – różnice kursowe z przeliczenia sprawozdań jednostek zagranicznych	(0,3)	(0,3)	—	(0,4)	(0,4)	—
	<b>Razem pozostałe całkowite dochody netto</b>	<b>(0,3)</b>	<b>(0,3)</b>	<b>—</b>	<b>(0,4)</b>	<b>(0,4)</b>	<b>—</b>
	<b>ŁĄCZNE CAŁKOWITE DOCHODY Z DZIAŁALNOŚCI ZANIECHANEJ</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>	<b>—</b>
	Łączne całkowite dochody z działalności zaniechanej przypadające na akcjonariuszy jednostki dominującej	(46,8)	(45,6)	(1,2)	(51,3)	(51,3)	—

GLÓWNE GRUPY AKTYWÓW I ZOBOWIĄZAŃ DZIAŁALNOŚCI ZANIECHANEJ WYCENIANE W WARTOŚCI GODZIWEJ	30.06.2019	31.12.2018
Prawo do użytkowania aktywa	—	494,8
<b>Aktywa trwałe</b>	—	494,8
Należności długoterminowe	—	—
Należności z tytułu podatku dochodowego	—	—
Pozostałe należności	—	8,6
<b>Aktywa obrotowe</b>	—	8,6
<b>RAZEM AKTYWA Z DZIAŁALNOŚCI ZANIECHANEJ</b>	—	503,4
Zobowiązania z tytułu leasingu	—	415,4
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	—	415,4
Zobowiązania handlowe i pozostałe	—	8,6
Pozostałe zobowiązania	—	—
Rezerwy	—	11,7
Zobowiązania z tytułu leasingu	—	82,5
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	—	102,8
<b>RAZEM ZOBOWIĄZANIA Z DZIAŁALNOŚCI ZANIECHANEJ</b>	—	518,2
<b>AKTYWA NETTO</b>	—	(14,8)
<hr/>		
PRZEPIŁY PNIĘŻNE DOTYCZĄCE DZIAŁALNOŚCI ZANIECHANEJ	30.06.2019	31.12.2018
Przepływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(11,4)	(65,2)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	—	(7,5)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	—	—
<b>RAZEM PRZEPIŁY PNIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI ZANIECHANEJ</b>	(11,4)	(72,7)

Na dzień bilansowy Grupa nie posiada aktywów zakwalifikowanych jako przeznaczone do sprzedaży oraz nie zaniechała żadnej nowej działalności.

## ZBYCIE JEDNOSTKI ZALEŻNEJ CCC GERMANY GMBH

30-31 stycznia 2019 roku CCC S.A. dokonało sprzedaży 100% udziałów w CCC Germany GmbH. Grupa zaprezentowała aktywa i zobowiązania spółki CCC Germany GmbH z siedzibą w Niemczech w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży oraz zobowiązania dotyczące aktywów przeznaczonych do sprzedaży na 31 grudnia 2018 r. Grupa posiadała 100% udziałów w spółce. CCC Germany GmbH w poprzednich latach prowadziła działalność handlową (sprzedaż detaliczna obuwia, torebek akcesoriów do pielęgnacji obuwia, drobnej galanterii odzieżowej w sklepach). Transakcja sprzedaży była powiązana z równoczesnym nabyciem pakietu mniejszościowego udziałów w HR Group Holding sarl z siedzibą w Luksemburgu. W wyniku transakcji nabycia CCC S.A. nabyła łącznie 30,55% udziałów w kapitale zakładowym HR Group, uprawniających do łącznie 30,55% ogólnej liczby głosów na Zgromadzeniu Wspólników. Zarząd dokonał analizy i oceny uznając, że z dniem podpisania umowy zbycia 100% udziałów w CCC Germany GmbH nastąpiła utrata kontroli Grupy nad spółką.

Spółka, po transakcji sprzedaży przez CCC S.A. 100% udziałów, będzie kontynuowała swoją działalność z zakresu sprzedaży detalicznej obuwia pod marką RENO.

Poniższa tabela prezentuje wynik ze zbycia CCC Germany i Simple:

ZYSK LUB STRATA NA ZBYCIU DZIAŁALNOŚCI ZANIECHANEJ	30.06.2019	30.06.2019
	CCC GERMANY GMBH	SIMPLE
Zbycie aktywów sklasyfikowanych jako przeznaczone do sprzedaży	(5,8)	(13,7)
Zysk ze zbycia*	5,8	13,7
Cena sprzedaży**	—	—

\* Zysk ze zbycia CCC Germany koryguje wartość inwestycji do HR Group.

\*\* Cena sprzedaży CCC Germany wynosiła 1 EUR. Cena sprzedaży Simple wynosiła 1 PLN.

## ZBYCIE SIMPLE CREATIVE PRODUCTS S.A.

Dnia 15 maja 2019 roku Gino Rossi S.A. dokonało sprzedaży 100% udziałów spółki Simple Creative Products S.A. Na moment nabycia grupy Gino Rossi przez CCC, spółka Simple Creative Products S.A. była przeznaczona do sprzedaży, a wartość aktywów netto wynosiła -41,9 mln PLN. Nabywając grupę Gino Rossi, Zarząd CCC nie zamierzał kontynuować działalności prowadzonej przez Simple, w związku z czym dla celów rozliczenia nabycia grupy Gino Rossi przyjęto założenie, że wartość godziwa aktywów i pasywów dostępnych do sprzedaży równa się cenie sprzedaży, tj. 1 PLN.



## 6.4 WYNAGRODZENIE KLUCZOWEGO PERSONELU KIEROWNICZEGO

W TYSIĄCACH ZŁOTYCH	WYNAGRODZENIE STAŁE	PROGRAM PŁATNOŚCI OPARTY NA AKCJACH – WARTOŚĆ GODZIWA NA MOMENT NADANIA	INNE (PREMIE)	RAZEM
<b>30.06.2019</b>				
Członkowie Zarządu	1 680,8	868,3	750,0	3 299,1
Rada Nadzorcza	195,1	—	34,2	229,2
<b>Razem</b>	<b>1 875,9</b>	<b>868,3</b>	<b>784,2</b>	<b>3 528,3</b>
<b>30.06.2018</b>				
Członkowie Zarządu	1 820,0	1 857,6	720,0	4 397,8
Rada Nadzorcza	201,0	—	—	201,0
<b>Razem</b>	<b>2 021,0</b>	<b>1 857,6</b>	<b>720,0</b>	<b>4 598,8</b>

Wszystkie premie w okresie 2018-2019 są premiami krótkoterminowymi. Brak premii o charakterze długoterminowym.

## 6.5 PŁATNOŚCI W FORMIE AKCJI

### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

Grupa prowadzi program świadczeń opartych na akcjach rozliczanych w instrumentach kapitałowych, w ramach których jednostka otrzymuje usługi pracowników w zamian za instrumenty kapitałowe (opcje) Grupy. Wartość godziwa usług pracowników otrzymanych w zamian za przyznanie opcji wykazywana jest jako koszt przez okres nabywania uprawnień do realizacji opcji w korespondencji z kapitałem własnym – zyski zatrzymane. Całkowita kwota podlegająca ujęciu w kosztach zostaje określona przez odniesienie do wartości godziwej przyznanych opcji ustalonej na dzień przyznania opcji:

- z uwzględnieniem wszelkich warunków rynkowych (na przykład ceny akcji jednostki);
- bez uwzględnienia wpływu wszelkich związanych ze stażem pracy oraz warunków nierynkowych nabywania uprawnień (na przykład rentowności sprzedaży, celów związanych ze wzrostem sprzedaży oraz wskazanego okresu obowiązkowego zatrudnienia pracownika w jednostce); oraz
- z uwzględnieniem wpływu wszelkich warunków niezwiązanych z nabywaniem uprawnień (na przykład obowiązującego pracowników wymogu utrzymywania uzyskanych instrumentów przez określony czas).

Na koniec każdego okresu sprawozdawczego jednostka dokonuje rewizji poczynionych szacunków oczekiwanej liczby opcji, do których uprawnienia zostaną nabyte w następstwie spełnienia warunków nabywania uprawnień mających charakter nierynkowy. Grupa prezentuje wpływ ewentualnej rewizji pierwotnych szacunków w sprawozdaniu z wyniku finansowym, wraz z odpowiednią korektą kapitału własnego.

Dodatkowo, w pewnych okolicznościach pracownicy mogą świadczyć usługi przed datą przyznania im opcji na akcje. W takim wypadku wartość godziwa z dnia przyznania opcji na akcje jest szacowana w celu ujęcia kosztów w okresie od rozpoczęcia świadczenia usług przez pracowników do daty faktycznego przyznania im opcji.

Z chwilą wykonania opcji, jednostka emituje nowe akcje. Środki uzyskane po potrąceniu wszelkich kosztów możliwych do bezpośredniego przypisania do transakcji zwiększają kapitał akcyjny (wartość nominalna) i nadwyżkę ceny emisyjnej akcji ponad ich wartość nominalną.

Składki na ubezpieczenie społeczne płatne w związku z przyznaniem opcji na akcje uznaje się za integralną część samego przyznanego świadczenia, a koszty traktuje się jak transakcję rozliczaną w formie pieniężnej.

[w mln zł o ile nie podano inaczej]

W dniu 13 kwietnia 2017 roku, Rada Nadzorcza Emitenta podjęła uchwałę w sprawie pozytywnego zaopiniowania i warunkowego zatwierdzenia przedstawionego przez Zarząd Emitenta trzyletniego Programu Motywacyjnego na lata 2017-2019 („Program”), pod warunkiem pozytywnej decyzji Walnego Zgromadzenia Emitenta w zakresie warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego Emitenta oraz emisji akcji i warrantów subskrypcyjnych z przeznaczeniem na realizację Programu. Główne cele programu to dodatkowe, długoterminowe motywowanie kadry menedżerskiej Grupy Kapitałowej CCC do realizacji strategii Grupy w okresie 2017 – 2019 oraz podejmowania działań i wysiłków nakierowanych na dalszy rozwój Grupy i jej perspektyw na lata 2020 i kolejne – w konsekwencji prowadzących do wzrostu wartości akcji Spółki oraz wartości dla akcjonariuszy. Program przewiduje emisję nie więcej niż 1.174.920 Warrantów oraz nie więcej niż 1.174.920 Akcji serii F. Osobami uprawnionymi do objęcia są członkowie Zarządu Spółki, członkowie zarządu Spółek Zależnych, Członkowie Kierownictwa Spółki, Członkowie Kierownictwa Spółek Zależnych przy czym warrantu nie mogą być oferowane osobom pośrednio lub bezpośrednio

posiadającym co najmniej 10% akcji Spółki. Warunkiem przyznania uprawnień do objęcia Warrantów, jest uzyskanie przez dane osoby pozytywnych wyników jej pracy w latach 2017-2019. Całkowita liczba osób uprawnionych w programie motywacyjnym nie przekroczy 149 osób. Program zakłada minimalne progi EBITDA (warunkujące uruchomienie transz Programu) na poziomie 550, 650 i 800 mln PLN za odpowiednio rok 2017, 2018 i 2019, to jest łącznie nie mniej niż 2 mld PLN w tym okresie.

W roku 2018 nie został spełniony warunek dotyczący osiągnięcia progu EBITDA, który był jednym z warunków przyznania uprawnień. Grupa przyjęła założenie, że zmiany związane z wdrożeniem MSSF 16, które bezpośrednio wpływają na poziom EBITDA (rozpoznanie amortyzacji) nie będą miały wpływu na warunki przyznawania uprawnień.

Grupa ocenia, że brak jest przesłanek aby uznać, że warunki za rok 2019 nie zostaną spełnione.

GLÓWNE WARUNKI PROGRAMU	2019	2018	2017
Data przyznania uprawnień		26.08.2017	
Ilość pracowników objętych programem		149 osób	
Wartość programu na datę przyznania uprawnień		93,3 mln PLN	
Ilość przyznanych warrantów	—	705.960 szt.	1.097.600 szt.
Wartość jednego warrantu na datę przyznania uprawnień	211,42 PLN	211,42 PLN	211,42 PLN
Koszt ujęty w wyniku finansowym w roku 2019	11,2 mln PLN		
Koszt ujęty w wyniku finansowym w roku 2018		25,4 mln PLN	
Koszt ujęty w wyniku finansowym w roku 2017			8,2 mln PLN
Kumulatywna kwota ujęta w kapitale własnym („zyski zatrzymane”)	44,8 mln PLN	33,6 mln PLN	8,2 mln PLN
Warunki nabywania uprawnień			
Okres nabywania uprawnień		od 08.06.2017 do 31.12.2019	
Okres realizacji warrantów, do których nabyto uprawnienia		do 30.06.2024	

ZNACZĄCYMI PARAMETRAMI PRZYJĘTYMI W MODELU WYCENY BYŁY:	WARTOŚĆ PARAMETRU
Model wyceny warrantów	Symulacja Monte—Carlo
Ilość przyznanych warrantów	1.174.920 szt.
Cena akcji na dzień przyznania	212,56 PLN
Cena realizacji warrantu	211,42 PLN
Oczekiwana zmienność kursu	32,8%
Wartość oczekiwanej dywidendy	2,60 PLN
Średni okres trwania życia opcji	6 lat

## 6.6 KONSOLIDACJA

### POLITYKA RACHUNKOWOŚCI

Jednostki zależne to wszystkie jednostki gospodarcze, nad którymi Grupa sprawuje kontrolę. Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przeniesienia kontroli na Grupę. Konsolidacji zaprzestaje się od dnia zaprzestania sprawowania kontroli.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę, a przestają być konsolidowane od dnia ustania kontroli. Sprawowanie kontroli przez jednostkę dominującą ma miejsce wtedy, gdy:

- posiada władzę nad danym podmiotem,
- podlega ekspozycji na zmienne zwroty lub posiada prawa do zmiennych zwrotów z tytułu swojego zaangażowania w danej jednostce,
- ma możliwość wykorzystania władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów.

Grupa weryfikuje fakt sprawowania kontroli nad innymi jednostkami, jeżeli wystąpiła sytuacja wskazująca na zmianę jednego lub kilku z wyżej wymienionych warunków sprawowania kontroli.

W sytuacji, gdy Grupa posiada mniej niż większość praw głosów w danej jednostce, ale posiadane prawa głosu są wystarczające do jednostronnego kierowania istotnymi działaniami tej jednostki, oznacza to, że sprawuje nad nią władzę. W momencie oceny, czy prawa głosu w danej jednostce są wystarczające dla zapewnienia władzy, Grupa analizuje wszystkie istotne okoliczności, w tym:

- wielkość posiadanego pakietu praw głosu w porównaniu do rozmiaru udziałów i stopnia rozproszenia praw głosu posiadanych przez innych udziałowców;
- potencjalne prawa głosu posiadane przez Grupę, innych udziałowców lub inne strony;
- prawa wynikające z innych ustaleń umownych;
- a także dodatkowe okoliczności, które mogą dowodzić, że Grupa posiada lub nie posiada możliwości kierowania istotnymi działaniami w momencie podejmowania decyzji, w tym schematy głosowania zaobserwowane na poprzednich zgromadzeniach udziałowców.

Zmiany w udziale własnościowym jednostki dominującej, które nie skutkują utratą kontroli nad jednostką zależną są ujmowane jako transakcje kapitałowe. W takich przypadkach w celu odzwierciedlenia zmian we względnych udziałach w jednostce zależnej Grupa dokonuje korekty wartości bilansowej udziałów kontrolujących oraz udziałów niekontrolujących. Wszelkie różnice pomiędzy kwotą korekty udziałów niekontrolujących a wartością godziwą kwoty zapłaconej lub otrzymanej odnoszone są na kapitał własny i przypisywane do właścicieli jednostki dominującej.

Wewnątrzgrupowe transakcje i rozrachunki oraz niezrealizowane zyski na transakcjach między jednostkami grupy są eliminowane.

[w mln zł o ile nie podano inaczej]

Podmioty zależne od CCC S.A. na 30.06.2019 r. przedstawia poniższa tabela:

PODMIOTY ZALEŻNE	SIEDZIBA	DZIAŁALNOŚĆ	WALUTA SPÓŁKI	SUBGRUPA
CCC.eu sp. z o.o.*	Polska	zakupy i sprzedaż	100%	100%
CCC Shoes & Bags sp. z o.o.	Polska	inwestycyjna	100%	100%
CCC Factory sp. z o.o.	Polska	produkcyjna	100%	100%
DeeZee Sp. z o.o.	Polska	handlowa	51%	51%
eobuwie.pl S.A.*	Polska	handlowa	74,99%	74,99%
eschuhe.de GmbH*	Niemcy	handlowa	74,99%	74,99%
eobuwie.pl Logistics Sp z o.o.*	Polska	handlowa	74,99%	74,99%
Gino Rossi S.A.	Polska	handlowa	100%	—
GARDA Sp. z o.o.	Polska	inwestycyjna	100%	100%
Gino Rossi SRO	Czechy	handlowa	100%	100%
GR Trade Mark Sp. z o.o.	Polska	inwestycyjna	100%	100%
S Trade Mark Sp. z o.o.	Polska	inwestycyjna	100%	100%
Gino Rossi sp. z o.o.	Polska	handlowa	100%	100%
Gino Rossi Sp. z o.o. sp. komandytowa	Polska	produkcyjna	100%	100%
Karl Voegele AG*	Szwajcaria	handlowa	70%	70%
Vögele Verwaltung G.m.b.H*	Austria	usługowa	70%	70%
CCC Czech s.r.o.	Czechy	handlowa	100%	100%
CCC Slovakia s.r.o.	Słowacja	handlowa	100%	100%
CCC Hungary Shoes Kft.	Węgry	handlowa	100%	100%
CCC Austria G.m.b.H	Austria	handlowa	100%	100%
CCC Germany GmbH	Niemcy	handlowa	—	100%
CCC Obutev d.o.o.	Słowenia	handlowa	100%	100%
CCC Hrvatska d.o.o.	Chorwacja	handlowa	100%	100%
CCC Shoes Ayakkabicilik Limited Sirketi	Turcja	handlowa	100%	100%
CCC Isle of Man Ltd.	Wyspa Man	handlowa	100%	100%
CCC Shoes Bulgaria EOOD	Bułgaria	handlowa	100%	100%
NG2 Suisse sarl	Szwajcaria	usługowa	100%	100%
CCC Shoes & Bags d.o.o. Beograd	Serbia	handlowa	100%	100%
CCC Russia OOO*	Rosja	handlowa	75%	75%
Shoe Express S.A.*	Rumunia	handlowa	100%	100%

\* Podmioty zależne pośrednio od CCC S.A.

Udział w kapitale spółek jest równy udziałowi w głosach.

Shoe Express S.A. – dane konsolidowane od 25.04.2018.  
Karl Voegele AG – dane konsolidowane od 18.06.2018.  
Gino Rossi S.A. – dane konsolidowane od 25.02.2019.  
DeeZee sp. z o.o. - dane konsolidowane od 23.10.2018.

## 6.7 ZDARZENIA PO DACIE BILANSOWEJ

W dniu 12 lipca 2019 r. roku nastąpiło rozliczenie przymusowego wykupu akcji Gino Rossi Spółka Akcyjna („Gino Rossi”) należących do wszystkich akcjonariuszy mniejszościowych Gino Rossi ogłoszonego w dniu 9 lipca 2019 r. w trybie art. 82 ust. 1 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz.U. z 2018 r., poz. 512, ze zm.) („Przymusowy Wykup”). Przedmiotem przymusowego wykupu były wszystkie akcje Gino Rossi należące do wszystkich akcjonariuszy mniejszościowych Gino Rossi, tj. 17.049.585 akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,50 PLN (pięćdziesiąt groszy) każda, reprezentujących ok. 9,98% kapitału zakładowego Gino Rossi oraz uprawniających do 17.049.585 głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy Gino Rossi, co odpowiada 9,98% ogółu głosów w Gino Rossi. Wszystkie akcje objęte żądaniem Przymusowego Wykupu zostały nabyte przez Emitenta.

W dniu 12.06.2019 spółka Eobuwie.pl Logistics sp. z o.o. wygrała przetarg organizowany przez Urząd Miasta Zielona Góra na zakup działek o łącznej powierzchni 7,2651 ha za kwotę 7,4 mln PLN. Działki te są działkami przyległymi do terenu, na którym obecnie prowadzona jest budowa nowego Centrum Logistycznego i będą stanowić „rezerwę inwestycyjną” dla dalszej ew. rozbudowy tego Centrum. W dniu 02.07.2019 zawarta została warunkowa umowa sprzedaży w celu wystąpienia przez Urząd Miasta do Lasów Państwowych i Kostrzyńsko-Słubickiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej z wnioskami o zrzeczenie się z prawa pierwokupu. Po otrzymaniu tych zrzeczeń w dniu 23.08.2019 zawarta została umowa przeniesienia własności tych działek na Spółkę. W związku z udziałem w przetargu, w czerwcu 2019 zostało wpłacone wadium w wysokości 0,7 mln PLN, które zostało po wygraniu przetargu zaliczone na poczet zapłaty za działki. Zapłata pozostałej kwoty w wysokości 6,7 mln PLN została dokonana w sierpniu 2019, kilka dni przed zawarciem umowy przeniesienia własności.

Od kwietnia 2019 r. w spółce CCC.eu sp. z o.o. prowadzone było przez Dolnośląski Urząd Skarbowy we Wrocławiu postępowanie podatkowe w zakresie podatku od czynności cywilnoprawnych za rok 2014. Postępowanie to prowadzone było w związku z dokonaną czynnością nabycia zorganizowanej części przedsiębiorstwa w wyniku której spółka CCC.eu rozpoznała w księgach między innymi wartość firmy. Spółka złożyła stosowne deklaracje i uregulowała należny podatek

w roku 2014. W dniu 30 sierpnia 2019 r. spółka CCC.eu sp. z o.o. otrzymała decyzję dotyczącą tego postępowania, której skutkiem jest zwiększenie zobowiązania podatkowego z tytułu podatku od czynności cywilnoprawnych o kwotę 21,1 mln PLN. Organ podważył podstawę opodatkowania określając tym samym wskazane powyżej zobowiązanie do zapłaty podatku. Spółka ujęła wartość tego zobowiązania w bieżącym sprawozdaniu w następujący sposób:

POZYCJA W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM	DT	CT
Koszty zarządu – podatki i opłaty	21,1 mln PLN	—
Pozostałe zobowiązania	—	21,1 mln PLN
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	4,0 mln PLM	—
Podatek dochodowy	—	4,0 mln PLN

Spółka CCC.eu sp. z o.o. skorzysta z prawa do odwołania od wydanej decyzji.

SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ CCC S.A.  
zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Spółki Dominującej dnia 3 września 2019 r.  
oraz podpisane w imieniu Zarządu przez:

PODPIS OSOBY, KTÓREJ POWIERZONO PROWADZENIE KSIĄG RACHUNKOWYCH		
Edyta Banaś	Główny Księgowy	
PODPISY WSZYSTKICH CZŁONKÓW ZARZĄDU		
Marcin Czyczerski	Prezes Zarządu	
Mariusz Gnych	Wiceprezes Zarządu	
Karol Półtorak	Wiceprezes Zarządu	

Polkowice, 3 września 2019 r.