



ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE
Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ NG2 S.A.
ORAZ NG2 S.A.
ZA OKRES 01.01.2011 – 30.06.2011 r.

SPIS TREŚCI

1.	OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI.....	3
2.	INFORMACJE O RYNKACH ZBYTU I ŹRÓDŁACH ZAOPATRZENIA.	3
3.	OMÓWIENIE PODSTAWOWYCH WIELKOŚCI EKONOMICZNO-FINANSOWYCH, UJAWNIONYCH W ŚRÓDROCZNYM SKRÓCONYM SKONSOLIDOWANYM SPRAWOZDANIU FINANSOWYM, W SZCZEGÓLNOŚCI OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W TYM O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ GRUPY I OSIĄGNIĘTE PRZEZ NIĄ ZYSKI LUB PONIESIONE STRATY W ROKU OBROTOWYM, A TAKŻE OMÓWIENIE PERSPEKTYW ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI GRUPY PRZYNAJMNIEJ W NAJBLIŻSZYM ROKU OBROTOWYM.....	4
4.	OPIS ISTOTNYCH CZYNNIKÓW RYZYKA I ZAGROZEŃ, Z OKREŚLENIEM, W JAKIM STOPNIU EMITENT JEST NA NIE NARAŻONY.	7
5.	WSKAZANIE CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE EMITENTA BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ NIEGO WYNIKI.....	8
6.	WSKAZANIE SKUTKÓW ZMIAN W STRUKTURZE JEDNOSTKI GOSPODARCZEJ, W TYM W WYNIKU POŁĄCZENIA JEDNOSTEK GOSPODARCZYCH, PRZEJĘCIA LUB SPRZEDAŻY JEDNOSTEK GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA, INWESTYCJI DŁUGOTERMINOWYCH, PODZIAŁU, RESTRUKTURYZACJI I ZANIECHANIA DZIAŁALNOŚCI.....	8
7.	INFORMACJE, KTÓRE ZDANIEM EMITENTA SĄ ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN, ORAZ INFORMACJE, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ DLA EMITENTA.	9
8.	STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK, W ŚWIELE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W RAPORCIE PÓŁROCZNYM W STOSUNKU DO WYNIKÓW PROGNOZOWANYCH.	9
9.	WSKAZANIE POSTĘPOWAŃ TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ.	9
10.	INFORMACJE O ZAWARCIU PRZEZ EMITENTA LUB JEDNOSTKĘ OD NIEGO ZALEŻNĄ JEDNEJ LUB WIELU TRANSAKCJI Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI, JEŻELI POJEDYNCZO LUB ŁĄCZNIE SĄ ONE ISTOTNE I ZOSTAŁY ZAWARTE NA INNYCH WARUNKACH NIŻ RYNKOWE.	9
11.	INFORMACJE O UDZIELENIU PRZEZ EMITENTA LUB PRZEZ JEDNOSTKĘ OD NIEGO ZALEŻNĄ PORĘCZEŃ KREDYTU LUB POŻYCZKI LUB UDZIELENIU GWARANCJI.....	9
12.	WSKAZANIE AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH BEZPOŚREDNIO LUB POŚREDNIO PRZEZ PODMIOTY ZALEŻNE CO NAJMNIEJ 5% OGÓLNEJ LICZBY GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU EMITENTA NA DZIEŃ PRZEKAZANIA RAPORTU PÓŁROCZNEGO WRAZ ZE WSKAZANIEM LICZBY POSIADANYCH PRZEZ TE PODMIOTY AKCJI, ICH PROCENTOWEGO UDZIAŁU W KAPITALE ZAKŁADOWYM, LICZBY GŁOSÓW Z NICH WYNIKAJĄCYCH I ICH PROCENTOWEGO UDZIAŁU W OGÓLNEJ LICZBIE GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU ORAZ WSKAZANIE ZMIAN W STRUKTURZE WŁASNOŚCI ZNACZNYCH PAKIETÓW AKCJI EMITENTA W OKRESIE OD PRZEKAZANIA POPRZEDNIEGO RAPORTU KWARTALNEGO.	9
13.	ZESTAWIENIE STANU POSIADANIA AKCJI EMITENTA LUB UPRAWNIEŃ DO NICH PRZEZ OSOBY ZARZĄDZAJĄCE I NADZORUJĄCE EMITENTA NA DZIEŃ PRZEKAZANIA RAPORTU PÓŁROCZNEGO, WRAZ ZE WSKAZANIEM ZMIAN W STANIE POSIADANIA, W OKRESIE OD PRZEKAZANIA POPRZEDNIEGO RAPORTU KWARTALNEGO, ODREBNI DLA KAŻDEJ Z OSÓB.	10
14.	INFORMACJA DOTYCZĄCA EMISJI, WYKUPU I SPŁATY NIEUDZIAŁOWYCH I KAPITAŁOWYCH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH.	10
15.	ISTOTNE ZDARZENIA PO DACIE BILANSOWEJ.....	10
16.	OŚWIADCZENIE ZARZĄDU JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ GRUPY KAPITAŁOWEJ NG2 S.A.....	10

1. Opis organizacji Grupy Kapitałowej Emitenta, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.

Na dzień 30 czerwca 2011 roku Grupę Kapitałową NG2, tworzyły:

- a) jednostka dominująca NG2 S.A z siedzibą w Polkowicach,
- b) podmioty zależne:
 - CCC FACTORY Sp. z o.o. z siedzibą w Polkowicach,
 - CCC BOTY CZECH s.r.o z siedzibą w Pradze w Czechach,
 - NG2 Suisse S.a.r.l. z siedzibą w Zug w Szwajcarii,
 - Kontynentalny Fundusz Powierniczy nr 968 w USA.

Spółka NG2 S.A posiada 100% udziału w kapitałach ww. podmiotów oraz 100% udziału w całkowitej liczbie głosów Spółek.

Kontynentalny Fundusz Powierniczy nie tworzy raportów finansowych, gdyż nie jest to wymagane przez prawo USA. Natomiast jako Powiernik, na każde żądanie Beneficjenta potwierdzi na piśmie jaki rodzaj majątku został przekazany w zarząd. Wycena majątku dokonywana będzie wg przepisów obowiązujących w kraju Beneficjenta, czyli zgodnie z przepisami polskimi.

Tabela 1. Podmioty wchodzące w skład Grupy Kapitałowej NG2 S.A. według stanu na 30.06.2011 r.

Podmioty zależne NG2 S.A.	Siedziba/Kraj	Udział w kapitale podmiotu %	Metoda konsolidacji
CCC Factory Sp. .z o.o.	Polkowice, Polska	100	pełna
CCC Boty Czech s.r.o.	Praga, Czechy	100	pełna
NG2 Suisse S.a.r.l.	Zug, Szwajcaria	100	pełna
Kontynentalny Fundusz Powierniczy nr 968	USA	100	-

2. Informacje o rynkach zbytu i źródłach zaopatrzenia.

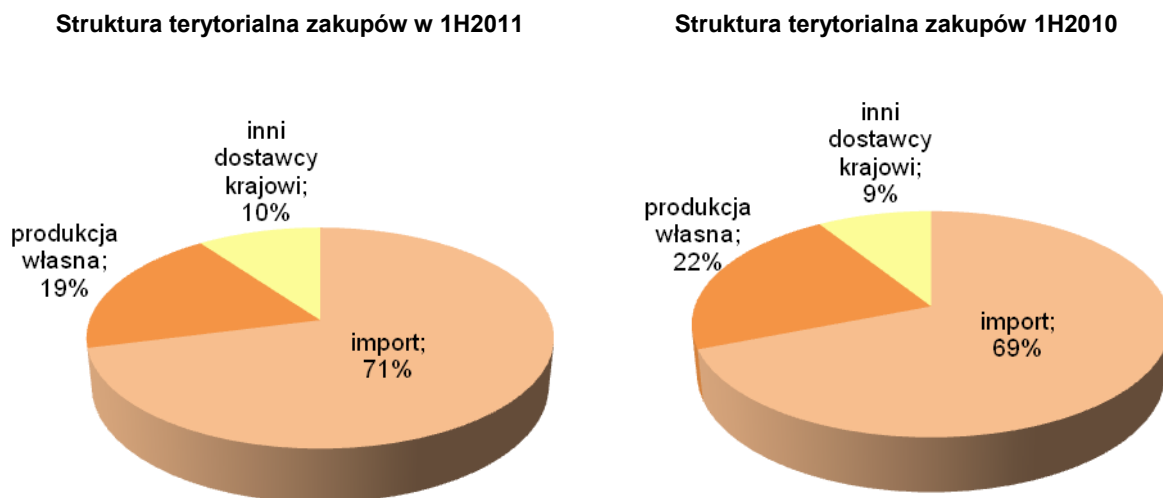
W I półroczu 2011 roku udział sprzedaży detalicznej w sprzedaży ogółem wyniósł 89,6 % (88,9 % w I półroczu 2010). Rozwój własnych salonów sprzedaży jest istotnym czynnikiem poprawiającym rentowność działalności gospodarczej ze względu na uzyskiwanie wyższej marży ze sprzedaży detalicznej. W przypadku sklepów franczyzowych podmioty dominujący realizuje niższą marżę hurtową. Strukturę sprzedaży Grupy Kapitałowej NG2 S.A. przedstawiono w tabeli 2.

Tabela 2. Struktura sprzedaży Grupy Kapitałowej NG2 S.A. wg kanałów dystrybucyjnych.

KATEGORIA	I półrocze 2011		I półrocze 2010	
	tys. PLN	udział %	tys. PLN	udział %
Sprzedaż detaliczna	433 989	89,6	391 427	88,9
Sprzedaż franczyzowa i inna	50 268	10,4	48 827	11,1
Razem	484 257	100,0	440 254	100,0

2. Informacje o rynkach zbytu i źródłach zaopatrzenia. (cd.)

Rysunek 1 Główne kierunki zaopatrzenia w produkty Grupy Kapitałowej NG2 S.A. (wartościowo)



Źródła zaopatrzenia Grupy Kapitałowej NG2 S.A. to dostawcy krajowi, własna fabryka i import. W zależności od warunków ekonomicznych Grupa posiada możliwość szybkiej zmiany zagranicznych źródeł zaopatrzenia. Importowane z terenu Chin obuwie pochodzi od kilkudziesięciu producentów, przy czym główna część dostaw realizowana jest przez jeden podmiot pełniący rolę agencji eksportowo-importowej.

3. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych, ujawnionych w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, w szczególności opis czynników i zdarzeń, w tym o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na działalność Grupy i osiągnięte przez nią zyski lub poniesione straty w roku obrotowym, a także omówienie perspektyw rozwoju działalności Grupy przynajmniej w najbliższym roku obrotowym.

Na dzień 30 czerwca 2011 roku sieć sprzedaży Grupy Kapitałowej NG2 S.A. obejmowała 708 placówek, na co składało się:

- 282 salony firmowe CCC w kraju (odpowiednio na 30.06.2010 – 269 salonów),
- 46 butików QUAZI (49 – na 30.06.2010)
- 216 sklepów własnych BOTI (222 – na 30.06.2010)
- 117 sklepów sieci franczyzowej – w tym 67 sklepów BOTI (odpowiednio na 30.06.2010 – 61 CCC i 66 BOTI).
- 47 salonów firmowych CCC w Republice Czeskiej (odpowiednio na 30.06.2010 – 40 salonów).

Powierzchnia sprzedaży we własnych placówkach zlokalizowanych na terenie Polski i Czech wzrosła do 143,8 tys. m² (134,9 tys. m² na 30.06.2010), tj. o 6,7 %.

3. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych (...) (cd.)

Podstawowe wielkości i wskaźniki ekonomiczno – finansowe zawarte są w tabelach zamieszczonych poniżej.

Tabela 3. Podstawowe wielkości ekonomiczno – finansowe Grupy Kapitałowej NG2 S.A.

Wielkość	I półrocze 2011 (tys. PLN)	I półrocze 2010 (tys. PLN)	zmiana %
przychody netto ze sprzedaży	484 257	440 254	10,0
zysk brutto ze sprzedaży	269 898	241 347	11,8
koszty sprzedaży i zarządu	211 966	191 424	10,7
zysk z działalności operacyjnej (EBIT)	55 561	47 901	16,0
zysk brutto	51 826	43 525	19,1
zysk netto	41 683	52 852	-21,1
kapitał własny	410 481	354 806	15,7
zobowiązania i rezerwy:	405 988	240 016	69,2
zobowiązania długoterminowe i rezerwy długoterminowe	135 788	51 064	165,9
zobowiązania krótkoterminowe i rezerwy krótkoterminowe	270 200	188 952	43,0
aktywa trwałe	323 824	245 577	31,9
aktywa obrotowe	492 645	349 245	41,1
zapasy	333 732	249 711	33,6
należności krótkoterminowe	99 781	69 489	43,6

W I półroczu 2011 r. Grupa Kapitałowa NG2 S.A. osiągnęła przychody ze sprzedaży w wysokości 484.257 tys. PLN (+10,0% rdr). Przychody ze sprzedaży detalicznej wyniosły 433.989 tys. PLN wobec 391.427 tys. PLN w I półroczu 2010 (+10,9% rdr). W tym samym okresie przychody ze sprzedaży franczyzowej i innej wyniosły 50.268 tys. PLN (+3,0% rdr). Zmiana struktury źródeł przychodów ze sprzedaży zgodna jest ze strategią rozwoju Grupy. W przyszłości należy spodziewać się dalszego zwiększania udziału sprzedaży detalicznej w przychodach ogółem.

Wyższa niż w przypadku przychodów ze sprzedaży dynamika zysku brutto ze sprzedaży (11,8% rdr) jest konsekwencją skali działalności oraz zwiększania udziału sprzedaży detalicznej w sprzedaży ogółem.

W omawianym okresie koszty sprzedaży i zarządu wzrosły o 20.542 tys. PLN (+10,7% rdr). Stosunek kosztów sprzedaży i zarządu do przychodów ze sprzedaży wyniósł 0,438 (0,435 - 30.06.2010 r.) i pozostaje na poziomie charakterystycznym dla spółek działających w sektorze detalicznym.

Wyższa dynamika wzrostu marży niż dynamika wzrostu kosztów sprzedaży i zarządu spowodowała wzrost zysku z działalności operacyjnej o 16,0% (rdr).

3. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych (...) (cd.)

Bilans Grupy Kapitałowej NG2 S.A. na dzień 30.06.2011 r. po stronie aktywów i pasywów zamknął się kwotą 816.469 tys. PLN. Suma bilansowa wzrosła o 37,3% w stosunku do wartości z dnia 30.06.2010 r.

Na wzrost ten po stronie aktywów trwałych wpłynął w głównej mierze dynamiczny wzrost rzeczowych aktywów trwałych o 79.190 tys. PLN (36,2% rdr) związane z budową nowego centrum logistycznego oraz rozbudową własnej sieci sprzedaży.

Istotne zmiany w aktywach obrotowych to wzrost zapasów o 84.021 tys. PLN (+33,6% rdr), spowodowany m.in. szybszą niż w poprzednim okresie dostawą towarów na sezon jesień-zima. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności wzrosły do poziomu 99.781 tys. PLN (69.489 tys. PLN 30.06.2010).

Po stronie pasywów istotne zmiany to wzrost zobowiązań z tytułu kredytów długoterminowych i krótkoterminowych do kwoty 206.286 tys. PLN (110.228 tys. PLN – 30.06.2010). Wzrost „zobowiązań z tyt. dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań” do poziomu 174.533 tys. PLN (124.125 tys. PLN 30.06.2010) wynika przede wszystkim ze wzrostu zobowiązań handlowych związanych ze skalą działalności oraz wzrostem zobowiązań wobec akcjonariuszy z tytułu dywidendy.

Tabela 2. Wskaźniki rentowności.

Wielkość	I półrocze 2011 (%)	I półrocze 2010 (%)	zmiana %
marża zysku brutto na sprzedaży	55,73	54,82	1,7
rentowność operacyjna (marża EBIT)	11,47	10,88	5,4
rentowność brutto	10,70	9,89	8,2
rentowność netto	8,61	12,00	-28,3
rentowność aktywów (ROA)	5,11	8,89	-42,5
rentowność kapitałów własnych (ROE)	10,15	14,90	-31,9

Definicje:

- marża zysku brutto na sprzedaży** – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży,
- rentowność operacyjna (marża EBIT)** – stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży,
- rentowność brutto** - stosunek zysku brutto do przychodów ze sprzedaży,
- rentowność netto** – stosunek zysku netto do przychodów ze sprzedaży,
- rentowność aktywów (ROA)** – stosunek zysku netto do stanu aktywów,
- rentowność kapitałów własnych (ROE)** – stosunek zysku netto do stanu kapitałów własnych

Tabela 3. Wskaźniki płynności.

Wielkość	I półrocze 2011	I półrocze 2010	zmiana %
wskaźnik bieżącej płynności	1,82	1,85	-1,6
wskaźnik szybkiej płynności	0,59	0,53	11,3
wskaźnik rotacji zapasów (dni)	246	223	10,3
wskaźnik rotacji należności (dni)	32	22	45,5
wskaźnik rotacji zobowiązań (dni)	110	93	18,3

Definicje:

- wskaźnik bieżącej płynności** – stosunek aktywów obrotowych ogółem do wartości zobowiązań krótkoterminowych i rezerw krótkoterminowych,
- wskaźnik szybkiej płynności** – stosunek aktywów obrotowych ogółem pomniejszonych o zapasy do zobowiązań krótkoterminowych i rezerw krótkoterminowych,
- wskaźnik rotacji zapasów** – stosunek średniej wielkości zapasów do kosztu własnego sprzedanych towarów pomnożony przez liczbę dni w okresie,
- wskaźnik rotacji należności** – stosunek średniej wielkości należności z tyt. dostaw i usług oraz pozostałych należności do przychodów ze sprzedaży pomnożony przez liczbę dni w okresie,
- wskaźnik rotacji zobowiązań** – stosunek średniej wielkości zobowiązania z tyt. dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań do kosztów sprzedanych towarów i usług pomnożony przez liczbę dni w okresie

3. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych (...) (cd.)

Tabela 4. Wskaźniki zadłużenia i finansowania majątku.

Wielkość	I półrocze 2011 (%)	I półrocze 2010 (%)	zmiana %
udział środków własnych w finansowaniu majątku obrotowego (%)	83,32	101,59	-18,0
wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym	126,76	144,48	-12,3
wskaźnik zadłużenia ogólnego	49,72	40,35	23,2
wskaźnik zadłużenia długoterminowego	16,63	8,58	93,8
wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego	33,09	31,77	4,2
wskaźnik zobowiązań do kapitału własnego	98,91	67,65	46,2

Definicje:

- udział środków własnych w aktywach obrotowych** – stosunek kapitałów własnych do aktywów obrotowych,
- wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym** – stosunek kapitału własnego do majątku trwałego,
- wskaźnik zadłużenia ogólnego** – stosunek wartości zobowiązań i rezerw ogółem do wartości aktywów,
- wskaźnik zadłużenia długoterminowego, krótkoterminowego** – stosunek odpowiednio zobowiązań i rezerw długoterminowych, zobowiązań i rezerw krótkoterminowych do sumy bilansowej,
- wskaźnik zobowiązań do kapitału własnego** – stosunek zobowiązań i rezerw ogółem na koniec okresu do wartości kapitałów własnych.

Zarząd NG2 S.A. wysoko ocenia zdolność wywiązywania się Spółki z zaciągniętych zobowiązań.

4. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem, w jakim stopniu Emitent jest na nie narażony.

W opinii Zarządu podmiotu dominującego, na działalność Spółek Grupy Kapitałowej NG2 S.A. wpływ mają następujące czynniki:

1. Czynniki wewnętrzne:

- Wzmocnienie własnej sieci sprzedaży. W 2011 roku zaplanowany wzrost sieci sprzedaży detalicznej NG2 wyniesie ok. 10% (14 tys. m²), natomiast sieć sprzedaży w Czechach powinna wzrosnąć o około 20% (3 tys. m²).
- Działania mające na celu wzrost rozpoznawalności i wartości marki. Odpowiednie instrumenty reklamowo-promocyjne, wystrój salonów i obecność w prestiżowych lokalizacjach, powinny wpływać na systematyczne polepszanie i umacnianie wizerunku marek należących do Grupy Kapitałowej NG2 S.A.

2. Czynniki zewnętrzne:

- Poziom kursów walutowych. Z uwagi na fakt, iż Spółki Grupy Kapitałowej NG2 S.A. realizują przychody w PLN i CZK, a większość kosztów ponoszą w walutach obcych, kursy wymian CZK, USD i EUR (praktycznie całość importu Grupy denominowana jest w tych walutach, a także duży odsetek kosztów wynajmu powierzchni) będą mieć wpływ na strukturę kosztów, ewentualną zmianę źródeł zaopatrzenia oraz wykazywanie różnic kursowych w zestawieniu dochodów całkowitych. Ponieważ głównym rynkiem zaopatrzeniowym dla Grupy Kapitałowej NG2 S.A. jest rynek chiński, nie bez znaczenia pozostaje także kurs waluty chińskiej do głównych walut światowych. Jej aprecjacja może pogorszyć warunki importu. Część kosztów wywołanych wahaniami kursów może być przerzucana na konsumentów.

4. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem, w jakim stopniu Emitent jest na nie narażony. (cd.)

- Zmiana stóp procentowych. Grupy Kapitałowej NG2 S.A. jest narażona na ryzyko zmian stóp procentowych w związku z zawartymi umowami kredytowymi. Kredyty te są oprocentowane wg zmiennej stopy procentowej opartej o WIBOR. Wzrost stóp procentowych będzie miał wpływ na wysokość płaconych odsetek od kredytów przez podmiot dominujący.
- Ogólna sytuacja gospodarcza w Polsce. Zdecydowana część przychodów Grupy Kapitałowej NG2 S.A. generowana jest w Polsce, stąd dla Grupy istotna jest siła nabywczą krajowych konsumentów i ich skłonność do konsumpcji. Pogorszenie sytuacji gospodarczej w kraju może mieć negatywny wpływ na wyniki działalności i sytuację finansową Emitenta, a w konsekwencji Grupy.
- Ogólna sytuacja gospodarcza w Republice Czeskiej. Część przychodów Grupy Kapitałowej NG2 S.A. generowana jest w Czechach, stąd dla grupy istotna jest siła nabywczą czeskich konsumentów i ich skłonność do konsumpcji. Pogorszenie sytuacji gospodarczej może mieć negatywny wpływ na wyniki działalności i sytuację finansową spółki zależnej i Grupy.
- Sezonowość sprzedaży i warunki pogodowe. Sprzedaż i wartość zapasów uzależnione są od sezonowości popytu (szczyt popytu to wiosna i jesień). Zaburzenie warunków pogodowych może skutkować odłożeniem przez klientów decyzji zakupowych lub też skróceniem sezonu najwyższej sprzedaży. Czynnikiem pozwalającym na obniżenie wrażliwości Grupy Kapitałowej NG2 S.A. na czynniki sezonowe i pogodowe jest posiadanie własnych mocy wytwórczych. Grupa jest w stanie w szybkim tempie dopasować produkcję i dostarczyć do sklepów towar zbieżny z oczekiwaniami i aktualnymi warunkami pogodowymi.
- Lokalizacja placówek handlowych. Wzmacnianie pozycji na rynku poprzez dynamiczny rozwój sieci placówek handlowych może się wiązać z ryzykiem nietrafionej lokalizacji salonu, a także z ograniczoną liczbą nowych, atrakcyjnych lokalizacji.
- Tendencje w modzie i nietrafione kolekcje. Grupa Kapitałowa NG2 S.A. narażona jest na ryzyko związane z nietrafionymi kolekcjami obuwia. Czynnikiem pozwalającym na ograniczenie tego ryzyka jest wieloletnie doświadczenie rynkowe podmiotu dominującego, stała obserwacja trendów w europejskiej i światowej modzie (uczestnictwo w międzynarodowych targach mody obuwniczej w m.in. Mediolanie, Gardzie, Dusseldorfie).

Zarząd podmiotu dominującego Grupy Kapitałowej NG2 S.A. informuje, że w okresie sprawozdawczym nie wystąpiły żadne czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze, mające znaczący wpływ na działalność Grupy.

5. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki.

Zdaniem Emitenta podstawowe czynniki, które będą miały wpływ na wyniki osiągnięte w najbliższym czasie, to:

- wielkość osiągniętej sprzedaży oraz zrealizowanych marż,
- dalszy rozwój sieci handlowej Grupy Kapitałowej NG2 S.A.,
- panujące warunki atmosferyczne,
- poziom kursów walutowych.

6. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek Grupy Kapitałowej Emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zmiany w strukturze jednostki gospodarczej.

7. Informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań dla Emitenta.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera podstawowe informacje, które są istotne dla oceny sytuacji Grupy Kapitałowej NG2 S.A.. Zdaniem Zarządu nie istnieją obecnie żadne zagrożenia dla realizacji zobowiązań Grupy.

8. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie półrocznym w stosunku do wyników prognozowanych.

Nie publikowano prognoz wyników za 2011 r.

9. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

Spółki Grupy Kapitałowej NG2 S.A. nie są stroną w postępowaniu sądowym, którego wartość przedmiotu sporu przekracza 10% kapitałów własnych Grupy.

10. Informacje o zawarciu przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązаныmi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.

Nie dotyczy.

11. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczenia kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły ww. zdarzenia.

12. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Na dzień przekazania raportu półrocznego wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta przedstawiono poniżej w tabeli

Akcjonariusz	liczba posiadanych akcji (szt.)	udział w kapitale akcyjnym (%)	liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu (szt.)	udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu (%)
Dariusz Miłek, w tym:	15 360 000	40,00	20 110 000	44,64
-bezpośrednio,	4 750 000	12,37	9 500 000	21,09
-pośrednio przez spółkę zależną Luxprofi s.a.r.l.	10 610 000	27,63	10 610 000	23,55
Leszek Gaczorek	3 010 000	7,84	4 760 000	10,57
ING OFE	2 477 486	6,45	2 477 486	5,50
PIONEER Investment Management	3 271 877	8,52	3 271 877	7,26
PKO TFI	2 350 500	6,12	2 350 500	5,22

Na dzień przekazania sprawozdania za I półrocze 2011 r. Grupa Kapitałowa NG2 S.A. nie posiadała informacji o innych akcjonariuszach z liczbą głosów na Walnym Zgromadzeniu równą co najmniej 5%.

13. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego, odrębnie dla każdej z osób.

Według wiedzy posiadanej przez Emitenta, stan posiadania akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące przedstawia się następująco:

Stanowisko/funkcja imię i nazwisko	Akcje posiadane na dzień przekazania raportu S.A.-PS 2011	Akcje posiadane na dzień przekazania raportu Q Sr-I /2011
Prezes Zarządu – Dariusz Miłek*	4 750 000	4 750 000
Wiceprezes Zarządu – Mariusz Gnych	120 000	120 000

*Pan Dariusz Miłek jest ponadto podmiotem dominującym w spółce Luxprofi S.a.r.l., która na dzień przekazania raportu SA-PS 2011 posiada 10.610.000 akcji NG2 S.A.

14. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły ww. zdarzenia.

15. Istotne zdarzenia po dacie bilansowej.

Po okresie sprawozdawczym nie wystąpiły ww. zdarzenia.

16. Oświadczenie Zarządu jednostki dominującej Grupy Kapitałowej NG2 S.A.

Zgodnie z § 90 ust. 1 pkt. 4,5 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19.02.2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim, Zarząd jednostki dominującej Grupy Kapitałowej NG2 S.A. oświadcza, że:

- wedle jego najlepszej wiedzy śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe, śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe oraz dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy grupy kapitałowej Emitenta,
- sprawozdanie z działalności grupy kapitałowej Emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji grupy kapitałowej Emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka,
- podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych dokonujący przeglądu śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Ponadto podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego spełnili warunki do wydania bezstronnej i niezależnej opinii o badanym śródrocznym skróconym skonsolidowanym i jednostkowym sprawozdaniu finansowym, zgodnie z właściwymi przepisami i normami zawodowymi.

PODPISY WSZYSTKICH CZŁONKÓW ZARZĄDU		
Dariusz Miłek	Prezes Zarządu	
Mariusz Gnych	Wiceprezes Zarządu	
Piotr Nowjalis	Wiceprezes Zarządu	

Polkowice, 29 sierpnia 2011 r.