

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE
GRUPY KAPITAŁOWEJ CCC S.A.
ZA III KWARTAŁ 2018 r.**



CCC
SHOES & BAGS



SPIS TREŚCI

WYBRANE DANE FINANSOWE I OPERACYJNE GRUPY KAPITAŁOWEJ CCC S.A.	4
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU FINANSOWEGO I POZOSTAŁYCH DOCHODÓW	6
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	7
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŹYWÓW PIENIĘŻNYCH	9
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	10
WYBRANE DANE FINANSOWE I OPERACYJNE CCC S.A.	12
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU FINANSOWEGO I POZOSTAŁYCH DOCHODÓW	14
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	15
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŹYWÓW PIENIĘŻNYCH.	16
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	17



NOTY OBJAŚNIAJĄCE	18
1. INFORMACJE OGÓLNE	18
2. SEGMENTY SPRAWOZDAWCZE	28
3. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA Z WYNIKU FINANSOWEGO I POZOSTAŁYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	32
4. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA Z SYTUACJI FINANSOWEJ ORAZ ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	38
POZOSTAŁE INFORMACJE	44

WYBRANE DANE FINANSOWE I OPERACYJNE GRUPY KAPITAŁOWEJ CCC S.A.

DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA	W MLN PLN		W MLN EUR	
Wybrane dane ze skonsolidowanego sprawozdania z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Przychody ze sprzedaży	3 274,2	2 833,5	769,8	665,7
Polska	1 412,3	1 382,1	332,0	324,7
Europa Śr.-Wsch.	660,1	575,4	155,2	135,2
Europa Zachodnia	395,1	288,6	92,9	67,8
Pozostałe kraje	75,5	50,6	17,8	11,9
Działalność detaliczna	2 543,0	2 296,7	597,9	539,6
E-commerce	649,8	406,6	152,8	95,5
Hurt	81,0	129,7	19,0	30,5
Działalność produkcyjna	0,4	0,5	0,1	0,1
Pozostałe	—	—	—	—
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	1 644,0	1 441,5	386,5	338,6
Marża brutto ze sprzedaży	50,2%	50,9%	50,2%	50,9%
Wyniki segmentów:				
Polska	174,6	223,9	41,0	52,6
Europa Śr.-Wsch.	26,6	45,2	6,3	10,6
Europa Zachodnia	(127,6)	(79,0)	(30,0)	(18,6)
Pozostałe kraje	(0,2)	3,0	(0,0)	0,7
Działalność detaliczna	73,4	193,1	17,3	45,3
E-commerce	77,8	63,6	18,3	14,9
Hurt	19,8	33,2	4,7	7,8
Działalność produkcyjna	—	—	—	—
Zysk na działalności operacyjnej	128,2	216,1	30,1	50,8
Zysk przed opodatkowaniem	45,5	178,0	10,7	41,8
ZYSK NETTO	19,8	154,3	4,7	36,2
SKORYGOWANY ZYSK NETTO	50,0	161,3	11,8	37,9
Wybrane dane skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej	30.09.2018	31.12.2017	30.09.2018	31.12.2017
Aktywa trwałe	3 907,1	1 154,1	914,7	276,7
Aktywa obrotowe, w tym:	2 870,8	2 215,8	672,1	531,3
Zapasy	1 944,0	1 417,7	455,1	339,9
Środki pieniężne	476,0	511,6	111,4	122,7
AKTYWA RAZEM	6 777,9	3 369,9	1 586,8	808,0
Zobowiązania długoterminowe, w tym:	2 993,7	1 277,8	700,9	306,4
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	210,0	436,0	49,2	104,5
Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	2 657,6	923,8	622,2	221,5
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	929,2	481,1	217,5	115,3
ZOBOWIĄZANIA RAZEM	5 651,3	2 201,6	1 323,1	527,8
KAPITAŁ WŁASNY	1 126,6	1 168,3	263,8	280,1

DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA	W MLN PLN		W MLN EUR	
Wybrane dane ze skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	497,4	(235,4)	116,9	(55,3)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(377,0)	(137,8)	(88,6)	(32,4)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(160,4)	334,3	(37,7)	78,5
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE RAZEM	(40,0)	(38,9)	(9,4)	(9,2)

DANE OPERACYJNE	30.09.2018	31.12.2017	30.09.2018	31.12.2017
Liczba sklepów	1 181	925	—	—
Powierzchnia handlowa (tys.m ²)	682,9	535,8	—	—
Liczba rynków ze sprzedażą online	15	11	—	—

	W MLN PLN		W MLN EUR	
	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Nakłady inwestycyjne (w mln)	(268,1)	(139,4)	(63,0)	(32,7)
Średni przychód na m ² powierzchni handlowej ^[1]	3,8	4,9	0,9	1,2

[1] Przychód na 1 m² powierzchni jest liczony poprzez iloraz wartości przychodu detalicznego za okres 9 miesięcy danego roku przez liczbę m² powierzchni handlowej w detalu na datę bilansową.

Wybrane dane ze skonsolidowanego sprawozdania z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów, skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej oraz skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczono na euro zgodnie ze wskazaną, obowiązującą metodą przeliczania:

- poszczególne pozycje aktywów i pasywów skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według kursu obowiązującego na ostatni dzień okresu sprawozdawczego:
 - kurs na 30.09.2018 r. wynosił 1 EUR – 4,2714 PLN
 - kurs na 31.12.2017 r. wynosił 1 EUR – 4,1709 PLN
 - kurs na 30.09.2017 r. wynosił 1 EUR – 4,3091 PLN

- poszczególne pozycje skonsolidowanego rachunku zysków i strat oraz innych całkowitych dochodów i skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczono według kursów stanowiących średnią arytmetyczną kursów ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski dla euro obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie sprawozdawczym:

- kurs średni w okresie 01.01.2018 – 30.09.2018 r. wynosił 1 EUR – 4,2535 PLN
- kurs średni w okresie 01.01.2017 – 30.09.2017 r. wynosił 1 EUR – 4,2566 PLN

Przeliczenia dokonano zgodnie ze wskazanymi wcześniej kursami wymiany przez podzielenie wartości wyrażonych w milionach złotych przez kurs wymiany.

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU FINANSOWEGO I POZOSTAŁYCH DOCHODÓW

	01.2018-09.2018	07.2018-09.2018	01.2017-09.2017	07.2017-09.2017
Przychody ze sprzedaży	3 274,2	1 247,7	2 833,5	987,2
Koszt własny sprzedaży	(1 630,2)	(652,3)	(1 392,0)	(483,9)
Zysk brutto ze sprzedaży	1 644,0	595,4	1 441,5	503,3
Koszty funkcjonowania sklepów	(1 013,8)	(384,4)	(842,9)	(304,9)
Pozostałe koszty sprzedaży	(459,2)	(177,3)	(308,7)	(113,7)
Koszty ogólnego zarządu	(135,6)	(53,8)	(68,5)	(24,1)
Pozostałe koszty i przychody operacyjne	92,8	25,4	(5,3)	(8,3)
Zysk na działalności operacyjnej	128,2	5,3	216,1	52,3
Przychody finansowe	28,5	11,8	0,9	—
Koszty finansowe	(111,2)	(46,8)	(39,0)	(4,1)
Zysk przed opodatkowaniem	45,5	(29,7)	178,0	48,2
Podatek dochodowy	(25,7)	(16,3)	(23,7)	(7,0)
ZYSK NETTO	19,8	(46,0)	154,3	41,2
Przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	13,8	(41,7)	143,7	38,6
Przypisany udziałom niekontrolującym	6,0	(4,3)	10,6	2,6
Pozostałe dochody całkowite				
Podlegające przeklasyfikowaniu do wyniku – różnice kursowe z przeliczenia sprawozdań jednostek zagranicznych	3,0	(4,9)	(0,1)	1,1
Niepodlegające przeklasyfikowaniu do wyniku – pozostałe	—	—	—	—
Razem pozostałe całkowite dochody netto	3,0	(4,9)	(0,1)	1,1
ŁĄCZNE CAŁKOWITE DOCHODY	22,8	(50,9)	154,2	42,3
Przypisane akcjonariuszom jednostki dominującej	16,8	(46,6)	143,6	39,7
Przypisany udziałom niekontrolującym	6,0	(4,3)	10,6	2,6
Średnia ważona liczba akcji zwykłych (mln szt.)	41,2	41,2	39,2	39,2
Zysk na akcję podstawowy (w PLN)	0,48	(1,12)	3,94	1,05
Zysk na akcję rozwodniony (w PLN)	0,48	(1,12)	3,94	1,05

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

	30.09.2018	31.12.2017
Wartości niematerialne	218,4	197,5
Wartość firmy	188,8	106,2
Rzeczowe aktywa trwałe – inwestycje w sklepach	641,6	393,0
Rzeczowe aktywa trwałe – fabryka i dystrybucja	368,6	323,8
Rzeczowe aktywa trwałe – pozostałe	81,2	70,2
Prawo do użytkowania aktywa	2 328,6	—
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	79,9	63,4
Udzielone pożyczki	—	—
Należności długoterminowe	—	—
Aktywa trwałe	3 907,1	1 154,1
Zapasy	1 944,0	1 417,7
Należności od odbiorców	132,7	95,7
Należności z tytułu podatku dochodowego	6,5	25,8
Udzielone pożyczki	9,1	9,1
Pozostałe należności	302,5	155,4
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	476,0	511,6
Pochodne instrumenty finansowe	—	0,5
Aktywa obrotowe	2 870,8	2 215,8
AKTYWA RAZEM	6 777,9	3 369,9
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	210,0	436,0
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	41,0	33,2
Rezerwy	17,2	9,4
Otrzymane dotacje	20,2	21,3
Zobowiązania z tytułu obowiązku wykupu udziałów niekontrolujących	840,2	777,9
Zobowiązania z tytułu leasingu	1 865,1	—
Zobowiązania długoterminowe	2 993,7	1 277,8
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	929,2	481,1
Zobowiązania wobec dostawców	852,7	235,8
Pozostałe zobowiązania	317,1	166,6
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	0,4	26,6
Rezerwy	33,3	11,3
Otrzymane dotacje	2,4	2,4
Zobowiązania z tytułu leasingu	522,5	—
Zobowiązania krótkoterminowe	2 657,6	923,8

	30.09.2018	31.12.2017
ZOBOWIĄZANIA RAZEM	5 651,3	2 201,6
AKTYWA NETTO	1 126,6	1 168,3
Kapitał własny		
Kapitał akcyjny	4,1	4,1
Kapitał zapasowy	645,1	644,9
Różnice kursowe z przeliczenia sprawozdań jednostek zagranicznych	1,6	(1,3)
Wycena aktuarialna świadczeń pracowniczych	—	(0,3)
Zyski zatrzymane	348,4	453,1
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	999,2	1 100,5
Udziały niekontrolujące	127,4	67,8
RAZEM KAPITAŁY WŁASNE	1 126,6	1 168,3
PASYWA RAZEM	6 777,9	3 369,9



ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH

	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Zysk przed opodatkowaniem	45,4	178,0
Amortyzacja	434,4	69,2
(Zysk) Strata na działalności inwestycyjnej	(4,1)	—
Koszty finansowania zewnętrznego	46,8	15,0
Pozostałe korekty zysku przed opodatkowaniem	(89,8)	6,4
Podatek dochodowy zapłacony	(41,4)	(31,7)
Zyski (straty) udziałów niekontrolujących	—	—
Przeplwy pieniężne przed zmianami w kapitale obrotowym	391,3	236,9
Zmiany w kapitale obrotowym		
Zmiana stanu zapasów i odpisów aktualizujących zapasy	(415,9)	(489,7)
Zmiana stanu należności	(72,6)	94,3
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	594,6	(76,9)
Przeplwy pieniężne netto z działalności operacyjnej	497,4	(235,4)
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	32,6	6,7
Splaty pożyczek udzielonych i odsetek	—	—
Nabycie wartości niematerialnych i rzeczowych aktywów trwałych	(268,1)	(139,4)
Pożyczki udzielone	(9,1)	(0,1)
Wydatki na podwyższenie kapitału w jednostkach zależnych	—	—
Nabycie inwestycji w eobuwie S.A.	(132,4)	(5,0)
Przeplwy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(377,0)	(137,8)
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek	227,8	448,5
Emisja obligacji	209,4	—
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	—	(101,4)
Splaty kredytów i pożyczek	(209,3)	—
Płatności z tytułu leasingu	(341,5)	—
Odsetki zapłacone	(46,8)	(15,0)
Wpływy netto z emisji akcji	—	2,2
Przeplwy pieniężne netto z działalności finansowej	(160,4)	334,3
PRZEPLWY PIENIĘŻNE RAZEM	(40,0)	(38,9)
Zwiększenie/zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	(35,6)	(38,9)
Zmiana z tytułu różnic kursowych z wyceny środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	4,4	—
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	511,6	143,4
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	471,6	104,5

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	KAPITAŁ AKCYJNY	KAPITAŁ ZAPASOWY ZE SPRZEDAŻY AKCJI POWYŻEJ ICH WARTOŚCI NOMINALNEJ	ZYSKI ZATRZYMANE	RÓŻNICE KURSOWE Z PRZELICZENIA JEDNOSTEK ZAGRANICZNYCH	WYCENA AKTUARIALNA ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH	UDZIAŁY NIEKONTROLUJĄCE	RAZEM KAPITAŁ WŁASNY
	PRZYPADAJĄCY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ						
Stan na dzień 01.01.2017	3,9	119,2	793,8	1,8	—	52,4	971,1
Zysk netto za okres	—	—	302,3	—	—	—	302,3
Wycena aktuarialna świadczeń pracowniczych	—	—	—	—	(0,3)	—	(0,3)
Zysk alokowany do udziałów niekontrolujących	—	—	(15,4)	—	—	15,4	—
Różnice kursowe z przeliczenia	—	—	—	(3,1)	—	—	(3,1)
Całkowite dochody razem	—	—	286,9	(3,1)	(0,3)	15,4	299,0
Wypłata dywidendy	—	—	(101,4)	—	—	—	(101,4)
Wycena programu opcji pracowniczych	—	—	8,2	—	—	—	8,2
Emisja akcji	0,2	525,7	—	—	—	—	525,9
Transakcje z właścicielami razem	0,2	525,7	(93,2)	—	—	—	432,7
Zobowiązanie do nabycia opcji eobuwie.pl S.A.	—	—	(534,4)	—	—	—	(534,4)
Stan na dzień 31.12.2017 (01.01.2018)	4,1	644,9	453,1	(1,3)	(0,3)	67,8	1 168,3
Zysk netto za okres	—	—	19,8	—	—	—	19,8
Zysk alokowany do udziałów niekontrolujących	—	—	(6,0)	—	—	6,0	—
Różnice kursowe z przeliczenia	—	—	—	2,9	—	—	2,9
Całkowite dochody razem	—	—	13,8	2,9	—	6,0	22,7
Wypłata dywidendy	—	—	(94,7)	—	—	—	(94,7)
Wycena programu opcji pracowniczych	—	—	19,0	—	—	—	19,0
Emisja akcji	—	0,2	—	—	—	—	0,2
Nabycie udziałów	—	—	—	—	—	53,6	53,6
Transakcje z właścicielami razem	—	0,2	(75,7)	—	—	—	(75,5)
Zobowiązanie do nabycia opcji eobuwie.pl S.A.	—	—	(42,8)	—	—	—	(42,8)
Wycena aktuarialna świadczeń pracowniczych	—	—	—	—	0,3	—	0,3
Stan na dzień 30.09.2018 (01.10.2018)	4,1	645,1	348,4	1,6	—	127,4	1 126,6



WYBRANE DANE FINANSOWE I OPERACYJNE CCC S.A.

DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA	W MLN PLN		W MLN EUR	
Wybrane dane z jednostkowego sprawozdania z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Przychody ze sprzedaży	1 468,8	1 423,1	345,3	334,3
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	482,4	454,7	113,4	106,8
Zysk na działalności operacyjnej	40,9	42,7	9,6	10,0
Zysk przed opodatkowaniem	24,2	35,5	5,7	8,3
ZYSK NETTO	11,4	26,5	2,7	6,2
Wybrane dane z jednostkowego sprawozdania z sytuacji finansowej	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Aktywa trwałe	1 648,5	806,4	385,9	193,3
Aktywa obrotowe, w tym:	781,5	799,6	183,0	191,7
Zapasy	333,8	249,8	78,1	59,9
Środki pieniężne	249,5	300,4	58,4	72,0
AKTYWA RAZEM	2 430,0	1 606,0	568,9	385,0
Zobowiązania długoterminowe, w tym:	685,7	233,4	160,5	56,0
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	210,0	210,0	49,2	50,3
Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	647,4	221,2	151,6	53,0
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	8,9	0,7	2,1	0,2
ZOBOWIĄZANIA RAZEM	1 333,1	454,6	312,1	109,0
KAPITAŁ WŁASNY	1 096,9	1 151,4	256,8	276,1

DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA	W MLN PLN		W MLN EUR	
Wybrane dane z jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	393,1	128,8	92,4	30,3
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(303,4)	(72,7)	(71,3)	(17,1)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(140,6)	(72,8)	(33,1)	(17,1)
PRZEPIŁYWY PIENIĘŻNE RAZEM	(50,9)	(16,7)	(12,0)	(3,9)

DANE OPERACYJNE	30.09.2018	31.12.2017
Liczba sklepów	465	448
Powierzchnia handlowa (tys. m ²)	273,9	243,8

	W MLN PLN		W MLN EUR	
	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Nakłady inwestycyjne (w mln)	(145,9)	(50,7)	(34,3)	(11,9)
Średni przychód na m ² powierzchni handlowej ^[2]	5,2	6,1	1,2	1,4

Wybrane dane z jednostkowego sprawozdania z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów, jednostkowego sprawozdania z sytuacji finansowej oraz jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczono na euro zgodnie ze wskazaną, obowiązującą metodą przeliczania:

- poszczególne pozycje aktywów i pasywów skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według kursu obowiązującego na ostatni dzień okresu sprawozdawczego:
 - kurs na 30.09.2018 r. wynosił 1 EUR – 4,2714 PLN
 - kurs na 31.12.2017 r. wynosił 1 EUR – 4,1709 PLN
 - kurs na 30.09.2017 r. wynosił 1 EUR – 4,3091 PLN

- poszczególne pozycje jednostkowego rachunku zysków i strat oraz innych całkowitych dochodów i jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczono według kursów stanowiących średnią arytmetyczną kursów ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski dla euro obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie sprawozdawczym:
 - kurs średni w okresie 01.01.2018 – 30.09.2018 r. wynosił 1 EUR – 4,2535 PLN
 - kurs średni w okresie 01.01.2017 – 30.09.2017 r. wynosił 1 EUR – 4,2566 PLN

Przeliczenia dokonano zgodnie ze wskazanymi wcześniej kursami wymiany przez podzielenie wartości wyrażonych w milionach złotych przez kurs wymiany.

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU FINANSOWEGO I POZOSTAŁYCH DOCHODÓW

	01.2018-09.2018	07.2018-09.2018	01.2017-09.2017	07.2017-09.2017
Przychody ze sprzedaży	1 468,8	510,5	1 423,1	473,5
Koszt własny sprzedaży	(986,4)	(349,2)	(968,4)	(310,7)
Zysk brutto ze sprzedaży	482,4	161,3	454,7	162,8
Koszty funkcjonowania sklepów	(396,3)	(133,2)	(384,6)	(138,0)
Pozostałe koszty sprzedaży	(16,1)	(5,6)	(12,3)	(4,9)
Koszty ogólnego zarządu	(40,0)	(13,4)	(19,3)	(7,6)
Pozostałe koszty i przychody operacyjne	10,9	4,0	4,2	2,0
Zysk na działalności operacyjnej	40,9	13,1	42,7	14,3
Przychody finansowe	16,5	8,6	7,0	1,3
Koszty finansowe	(33,2)	(5,0)	(14,2)	0,3
Zysk przed opodatkowaniem	24,2	16,7	35,5	15,9
Podatek dochodowy	(12,8)	(9,9)	(8,9)	(3,7)
ZYSK NETTO	11,4	6,8	26,6	12,2
Pozostałe dochody całkowite	—	—	—	—
Razem pozostałe całkowite dochody netto	—	—	—	—
ŁĄCZNE CAŁKOWITE DOCHODY	11,4	6,8	26,6	12,2
Średnia ważona liczba akcji zwykłych (mln szt.)	41,1	41,1	39,2	39,2
Zysk na akcję podstawowy (w PLN)	0,28	0,17	0,68	0,31
Zysk na akcję rozwodniony (w PLN)	0,28	0,17	0,68	0,31

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

	30.09.2018	31.12.2017
Wartości niematerialne	2,5	2,8
Rzeczowe aktywa trwale – inwestycje w sklepach	181,0	170,9
Rzeczowe aktywa trwale – fabryka i dystrybucja	208,0	168,8
Rzeczowe aktywa trwale – pozostałe	59,5	51,9
Prawo do użytkowania aktywa	630,8	—
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	2,4	1,8
Udzielone pożyczki	44,0	31,0
Inwestycje długoterminowe	520,3	379,2
Aktywa trwale	1 648,5	806,4
Zapasy	333,8	249,8
Należności od odbiorców	55,8	18,8
Należności z tytułu podatku dochodowego	—	26,0
Udzielone pożyczki	85,7	169,2
Pozostałe należności	56,7	35,4
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	249,5	300,4
Aktywa obrotowe	781,5	799,6
AKTYWA RAZEM	2 430,0	1 606,0
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	210,0	210,0
Rezerwy	1,8	2,1
Otrzymane dotacje	19,8	21,3
Zobowiązania z tytułu leasingu	454,1	—
Zobowiązania długoterminowe	685,7	233,4
Zobowiązania z tytułu zadłużenia	8,9	0,7
Zobowiązania wobec dostawców	263,2	166,8
Pozostałe zobowiązania	185,9	50,6
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	7,9	—
Rezerwy	1,0	0,7
Otrzymane dotacje	2,4	2,4
Zobowiązania z tytułu leasingu	178,1	—
Zobowiązania krótkoterminowe	647,4	221,2
ZOBOWIĄZANIA RAZEM	1 333,1	454,6
AKTYWA NETTO	1 096,9	1 151,4
Kapitał własny		
Kapitał akcyjny	4,1	4,1
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	645,1	644,9
Zyski zatrzymane	447,7	502,4
RAZEM KAPITAŁY WŁASNE	1 096,9	1 151,4
PASYWA RAZEM	2 430,0	1 606,0

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z PRZEŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Zysk przed opodatkowaniem	24,1	35,5
Amortyzacja	170,6	29,8
Zysk (Strata) na działalności inwestycyjnej	(5,7)	0,5
Koszty finansowania zewnętrznego	14,2	3,7
Pozostałe korekty zysku przed opodatkowaniem	29,3	—
Podatek dochodowy zapłacony	13,3	(34,1)
Przepływy pieniężne przed zmianami w kapitale obrotowym	245,8	35,4
Zmiany w kapitale obrotowym		
Zmiana stanu zapasów i odpisów aktualizujących zapasy	(84,0)	(146,3)
Zmiana stanu należności	(63,2)	(47,7)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	294,5	287,4
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	393,1	128,8
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	33,0	5,8
Spląty pożyczek udzielonych i odsetek	152,1	13,4
Nabycie wartości niematerialnych i rzeczowych aktywów trwałych	(145,9)	(50,7)
Pożyczki udzielone	(217,6)	(21,2)
Wydatki na podwyższenie kapitału w jednostkach zależnych	(125,0)	(3,5)
Nabycie inwestycji w eobuwie S.A.	—	—
Nabycie nieruchomości inwestycyjnych	—	(16,5)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(303,4)	(72,7)
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek	1,3	28,4
Emisja obligacji	209,4	—
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	—	(101,4)
Spląty kredytów i pożyczek	(203,2)	1,7
Płatność z tytułu leasingu	(134,8)	—
Odsetki zapłacone	(11,1)	(3,7)
Podwyższenie kapitału własnego netto	—	2,2
Inne wydatki finansowe	(2,2)	—
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(140,6)	(72,8)
PRZEŁYWY PIENIĘŻNE RAZEM	(50,9)	(16,7)
Zwiększenie/zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	(50,9)	(16,7)
Zmiana z tytułu różnic kursowych z wyceny środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	—	—
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	300,4	38,0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	249,5	21,3

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	KAPITAŁ AKCYJNY	ZYSKI ZATRZYMANE	KAPITAŁ ZAPASOWY	RAZEM KAPITAŁ WŁASNY
Stan na dzień 01.01.2017	3,9	558,3	119,2	681,4
Zysk netto za okres	—	37,4	—	37,4
Całkowite dochody razem	—	37,4	—	37,4
Wypłata dywidendy	—	(101,4)	—	(101,4)
Transakcje z właścicielami razem	—	(101,4)	—	(101,4)
Emisja akcji	0,2	—	525,7	525,9
Wycena programu opcji pracowniczych	—	8,1	—	8,1
Stan na dzień 31.12.2017 (01.01.2018)	4,1	502,4	644,9	1 151,4
Zysk netto za okres	—	11,4	—	11,4
Całkowite dochody razem	—	11,4	—	11,4
Uchwalona dywidenda	—	(94,7)	—	(94,7)
Transakcje z właścicielami razem	—	(94,7)	—	(94,7)
Emisja akcji	—	—	0,2	0,2
Wycena programu opcji pracowniczych	—	28,6	—	28,6
Stan na dzień 30.09.2018 (01.10.2018)	4,1	447,7	645,1	1 096,9

NOTY OBJAŚNIAJĄCE

1. INFORMACJE OGÓLNE

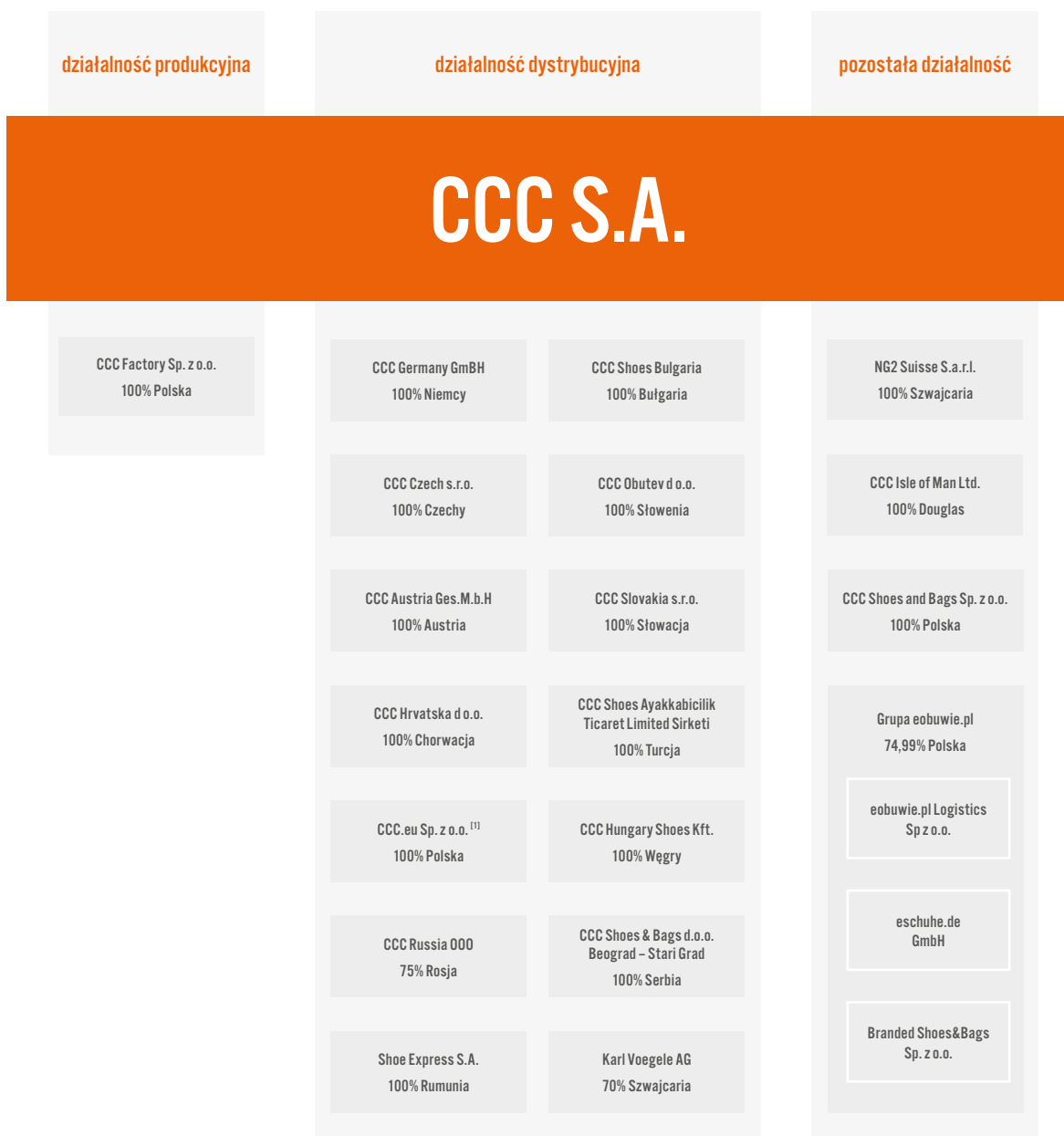
Nazwa Spółki:	CCC Spółka Akcyjna
Siedziba Spółki:	ul. Strefowa 6, 59-101 Polkowice
Rejestracja:	Sąd Rejonowy dla Wrocławia – Fabrycznej we Wrocławiu, IX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego,
KRS:	0000211692
Przedmiot działalności:	Głównym przedmiotem działalności Spółki według Europejskiej Klasyfikacji Działalności jest handel hurtowy i detaliczny odzieżą i obuwiem (EKD 5142).

STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ CCC S.A.

Na dzień 30 września 2018 roku Grupę Kapitałową CCC S.A. tworzyły jednostka dominująca CCC S.A. z siedzibą w Polkowicach oraz następujące podmioty zależne:

PODMIOTY ZALÉŻNE CCC S.A.	SIEDZIBA/KRAJ	RODZAJ DZIAŁALNOŚCI
CCC Factory Sp. z o.o.	Polkowice, Polska	produkcyjna
CCC Czech s.r.o.	Praga, Czechy	handlowa
CCC Slovakia s.r.o.	Bratysława, Słowacja	handlowa
CCC Hungary Shoes Kft.	Budapeszt, Węgry	handlowa
CCC Austria Ges.m.b.H	Graz, Austria	handlowa
CCC Obutev d.o.o.	Maribor, Słowenia	handlowa
CCC Hrvatska d.o.o.	Zagrzeb, Chorwacja	handlowa
CCC Germany G.m.b.h.	Frankfurt nad Menem, Niemcy	handlowa
CCC Shoes Ayakkabıcılık Limited Sirketi	Istambuł, Turcja	handlowa
CCC Isle of Man Ltd.	Douglas, Wyspa Man	usługowa
CCC.eu Sp. z o.o.	Polkowice, Polska	zakupy i sprzedaż
CCC Shoes & Bags Sp. z o.o.	Polkowice, Polska	inwestycyjna
CCC Shoes Bulgaria EOOD	Sofia, Bułgaria	handlowa
eobuwie.pl S.A.	Zielona Góra, Polska	handlowa
NG2 Suisse sarl	Zug, Szwajcaria	usługowa
CCC Shoes & Bags d.o.o. Beograd	Belgrad, Serbia	handlowa
eschuhe.de GmbH	Frankfurt nad Odrą, Niemcy	handlowa
eobuwie.pl Logistics Sp z o.o.	Zielona Góra, Polska	logistyczna
Branded Shoes&Bags Sp. z o.o.	Zielona Góra, Polska	handlowa
CCC Russia OOO	Moskwa, Rosja	handlowa
Shoe Express S.A.	Bukareszt, Rumunia	handlowa
Karl Voegelé AG	Uznach, Szwajcaria	handlowa

GRUPA CCC



[1] Spółka CCC.eu Sp. z o.o. jest spółką zależną od CCC Shoes & Bags Sp. z o.o. (99,75%) i zależną od Emitenta (0,25%).

PODSTAWA SPORZĄDZENIA

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonym przez UE („MSR 34”).

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone według zasady kosztu historycznego.

Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe Grupy obejmuje okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2018 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2017 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku. Sprawozdanie z całkowitych dochodów oraz noty do sprawozdania z całkowitych dochodów obejmujące dane za okres 3 miesięcy zakończony dnia 30 września 2018 roku oraz dane porównawcze za okres 3 miesięcy, zakończony dnia 30 września 2017 roku, nie były przedmiotem przeglądu lub badania przez biegłego rewidenta.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości tj. co najmniej roku od dnia bilansowego. Na dzień publikacji niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Grupę w okresie co najmniej roku od dnia bilansowego.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2017 roku zatwierdzonym do publikacji w dniu 22.06.2018 roku.

PODSTAWA KONSOLIDACJI.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera sprawozdanie jednostki dominującej CCC S.A. oraz sprawozdania spółek zależnych.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia przejęcia kontroli przez Grupę do dnia ustania kontroli.

Wszystkie podmioty wchodzące w skład Grupy Kapitałowej były objęte kontrolą w okresie sprawozdawczym. Wszelkie transakcje, salda, przychody i koszty pomiędzy podmiotami powiązanymi objętymi konsolidacją podlegają wyłączeniom konsolidacyjnym.

WALUTA FUNKcjONALNA I WALUTA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.

Pozycje zawarte w śródrocznych skróconych sprawozdaniach finansowych poszczególnych jednostek Grupy wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym dana jednostka prowadzi działalność („waluta funkcjonalna”). Skonsolidowane sprawozdanie finansowe prezentowane jest w walucie polski złoty (PLN), która jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Grupy.

STOSOWANE ZASADY RACHUNKOWOŚCI.

Zasady rachunkowości stosowane przez Spółki Grupy Kapitałowej CCC S.A. nie zmieniły się w stosunku do tych stosowanych w sprawozdaniu finansowym za rok obrotowy od 1 stycznia do 31 grudnia 2017 r., za wyjątkiem zmian wynikających z implementacji nowych standardów tj. MSSF 9, MSSF 15 oraz MSSF 16.

ZASTOSOWANE NOWE I ZMIENIONE STANDARY RACHUNKOWOŚCI

MSSF 9 INSTRUMENTY FINANSOWE

MSSF 9 obejmuje trzy aspekty związane z instrumentami finansowymi: klasyfikację i wycenę, utratę wartości oraz rachunkowość zabezpieczeń. MSSF 9 obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku i później.

Grupa stosuje MSSF 9 od dnia wejścia w życie standardu, bez przekształcania danych porównawczych.

W ocenie Grupy, wprowadzenie standardu nie ma istotnego wpływu na stosowane zasady (polityki) rachunkowości w odniesieniu do działalności Grupy z wyjątkiem skutków zastosowania MSSF 9 w zakresie utraty wartości. Grupa nie zidentyfikowała wzrostu odpisów z tytułu utraty wartości, z negatywnym wpływem na kapitał własny, jak omówiono poniżej.

A) KLASYFIKACJA I WYCENA

Grupa nie zidentyfikowała istotnego wpływu na sprawozdanie z sytuacji finansowej oraz kapitału własne, w związku z zastosowaniem MSSF 9 w obszarze klasyfikacji i wyceny.

Wszystkie aktywa finansowe wyceniane dotychczas w wartości godziwej, dalej są wyceniane w wartości godziwej.

Należności handlowe są utrzymywane dla uzyskania przepływów pieniężnych wynikających z umowy, a Grupa nie sprzedaje należności handlowych w ramach faktoringu – są one nadal wyceniane w zamortyzowanym koszcie przez wynik finansowy. Grupa korzysta z praktycznego zwolnienia i dla należności handlowych poniżej 12 miesięcy nie identyfikuje istotnych elementów finansowania. W przypadku należności z tytułu dostaw i usług, w związku z charakterem należności, odpis z tytułu utraty wartości wraz ze związanym z tym aktywem z tytułu odroczonego podatku dochodowego jest stosunkowo niewielki ze względu na dominującą sprzedaż gotówkową.

B) UTRATA WARTOŚCI

Zgodnie z MSSF 9 Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwany stratom kredytowym bądź oczekiwany stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

W przypadku należności z tytułu dostaw i usług, Grupa stosuje uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia z tytułu. Ponadto należności związane są z działalnością detaliczną oraz franczyzową przez co charakteryzują się niskim poziomem ryzyka braku odzyskiwalności.

W wyniku przeprowadzonych testów na utratę wartości należności z tytułu dostaw i usług, nie dokonano odpisu w okresie sprawozdawczym.

Implementacja nowego standardu nie wpłynęła również istotnie na sprawozdanie z sytuacji finansowej oraz kapitału własne, w obszarze klasyfikacji i wyceny. Jednocześnie aktywa finansowe wyceniane wcześniej w wartości godziwej, dalej pozostają wyceniane w wartości godziwej.

Należności handlowe są utrzymywane dla uzyskania przepływów pieniężnych wynikających z umowy, a Grupa nie sprzedaje należności handlowych w ramach faktoringu – są one nadal wyceniane w zamortyzowanym koszcie przez wynik finansowy.

Grupa korzysta z praktycznego zwolnienia i dla należności handlowych poniżej 12 miesięcy nie identyfikuje istotnych elementów finansowania.

W przypadku należności z tytułu dostaw i usług, w związku z charakterem należności, odpis z tytułu utraty wartości wraz ze związanym z tym aktywem z tytułu odroczonego podatku dochodowego jest nieistotny ze względu na dominującą sprzedaż gotówkową.

MSSF 15 „PRZYCHODY Z UMÓW Z KLIENTAMI”

Zgodnie z powyższym standardem przychody ujmowane są w kwocie wynagrodzenia, które przysługuje jednostce w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi. Nowy standard zastępuje dotychczasowe wymogi ujmowania przychodów zgodnie z MSSF. Standard ma zastosowanie w odniesieniu do rocznych okresów sprawozdawczych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2018 roku i później.

Grupa stosuje MSSF 15 od dnia wejścia w życie standardu, bez przekształcania danych porównawczych, z zastosowaniem metody uproszczonej.

MSSF 15 wprowadza nowe wymogi w zakresie prezentacji i ujawnień. Fundamentalną zasadą nowego standardu jest ujmowanie przychodów w momencie transferu towarów i usług na rzecz klienta, w wysokości ceny transakcyjnej. Towary lub usługi które w ramach pakietu można wyodrębnić, należy ujmować oddzielnie. Ponadto wszelkie upusty i rabaty dotyczące ceny transakcyjnej są co do zasady alokowane

w poszczególnych elementach pakietu. Wymogi dotyczące ujmowania i wyceny zgodnie z MSSF 15 mają również zastosowanie do ujmowania i wyceny zysku/ straty ze sprzedaży aktywów niefinansowych (takich jak rzeczowe aktywa trwałe oraz aktywa niematerialne), jeżeli taka sprzedaż nie odbywa się w normalnym toku prowadzenia działalności gospodarczej.

Zgodnie z wymogami MSSF 15, Grupa przedstawia ujęte przychody z tytułu umów z klientami w podziale na kategorie, które odzwierciedlają sposób wpływu czynników ekonomicznych na charakter, kwotę, termin płatności oraz niepewność przychodów i przepływów pieniężnych.

Grupa CCC ujawnia ponadto wyczerpujące informacje, które umożliwią użytkownikom sprawozdań finansowych zrozumienie powiązania między ujawnieniem przychodów w podziale na kategorie a informacjami o przychodach, które jednostka ujawnia dla każdego segmentu sprawozdawczego.



PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

GRUPA PROWADZI DZIAŁALNOŚĆ W OBSZARZE	MOMENT ROZPOZNANIA PRZYCHODU	W RAMACH OCENY WPŁYWU WPROWADZENIA MSSF 15, GRUPA ROZWAŻYŁA M.IN. NASTĘPUJĄCE ASPEKTY:	
		WYNAGRODZENIE ZMIENNE	GWARANCJE
Sprzedaż detaliczna towarów	Umowa zawiera tylko jedno zobowiązanie do wykonania świadczenia — sprzedaż towaru zatem Grupa ocenia, że wpływ przyjęcia MSSF 15 na ujmowanie przychodów oraz wyniki finansowe Grupy z tytułu takich umów nie jest istotny. Przychód jest rozpoznawany w określonym momencie, tj. gdy klient uzyska kontrolę nad towarem.	<p>Zgodnie z MSSF 15, jeśli wynagrodzenie określone w umowie obejmuje kwotę zmienną, jednostka oszacowuje kwotę wynagrodzenia, do którego będzie uprawniona w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług na rzecz klienta i zalicza do ceny transakcyjnej część lub całość kwoty wynagrodzenia zmiennego wyłącznie w takim zakresie, w jakim istnieje wysokie prawdopodobieństwo, że nie nastąpi odwrócenie znaczącej części kwoty wcześniej ujętych skumulowanych przychodów w momencie, kiedy ustanie niepewność co do wysokości wynagrodzenia zmiennego.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Prawo do zwrotu <p>Grupa udziela klientom prawa zwrotu nieużywanego towaru w terminie 7 dni od dnia zakupu.</p> <p>W ocenie Grupy wpływ przyjęcia MSSF 15 nie jest istotny.</p>	<p>Grupa udziela gwarancji na sprzedawane towary. Zazwyczaj gwarancje stanowią zapewnienie klienta, że dany produkt jest zgodny z ustaloną przez strony specyfikacją i nie stanowią dodatkowej usługi. Grupa nie stosuje dodatkowych regulacji ani umów w tek kwestii, dlatego też w konsekwencji, istniejące gwarancje będą dalej ujmowane zgodnie z MSR 37 Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe.</p> <p>W wyniku powyższego Grupa prezentuje braku wpływu przyjęcia MSSF 15 na skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony dnia 30 września 2018 roku.</p>
Sprzedaż hurtowa towarów		N/D	
Sprzedaż e-commerce		<p>Grupa udziela klientom prawa zwrotu nieużywanego towaru w terminie 30 dni od dnia zakupu. W związku z tym Grupa szacuje potencjalny odpis z tego tytułu i ujmuje go na bieżąco w wyniku finansowym.</p> <p>W ocenie Grupy wpływ przyjęcia MSSF 15 nie jest istotny.</p>	

Grupa prezentuje braku wpływu przyjęcia MSSF 15 na skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony dnia 30 września 2018 roku.

MSSF 16 „LEASING”

Grupa zdecydowała się na wcześniejszą, tj. od 01.01.2018 r., implementację standardu MSSF 16 Leasing, którym obojętnie zostają objęte wszystkie spółki sporządzające swoje sprawozdania zgodnie z MSSF za rok finansowy 2019. Spowodowało to zmiany w przyjętych dotychczas zasadach rachunkowości. Grupa wybrała zmodyfikowane podejście retrospektywne.

MSSF 16 Leasing ma istotny wpływ na sprawozdanie finansowe Grupy, gdyż w ramach własnej działalności, jest stroną umów najmu lokali, w których prowadzi sprzedaż, wynajmu powierzchni magazynowo-biurowych, leasingu samochodów, oraz serwerów. Umowy te dotychczas klasyfikowane były zgodnie z MSR 17 jako leasing operacyjny, a co za tym idzie opłaty z tego tytułu ujmowane były w kosztach operacyjnych w miarę upływu okresu umowy w kwotach wynikających z faktur.

Zgodnie z MSSF 16 Leasing, Grupa wdrożyła jednolite zasady księgowości, wymagające od leasingobiorców ujmowania aktywów i zobowiązań w przypadku wszystkich umów leasingu z uwzględnieniem wyjątków wymienionych w standardzie.

Grupa ujmuje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania wraz z odpowiednim zobowiązaniem leasingowym ustalonym w wysokości zdyskontowanych przyszłych płatności w okresie trwania leasingu.

Opłaty leasingowe związane z wykorzystaniem aktywów będących przedmiotem leasingu, uprzednio ujęte w kosztach funkcjonowania sklepów bądź w pozostałych kosztach sprzedaży w pozycji „koszty najmu” są obecnie prezentowane w kosztach funkcjonowania sklepów w pozycji „amortyzacja” oraz w kosztach finansowych jako koszty odsetek. Wycena zobowiązania z tytułu leasingu jest okresowo rozliczana płatnościami leasingowymi. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane liniowo, natomiast zobowiązania z tytułu umów leasingowych rozliczane efektywną stopą procentową.

Wdrożenie MSSF 16 ma wpływ na prawie wszystkie powszechnie stosowane wskaźniki finansowe i miary efektywności takie jak: wskaźniki zadłużenia, wskaźnik płynności bieżącej, wskaźnik rotacji aktywów, wskaźnik pokrycia odsetek, EBITDA, EBIT, zysk operacyjny, zysk netto, wskaźnik zysku na akcję (EPS), wskaźniki stopy zwrotu z zaangażowanego kapitału (ROCE, ROE) i operacyjne przepływy pieniężne. Definicje wskaźników wykorzystywanych przez Spółkę zawiera Sprawozdanie z działalności zarządu. Zmiany te wpływają również na kowenanty zawarte w umowach kredytowych, ratingi kredytowe oraz koszty pożyczek, a także mogą znaleźć odzwierciedlenie w zmianach zachowania na rynku finansowym. Jest to związane z faktem iż koszty leasingu operacyjnego, które dawniej były rozliczone powyżej EBITDA, zostały zastąpione przez koszty amortyzacji aktywa z tytułu prawa do użytkowania zaprezentowane w kosztach funkcjonowania sklepów a w kosztach finansowych dodatkowo ujęte zostały odsetki od zdyskontowanych zobowiązań leasingowych oraz różnice kursowe z tytułu wyceny tych zobowiązań. Spółka w zakresie wybranych zawartych umów kredytowych, w których występują kowenanty, posługuje się wskaźnikami z wyłączeniem wpływu wynikającego z implementacji MSSF 16 „Leasing”.

Zastosowanie MSSF 16 wymaga od Spółki analizy danych oraz dokonania szacunków i wyliczeń, które mają wpływ na wycenę zobowiązań leasingowych oraz wycenę aktywa z tytułu prawa do użytkowania. Obejmują one: dokonanie oceny czy umowa zawiera leasing zgodnie z MSSF 16 oraz ustalenie okresu obowiązywania.

Spółka dokonuje szczegółowej analizy okresu trwania swoich umów, w szczególności pod kątem opcji przedłużenia jakie przysługują jej w wybranych kontraktach. Szczegółowa ewaluacja potencjału wykorzystania tych opcji dokonywana jest na podstawie informacji zarządczej dotyczącej między innymi indywidualnego wyniku i rentowności danego sklepu ale również wiedzy eksperckiej. Opisana analiza dotyczy umów kończących się w perspektywie okresu 12 miesięcy. Przyjęty okres wynika z racjonalności biznesowej, jaka może być zastosowana do przyjętej analizy. W przypadku gdy Zarząd zdecyduje o przedłużeniu takiej umowy najmu, okres jej trwania przyjęty do wyceny jest przedłużony o aktywowany okres opcji przedłużenia wynikający z umowy.

Umowy zawarte na czas nieokreślony nie podlegają wycenie zgodnie z MSSF 16.

Wartość bieżąca zapłaty leasingowej ustalana jest przy zastosowaniu krańcowej stopy procentowej. Spółka określa stopę wolną od ryzyka w oparciu o dostępne krzywe stóp procentowych, odpowiadające walutom, w jakich denominowane są kontrakty leasingowe oraz okresom zapadalności przepływów pieniężnych wynikających z zawartych umów.

Przy kalkulacji stóp procentowych uwzględniony został okres trwania umowy, waluta umowy oraz charakter przedmiotu umowy. Wysokość stopy kształtuje się między 0,41% a 4,97%



INFORMACJA NT. ZASTOSOWANYCH ŚREDNICH KURSÓW WYMIANY ŻŁOTEGO W OKRESIE OBJĘTYM SPRAWOZDANIEM FINANSOWYM I PORÓWNYWALNYMI DANymi FINANSOWYMI W STOSUNKU DO EURO, USTALANE PRZEZ NBP.

OKRES (EUR/PLN)	NAJWYŻSZY	NAJNIŻSZY	KONIEC OKRESU	ŚREDNIA
01.2018-09.2018	4,3978	4,1423	4,2714	4,2535
01.2017-09.2017	4,4157	4,1423	4,3091	4,2566
01.2017-12.2017	4,4157	4,1709	4,1709	4,2447

Wybrane dane ze skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów, skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania z sytuacji finansowej oraz skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczono na euro zgodnie ze wskazaną, obowiązującą metodą przeliczania:

- poszczególne pozycje aktywów i pasywów skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według kursu obowiązującego na ostatni dzień okresu sprawozdawczego:
 - kurs na 30.09.2018 r. wynosił 1 EUR – 4,2714 PLN
 - kurs na 31.12.2017 r. wynosił 1 EUR – 4,1709 PLN
 - kurs na 30.09.2017 r. wynosił 1 EUR – 4,3091 PLN

- poszczególne pozycje skonsolidowanego i jednostkowego rachunku zysków i strat oraz innych całkowitych dochodów i skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczono według kursów stanowiących średnią arytmetyczną kursów ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski dla euro obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie sprawozdawczym:

- kurs średni w okresie 01.01.2018 – 30.09.2018 r. wynosił 1 EUR – 4,2535 PLN
- kurs średni w okresie 01.01.2017 – 30.09.2017 r. wynosił 1 EUR – 4,2566 PLN

Przeliczenia dokonano zgodnie ze wskazanymi wcześniej kursami wymiany przez podzielenie wartości wyrażonych w milionach złotych przez kurs wymiany.



2. SEGMENTY SPRAWOZDAWCZE

Segmenty operacyjne są przedstawiane w sposób spójny ze sprawozdawczością wewnętrzną dostarczaną głównemu decydentowi operacyjnemu, na podstawie której dokonuje on oceny wyników oraz decyduje o alokacji zasobów. Głównym decydem operacyjnym jest Zarząd Podmiotu Dominującego.

Zarząd analizuje działalność Grupy z perspektywy geograficznej oraz produktowej:

- Z perspektywy geograficznej, Zarząd analizuje działalność w Polsce, Unii Europejskiej, oraz pozostałych krajach;
- Z perspektywy produktowej, Zarząd analizuje działalność detaliczną, e-commerce i hurtową w tych poszczególnych obszarach geograficznych.

SEGMENT SPRAWOZDAWCZY	OPIS DZIAŁALNOŚCI SEGMENTU SPRAWOZDAWCZEGO ORAZ STOSOWANE MIERNIKI WYNIKU	PRZEŚŁANKI AGREGACJI SEGMENTÓW OPERACYJNYCH W SEGMENTY SPRAWOZDAWCZE, W TYM PRZEŚŁANKI EKONOMICZNE UWZGLĘDNIONE W OCENIE PODOBIENIWA CHARAKTERYSTYKI EKONOMICZNEJ SEGMENTÓW OPERACYJNYCH
<p>Działalność dystrybucyjna – detal w Polsce. Sklepy działają w sieci CCC.</p> <p>Działalność dystrybucyjna – detal w Unii Europejskiej – Europa Śr-Wsch. (Czechy, Słowacja, Węgry, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria). Sklepy działają w sieci CCC.</p> <p>Działalność dystrybucyjna – detal w Unii Europejskiej – Europa Zachodnia (Austria, Niemcy). Sklepy działają w sieci CCC.</p> <p>Działalność dystrybucyjna – detal w pozostałych krajach (Rosja, Serbia, Turcja). Sklepy działają w sieci CCC.</p>	<p>Każdy indywidualny sklep własny działający w wymienionym kraju stanowi segment operacyjny.</p> <p>Sklepy prowadzą sprzedaż obuwia, torebek akcesoriów do pielęgnacji obuwia, drobnej galanterii odzieżowej we własnych placówkach, w ramach sieci CCC.</p> <p>Miernikami wyniku jest zysk brutto na sprzedaży liczony w stosunku do sprzedaży zewnętrznej oraz wynik operacyjny segmentu stanowiący różnicę pomiędzy sprzedażą, kosztem własnym sprzedanych towarów, bezpośrednimi kosztami sprzedaży dotyczącymi funkcjonowania sieci detalicznej (koszty funkcjonowania sklepów) oraz kosztami komórek organizacyjnych wspierających sprzedaż.</p>	<p>Zagregowano informacje finansowe dla sieci CCC według rynków geograficznych ze względu na:</p> <ul style="list-style-type: none"> – Podobieństwo długoterminowych średnich marż brutto, – Podobny charakter towarów (m.in. obuwie, torebki, akcesoria do pielęgnacji obuwia, drobna galanteria odzieżowa), – Podobny sposób dystrybucji towarów, – Podobne kategorie odbiorców (sprzedaż realizowana we własnych placówkach i skierowana do klientów detalicznych)
<p>Działalność dystrybucyjna – e-commerce</p>	<p>Spółka prowadzi sprzedaż obuwia, torebek akcesoriów do pielęgnacji obuwia, drobnej galanterii odzieżowej itp. do krajowych i zagranicznych odbiorców detalicznych.</p> <p>Miernikami wyniku jest zysk brutto na sprzedaży liczony w stosunku do sprzedaży zewnętrznej oraz wynik operacyjny segmentu stanowiący różnicę pomiędzy sprzedażą, kosztem własnym sprzedanych towarów oraz bezpośrednimi kosztami sprzedaży dotyczącymi funkcjonowania kanału sprzedaży (m.in. koszty logistyki).</p>	<p>Całość działalności prowadzona jest przez spółkę eobuwie.pl S.A. zajmującą się dystrybucją towarów za pośrednictwem sieci Internet.</p>
<p>Działalność dystrybucyjna – hurt</p>	<p>Spółka prowadzi sprzedaż obuwia, torebek akcesoriów do pielęgnacji obuwia, drobnej galanterii odzieżowej do franczyzobiorców krajowych i zagranicznych oraz innych odbiorców hurtowych.</p> <p>Miernikami wyniku jest zysk brutto na sprzedaży liczony w stosunku do sprzedaży zewnętrznej oraz wynik operacyjny segmentu stanowiący różnicę pomiędzy sprzedażą, kosztem własnym sprzedanych towarów oraz bezpośrednimi kosztami sprzedaży dotyczącymi funkcjonowania sieci dystrybucyjnej (m.in. koszty logistyki).</p>	<p>Całość działalności prowadzona jest przez spółkę CCC.eu zajmującą się dystrybucją towarów do spółek z Grupy.</p>
<p>Działalność produkcyjna</p>	<p>Produkcja obuwia skózanego damskiego realizowana jest w Polsce. Miernikami wyniku jest wynik operacyjny segmentu stanowiący różnicę pomiędzy sprzedażą, kosztem własnym sprzedanych produktów oraz bezpośrednimi kosztami sprzedaży.</p>	

01.2018-09.2018	DZIAŁALNOŚĆ DYSTRYBUCYJNA						DZIAŁALNOŚĆ PRODUKCYJNA	RAZEM DANE SEGMENTÓW ZAGREGOWANE
	DETAL				E-COMMERCE	HURT		
	POLSKA	UE – EUROPA ŚR – WSCH	UE – EUROPA ZACH	POZOSTAŁE KRAJE				
Łączne przychody ze sprzedaży	1 412,3	660,1	395,1	75,5	649,8	1 685,6	180,7	5 059,1
Przychody ze sprzedaży do innych segmentów	—	—	—	—	—	(1 604,6)	(180,3)	(1 784,9)
Przychody ze sprzedaży od klientów zewnętrznych	1 412,3	660,1	395,1	75,5	649,8	81,0	0,4	3 274,2
Zysk brutto ze sprzedaży	709,4	370,5	232,3	40,4	265,9	25,5	—	1 644,0
Marża brutto (zysk brutto ze sprzedaży/ przychody ze sprzedaży do klientów zewnętrznych)	50,2%	56,1%	58,8%	53,5%	40,9%	31,5%	nd	50,2%
ZYSK SEGMENTU	174,6	26,6	(127,6)	(0,2)	77,8	19,8	—	171,0
Aktywa segmentów:								
Aktywa trwałe, z wyłączeniem aktywa z tyt. podatku odroczonego	1 168,9	800,7	1 259,8	118,3	349,2	63,1	72,1	3 832,1
Aktywa z tyt. podatku odroczonego	8,4	—	1,4	1,7	7,3	23,0	2,6	44,4
Zapasy	333,8	218,1	224,8	43,3	313,0	815,5	42,4	1 990,9
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne	509,2	244,4	153,2	34,5	238,3	63,1	72,1	1 314,8
Istotne przychody/koszty:								
Amortyzacja	(160,6)	(106,9)	(127,7)	(11,8)	(3,1)	(0,6)	(1,8)	(412,5)
Odpis z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	—	—	—	—	—	—	—	—
01.2017-09.2017								
Łączne przychody ze sprzedaży	1 382,1	575,4	288,6	50,6	406,6	1 825,8	255,8	4 784,9
Przychody ze sprzedaży do innych segmentów	—	—	—	—	—	(1 696,1)	(255,3)	(1 951,4)
Przychody ze sprzedaży od klientów zewnętrznych	1 382,1	575,4	288,6	50,6	406,6	129,7	0,5	2 833,5
Zysk brutto ze sprzedaży	703,8	332,2	166,2	26,5	167,1	45,7	—	1 441,5
Marża brutto (zysk brutto ze sprzedaży/ przychody ze sprzedaży do klientów zewnętrznych)	50,9%	57,7%	57,6%	52,4%	41,1%	35,2%	nd	50,9%
ZYSK SEGMENTU	223,9	45,2	(79,0)	3,0	63,6	33,2	—	289,9
Aktywa segmentów:								
Aktywa trwałe, z wyłączeniem aktywa z tyt. podatku odroczonego	377,1	132,9	84,6	15,6	326,1	28,9	91,0	1 056,2
Aktywa z tyt. podatku odroczonego	4,2	—	—	0,6	1,2	6,6	3,2	15,8
Zapasy	295,9	163,8	100,8	26,6	202,4	711,6	51,2	1 552,3
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne	377,1	132,9	84,6	15,6	219,9	28,9	91,0	950,0
Istotne przychody/koszty:								
Amortyzacja	(20,5)	(15,2)	(9,6)	(1,5)	(1,7)	(0,6)	(1,9)	(51,0)
Odpis z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	—	—	—	—	—	—	—	—

	01.2018-09.2018			01.2017-09.2017		
	ZAGREGOWANE DANE SEGMENTÓW	KOREKTY KONSOLIDACYJNE	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINASOWE	ZAGREGOWANE DANE SEGMENTÓW	KOREKTY KONSOLIDACYJNE	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINASOWE
Łączne przychody ze sprzedaży	5 059,1	(1 784,9)	3 274,2	4 784,9	(1 951,4)	2 833,5
Przychody ze sprzedaży niezalokowane do segmentu	—	—	—	—	—	—
Przychody ze sprzedaży w sprawozdaniu finansowym	—	—	3 274,2	—	—	2 833,5
Koszt własny sprzedaży w sprawozdaniu finansowym	—	—	(1 630,2)	—	—	(1 392,0)
Zysk brutto ze sprzedaży	1 644,0	—	1 644,0	1 441,5	—	1 441,5
Koszty sprzedaży dotyczące działalności segmentów	(1473,0)	—	(1 473,0)	(1 151,6)	—	(1 151,6)
Wynik segmentu	171,0	—	171,0	289,9	—	289,9
Niezalokowane koszty sprzedaży	—	—	—	—	—	—
Koszty ogólnego zarządu	—	—	(135,6)	—	—	(68,5)
Pozostałe przychody i koszty operacyjne	—	—	92,8	—	—	(5,3)
Przychody finansowe	—	—	28,5	—	—	0,9
Koszty finansowe	—	—	(111,2)	—	—	(39,0)
Zysk przed opodatkowaniem	—	—	45,5	—	—	178,0
Aktywa segmentów:						
Aktywa trwale (z wyłączeniem aktywów z tyt. podatku odroczonego)	3 832,1	(4,9)	3 827,2	1 056,2	(3,9)	1 052,3
Aktywa z tyt. podatku odroczonego	44,4	35,4	79,8	15,8	46,4	62,2
Zapasy	1 990,9	(46,9)	1 944,0	1 552,3	(42,9)	1 509,4
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne	1 314,8	(4,9)	1 309,9	950,0	(3,9)	946,1
Istotne przychody/koszty:						
Amortyzacja	(412,5)	(23,1)	(435,6)	(51,0)	(18,2)	(69,2)
Odpis z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	—	—	—	—	—	—

	PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY		AKTYWA TRWAŁE (Z WYŁĄCZENIEM INSTRUMENTÓW FINANSOWYCH I PODATKU ODROCZONEGO)	
	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Polska	1 412,3	1 382,1	1 299,2	493,1
Czechy	199,8	202,5	193,4	45,3
Węgry	158,3	153,3	202,6	38,1
Niemcy	151,7	178,3	547,6	54,8
Słowacja	113,1	118,8	110,5	20,1
Austria	95,8	110,4	370,5	29,8
Rumunia	119,9	79,7	170,2	-
Szwajcaria	147,6	-	341,7	-
Chorwacja	48,2	51,4	57,2	14,5
Słowenia	30,4	30,1	32,2	7,3
Pozostałe	147,3	120,3	152,9	23,2
e-commerce	649,8	406,6	349,2	326,1
Razem	3 274,2	2 833,5	3 827,2	1 052,3
Podatek odroczony			79,9	62,2
Instrumenty finansowe			-	-
Razem aktywa			3 907,1	1 114,5

3. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA Z WYNIKU FINANSOWEGO I POZOSTAŁYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

3.1 KOSZTY WEDŁUG RODZAJU

01.2018-09.2018	KOSZT WŁASNY SPRZEDAŻY	KOSZTY FUNKCJONOWANIA SKLEPÓW	POZOSTAŁE KOSZTY SPRZEDAŻY	KOSZTY OGÓLNEGO ZARZĄDU	RAZEM
Koszty nabycia sprzedanych towarów	(1 456,0)	—	—	—	(1 456,0)
Zużycie materiałów i energii	(131,1)	(48,0)	(19,7)	(5,0)	(203,8)
Odpis na zapasy	(12,6)	—	—	—	(12,6)
Wynagrodzenia i świadczenia pracownicze	(34,9)	(365,8)	(113,9)	(41,8)	(556,4)
Koszty programu motywacyjnego	—	—	—	(28,6)	(28,6)
Usługi agencyjne	—	(21,8)	—	(0,1)	(21,9)
Usługi transportowe	(1,3)	(1,2)	(94,8)	(0,1)	(97,4)
Koszty najmu	—	(97,6)	(22,7)	(5,7)	(126,0)
Pozostałe usługi obce	(0,7)	(54,1)	(137,7)	(34,5)	(227,0)
Amortyzacja	(1,8)	(407,8)	(16,1)	(9,8)	(435,5)
Podatki i opłaty	(0,8)	(4,9)	(2,4)	(5,0)	(13,1)
Pozostałe koszty rodzajowe	(0,5)	(12,6)	(51,9)	(5,0)	(70,0)
Zmiana stanu produktów i produkcji w toku	9,5	—	—	—	9,5
Razem	(1 630,2)	(1 013,8)	(459,2)	(135,6)	(3 238,8)
01.2017-09.2017	KOSZT WŁASNY SPRZEDAŻY	KOSZTY FUNKCJONOWANIA SKLEPÓW	POZOSTAŁE KOSZTY SPRZEDAŻY	KOSZTY OGÓLNEGO ZARZĄDU	RAZEM
Koszty nabycia sprzedanych towarów	(1 169,2)	—	—	—	(1 169,2)
Zużycie materiałów i energii	(186,4)	(32,9)	(15,8)	(3,1)	(238,2)
Odpis na zapasy	4,0	—	—	—	4,0
Wynagrodzenia i świadczenia pracownicze	(33,1)	(321,7)	(72,9)	(27,5)	(455,2)
Koszty programu motywacyjnego	—	—	—	—	—
Usługi agencyjne	—	(36,8)	—	—	(36,8)
Usługi transportowe	(1,7)	(0,4)	(70,5)	—	(72,6)
Koszty najmu	—	(345,7)	(5,6)	(2,5)	(353,8)
Pozostałe usługi obce	(0,8)	(37,6)	(84,7)	(19,0)	(142,1)
Amortyzacja	(1,9)	(46,4)	(13,7)	(7,3)	(69,3)
Podatki i opłaty	(0,8)	(3,7)	(2,7)	(3,4)	(10,6)
Pozostałe koszty rodzajowe	(0,2)	(17,7)	(42,8)	(5,7)	(66,4)
Zmiana stanu produktów i produkcji w toku	(1,9)	—	—	—	(1,9)
Razem	(1 392,0)	(842,9)	(308,7)	(68,5)	(2 612,1)

3.2 POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE I FINANSOWE

	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Pozostałe koszty		
Strata ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	—	(1,7)
Straty inwentaryzacyjne netto	(4,5)	(0,8)
Utworzone rezerwy	—	—
Pozostałe koszty operacyjne netto	3,7	(6,0)
Strata z tytułu różnic kursowych od pozycji innych niż zadłużenie	(6,1)	(17,3)
Pozostałe koszty operacyjne razem	(6,9)	(25,8)
Pozostałe przychody		
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	2,4	(0,4)
Zysk z tytułu różnic kursowych od pozycji innych niż zadłużenie	—	(0,2)
Odszkodowania	0,8	1,6
Dofinansowanie do wynagrodzeń PFRON	2,7	2,7
Pozostałe przychody operacyjne netto	93,8	16,8
Pozostałe przychody operacyjne razem	99,7	20,5
Razem pozostałe koszty i przychody	92,8	(5,3)
	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Koszty finansowe		
Odsetki od pożyczek i kredytów (ujętych w kosztach)	(42,9)	(21,7)
Wynik na różnicach kursowych	(45,3)	(11,4)
Prowizje zapłacone	(3,4)	(0,9)
Wycena opcji wykupu udziałów niekontrolujących	(19,1)	—
Pozostałe koszty finansowe	(0,5)	(5,0)
Koszty finansowe razem	(111,2)	(39,0)
Przychody finansowe		
Przychody z tytułu odsetek od rachunku bieżącego i innych	2,0	1,3
Wynik na różnicach kursowych	12,1	—
Pozostałe przychody finansowe	2,5	(0,4)
Wycena kontraktów forward	11,9	—
Przychody finansowe razem	28,5	0,9

3.3 REZERWY

	REZERWA NA NAGRODY JUBILEUSZOWE I ODPRAWY EMERYTALNE	REZERWY NA NAPRAWY GWARANCYJNE	REZERWA NA SPRAWY SPORNE	POZOSTAŁE REZERWY	RAZEM
Stan na 31.12.2017	10,7	8,0	—	2,0	20,7
krótkoterminowe	1,5	8,0	—	1,8	11,3
długoterminowe	9,2	—	—	0,2	9,4
Stan na 01.01.2018	10,7	8,0	—	2,0	20,7
Utworzenie	8,3	3,7	—	19,9	31,9
Wykorzystanie	—	(0,6)	—	(1,2)	(1,8)
Rozwiązanie	(0,4)	—	—	0,1	(0,3)
Różnice kursowe	—	—	—	—	—
Stan na 30.09.2018	18,6	11,1	—	20,8	50,5
krótkoterminowe	1,8	11,1	—	20,4	33,3
długoterminowe	16,8	—	—	0,4	17,2

3.4 AKTYWA I ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO

	30.09.2018	UZNIANIE / (OBCIĄŻENIE) WYNIKU FINANSOWEGO	31.12.2017	UZNIANIE / (OBCIĄŻENIE) WYNIKU FINANSOWEGO	01.01.2017
			DANE PRZEKSZTAŁCONE NIEBADANE		
Aktywa					
Wartość firmy	—	—	—	—	—
Znaki towarowe	24,7	(3,0)	27,7	(4,1)	31,7
Zapasy – korekta marży na sprzedaży wewnątrzgrupowej	8,9	1,9	7,0	2,3	4,7
Utrata wartości aktywów	2,1	(0,4)	2,5	1,7	0,8
Rezerwy na zobowiązania	13,4	5,8	7,6	2,3	5,3
Pozostałe	15,2	6,9	8,3	(6,9)	15,2
Straty podatkowe	13,3	(2,5)	15,8	11,3	4,5
Wycena umów leasingowych	6,0	6,0	—	—	—
Razem przed kompensatą	83,6	14,7	68,9	6,7	62,2
Zobowiązania					
Przyspieszona amortyzacja podatkowa rzeczowych aktywów trwałych	9,7	5,2	4,5	2,7	1,8
Pozostałe	6,1	3,4	2,7	0,8	1,9
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych ujawnionych przy nabyciu eobuwie.pl SA	28,9	(2,8)	31,7	(1,0)	32,7
Razem przed kompensatą	44,7	5,8	38,9	2,6	36,3
Kompensata	3,7	(2,0)	5,7	3,5	2,2
Salda podatku odroczonego w bilansie					
Aktywa	79,9	16,6	63,3	3,2	60,1
Zobowiązania	41,0	7,8	33,2	(0,9)	34,1

3.5 ZMIANA STANU ODPISÓW AKTUALIZUJĄCYCH WARTOŚĆ NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWYCH

	01.01.2018 – 30.09.2018	01.01.2017 – 31.12.2017	01.01.2017 – 30.09.2017
Na początek okresu	0,9	3,0	3,0
Zwiększenie	0,1	—	—
Zmniejszenie	—	(2,1)	(1,1)
Na koniec okresu	1,0	0,9	1,9

3.6 ZMIANA STANU ODPISÓW AKTUALIZUJĄCYCH WARTOŚĆ ZAPASÓW

	01.01.2018 – 30.09.2018	01.01.2017 – 31.12.2017	01.01.2017 – 30.09.2017
Na początek okresu	12,2	12,5	12,5
Utworzenie w koszt własny sprzedaży	5,2	10,8	—
Wykorzystanie	(1,7)	(6,4)	(5,5)
Rozwiązanie w koszt własny sprzedaży	—	(4,7)	—
Na koniec okresu	15,7	12,2	7,0

3.7 ZMIANA STANU ODPISÓW AKTUALIZUJĄCYCH Z TYTUŁU UTRATY WARTOŚCI ŚRODKÓW TRWAŁYCH

	01.01.2018 – 30.09.2018	01.01.2017 – 31.12.2017	01.01.2017 – 30.09.2017
Na początek okresu	0,0	0,1	0,1
Zwiększenie	—	—	—
Zmniejszenie	—	(0,1)	—
Na koniec okresu	0,0	0,0	0,1

3.8 ZYSK NA AKCJĘ

W okresie sprawozdawczym zysk (strata) na akcję podstawowy i rozwodniony wyniósł 0,48 PLN (2017 odpowiednio 3,94 PLN wg danych przekształconych). Istnienie warrantów subskrypcyjnych serii A przyznanych w ramach programu motywacyjnego nie ma istotnego wpływu na wyliczenie rozwodnionego zysku na akcję.



4. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA Z SYTUACJI FINANSOWEJ ORAZ ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

4.1 KOSZTY WEDŁUG RODZAJU

01.2018-09.2018	KOSZTY WŁASNY SPRZEDAŻY	KOSZTY FUNKCJONOWANIA SKLEPÓW	POZOSTAŁE KOSZTY SPRZEDAŻY	KOSZTY OGÓLNEGO ZARZĄDU	RAZEM
Koszty nabycia sprzedanych towarów	(983,6)	—	—	—	(983,6)
Zużycie materiałów i energii	—	(14,0)	(1,8)	(1,1)	(16,9)
Odpis na zapasy	(2,8)	—	—	—	(2,8)
Wynagrodzenia i świadczenia pracownicze	—	(133,1)	(11,6)	(10,4)	(155,1)
Koszty programu motywacyjnego	—	—	—	(12,5)	(12,5)
Usługi agencyjne	—	(20,7)	—	—	(20,7)
Usługi transportowe	—	(0,1)	—	(0,1)	(0,2)
Koszty najmu	—	(57,8)	—	(2,6)	(60,4)
Pozostałe usługi obce	—	(10,5)	(2,1)	(5,7)	(18,3)
Amortyzacja	—	(159,7)	(0,1)	(3,8)	(163,6)
Podatki i opłaty	—	(0,1)	—	(1,7)	(1,8)
Pozostałe koszty rodzajowe	—	(0,3)	(0,5)	(2,1)	(2,9)
Razem	(986,4)	(396,3)	(16,1)	(40,0)	(1 438,8)
01.2017-09.2017	KOSZTY WŁASNY SPRZEDAŻY	KOSZTY FUNKCJONOWANIA SKLEPÓW	POZOSTAŁE KOSZTY SPRZEDAŻY	KOSZTY OGÓLNEGO ZARZĄDU	RAZEM
Koszty nabycia sprzedanych towarów	(968,4)	—	—	—	(968,4)
Zużycie materiałów i energii	—	(10,4)	(0,5)	(1,0)	(11,9)
Odpis na zapasy	—	—	—	—	—
Wynagrodzenia	—	(126,8)	(6,5)	(8,0)	(141,3)
Koszty programu motywacyjnego	—	—	—	—	—
Koszty świadczeń pracowniczych	—	(24,1)	(2,5)	(0,9)	(27,5)
Usługi agencyjne	—	(36,4)	—	—	(36,4)
Usługi transportowe	—	—	(0,4)	—	(0,4)
Koszty najmu	—	(157,7)	(0,2)	(1,7)	(159,6)
Pozostałe usługi obce	—	(8,6)	(1,5)	(2,9)	(13,0)
Amortyzacja	—	(20,3)	(0,2)	(2,2)	(22,7)
Podatki i opłaty	—	(0,1)	(0,1)	(0,9)	(1,1)
Pozostałe koszty rodzajowe	—	(0,2)	(0,4)	(1,7)	(2,3)
Razem	(968,4)	(384,6)	(12,3)	(19,3)	(1 384,6)



4.2 POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE I FINANSOWE

	07.2018-09.2018	01.2018-09.2018	07.2017-09.2017	01.2017-09.2017
Pozostałe koszty				
Strata ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	—	—	(0,2)	(0,5)
Straty inwentaryzacyjne netto	(0,1)	(1,6)	(0,4)	(1,1)
Pozostałe koszty operacyjne netto	0,5	0,1	—	—
Strata z tytułu różnic kursowych od pozycji innych niż zadłużenie	—	(0,3)	—	(0,2)
Razem pozostałe koszty	0,4	(1,8)	(0,6)	(1,8)
Pozostałe przychody				
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	1,2	5,7	—	—
Odszkodowania	—	0,5	—	0,3
Dofinansowanie do wynagrodzeń PFRON	0,8	2,3	1,1	2,4
Pozostałe przychody operacyjne	1,6	4,2	1,6	3,3
Razem pozostałe przychody	3,6	12,7	2,7	6,0
Razem pozostałe koszty i przychody	4,0	10,9	2,1	4,2
	07.2018-09.2018	01.2018-09.2018	07.2017-09.2017	01.2017-09.2017
Koszty finansowe				
Odsetki od pożyczek i kredytów (ujętych w kosztach)	(3,5)	(11,1)	(1,8)	(5,4)
Wynik na różnicach kursowych	(1,1)	(18,0)	2,3	(6,8)
Prowizje	—	(1,9)	—	—
Pozostałe koszty finansowe	(0,4)	(1,0)	(0,2)	(0,8)
Otrzymane poręczenia	—	(1,2)	—	(1,2)
Razem koszty finansowe	(5,0)	(33,2)	0,3	(14,2)
Przychody finansowe				
Przychody z tytułu odsetek od rachunku bieżącego i innych	0,8	3,7	1,2	3,5
Wynik na różnicach kursowych	7,5	7,5	—	—
Pozostałe przychody finansowe	—	5,0	—	3,2
Poręczenia kredytowe udzielone	0,1	0,3	0,1	0,3
Razem przychody finansowe	8,4	16,5	1,3	7,0

4.3 REZERWY

	REZERWA NA NAGRODY JUBILEUSZOWE I ODPRAWY EMERYTALNE	REZERWY NA NAPRAWY GWARANCYJNE	REZERWA NA SPRAWY SPORNE	POZOSTAŁE REZERWY	RAZEM
Stan na 01.01.2017	2,0	—	—	—	2,0
Utworzenie	0,8	—	—	—	0,8
Wykorzystanie	—	—	—	—	—
Rozwiązanie	—	—	—	—	—
Różnice kursowe	—	—	—	—	—
Stan na 31.12.2017	2,8	—	—	—	2,8
krótkoterminowe	0,7	—	—	—	0,7
długoterminowe	2,1	—	—	—	2,1
Stan na 01.01.2018	2,8	—	—	—	2,8
Utworzenie	0,1	—	—	—	0,1
Wykorzystanie	—	—	—	—	—
Rozwiązanie	(0,1)	—	—	—	(0,1)
Różnice kursowe	—	—	—	—	—
Stan na 30.09.2018	2,8	—	—	—	2,8
krótkoterminowe	1,0	—	—	—	1,0
długoterminowe	1,8	—	—	—	1,8

4.4 AKTYWA I ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU PODATKU ODROZCZONEGO

	30.09.2018	UZNIANIE / (OBCIĄŻENIE) WYNIKU FINANSOWEGO	31.12.2017	UZNIANIE / (OBCIĄŻENIE) WYNIKU FINANSOWEGO	01.01.2017
Aktywa					
Utrata wartości aktywów	0,1	(0,4)	0,5	0,5	—
Rezerwy na zobowiązania	1,7	(0,9)	2,6	(1,3)	3,8
Pozostałe	1,9	0,6	1,3	(4,1)	5,5
Wycena umów leasingowych	1,0	1,0	—	—	—
Razem przed kompensatą	4,7	0,3	4,4	(4,8)	9,2
Zobowiązania					
Przyspieszona amortyzacja podatkowa rzeczowych aktywów trwałych	2,2	(0,2)	2,4	0,1	2,3
Pozostałe	0,1	(0,1)	0,2	—	0,2
Razem przed kompensatą	2,3	(0,3)	2,6	0,1	2,5
Kompensata	(2,3)	0,3	(2,6)	(0,1)	(2,5)
Salda podatku odroczonego w bilansie					
Aktywa	2,4	0,6	1,8	(4,9)	6,7
Zobowiązania	—	—	—	—	—

4.5 ZMIANA STANU ODPISÓW AKTUALIZUJĄCYCH WARTOŚĆ NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWYCH

	01.01.2019 – 30.09.2018	01.01.2017 – 31.12.2017	01.01.2017 – 30.09.2017
Na początek okresu	0,8	2,2	2,2
Zwiększenie	—	—	—
Zmniejszenie	—	(1,4)	(0,8)
Na koniec okresu	0,8	0,8	1,4

4.6 ZMIANA STANU ODPISÓW AKTUALIZUJĄCYCH Z TYTUŁU UTRATY WARTOŚCI ŚRODKÓW TRWAŁYCH

	01.01.2019 – 30.09.2018	01.01.2017 – 31.12.2017	01.01.2017 – 30.09.2017
Na początek okresu	—	3,1	3,1
Zwiększenie	—	0,1	0,1
Zmniejszenie	—	(3,2)	(1,1)
Na koniec okresu	—	—	2,1

4.7 ZMIANA STANU ODPISÓW AKTUALIZUJĄCYCH WARTOŚĆ ZAPASÓW

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zmiany z tytułu odpisów aktualizujących wartość zapasów.



POZOSTAŁE INFORMACJE

ZWIĘZŁY OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W III KWARTALE 2018 ROKU

W III kwartale 2018 r. Grupa Kapitałowa CCC S.A.:

- powiększyła sieć sprzedaży CCC o ponad 22 tys. m²
- zanotowała wzrost przychodów ze sprzedaży o 26,4% w stosunku do III kwartału 2017 r.
- osiągnęła wynik EBITDA w wysokości 160,2 mln PLN (wzrost 81,6 mln PLN w stosunku do III kwartału 2017 r.)

PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Przychody ze sprzedaży kształtowały się następująco:

	PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY ^[1]		ZMIANA%	PRZYCHÓD NA 1m ² POWIERZCHNI HANDLOWEJ (W TYS. PLN) ^[2]	
	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017		01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Polska	1 412,3	1 382,1	2,2%	5,2	6,1
Europa Śr.-Wsch.	660,1	575,4	14,7%	3,5	4,2
Europa Zachodnia	395,1	288,6	36,9%	2,3	3,3
Pozostałe kraje	75,5	50,6	49,2%	2,7	3,7
Działalność detaliczna	2 543,0	2 296,7	10,7%	3,8	4,9
Hurt	81,0	129,7	-37,5%	5,3	3,5
e-commerce	649,8	406,6	59,8%		
Pozostałe przychody	—	—	—		
Działalność produkcyjna	0,4	0,5	-20,0%		
Razem	3 274,2	2 833,5	15,6%		

[1] Przychody ze sprzedaży dotyczą wyłącznie sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych.

[2] Przychód na 1 m² powierzchni jest liczony poprzez iloraz wartości przychodu za okres 3 miesięcy danego roku przez sumę m² powierzchni handlowej na datę bilansową.

Przychody ze sprzedaży za okres 01-09.2018 r. wyniosły 3 274,2 mln PLN, co stanowiło wzrost o 440,7 mln PLN (15,6%) w stosunku do porównywalnego okresu roku poprzedniego. Udział przychodów ze sprzedaży detalicznej w sprzedaży ogółem w okresie 01-09.2018 r. wyniósł 77,7%, przy udziale e-commerce 19,8% i 2,5% udziale sprzedaży hurtowej. Największym rynkiem sprzedaży detalicznej wciąż pozostaje Polska, której udział w łącznej sprzedaży detalicznej w okresie 01-09.2018 r. wyniósł 55,5% w porównaniu z 60,2% w analogicznym okresie 2017 r. (spadek udziału wynika z ekspansji na rynkach zagranicznych i wzrostu udziału sprzedaży w kanale e-commerce). Sprzedaż detaliczna

na 1m² – za okres 01-09.2018 r. wyniosła 3,8 tys. PLN/m² (miesięcznie 0,425 tys. PLN/m²) wobec 4,9 tys. PLN/m² (miesięcznie 0,544 tys. PLN/m²) w analogicznym okresie 2017 r., przy wzroście średniej powierzchni sklepu CCC o 3%.

Na wielkość osiągniętych przychodów wpływ ma zmiana sprzedaży w istniejących placówkach oraz zmiany wynikające z otwarcia i zamknięcia placówek detalicznych. Wzrosty w placówkach porównywalnych odnotowano na wszystkich rynkach (Polska +2,2%; Europa Środkowo-Wsch. +14,7%; Europa Zachodnia +36,9%; Pozostałe kraje +49,2%).

ZYSK BRUTTO NA SPRZEDAŻY

Zysk brutto w podziale na poszczególne segmenty przedstawiał się następująco:

	ZYSK BRUTTO ZE SPRZEDAŻY		ZMIANA %	MARŻA BRUTTO	
	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017		01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Polska	709,4	703,8	0,8%	50,2%	50,9%
Europa Śr.-Wsch.	370,5	332,2	11,5%	56,1%	57,7%
Europa Zachodnia	232,3	166,2	39,8%	58,8%	57,6%
Pozostałe kraje	40,4	26,5	52,5%	53,5%	52,4%
Działalność detaliczna	1 352,6	1 228,7	10,1%	53,2%	53,5%
E-commerce	265,9	167,1	59,1%	40,9%	41,1%
Hurt	25,5	45,7	-44,2%	31,5%	35,2%
Działalność produkcyjna	—	—	—	nd.	nd.
Razem	1 644,0	1 441,5	14,0%	50,2%	50,9%
Niezałokowane do segmentów	—	—	—	—	—
Razem	1 644,0	1 441,5	14,0%	50,2%	50,9%

Skonsolidowany zysk brutto na sprzedaży w okresie 01-09.2018 r. wyniósł 1 644,0 mln PLN i był wyższy o 14% w stosunku do analogicznego okresu roku 2017. Marża na sprzedaży detalicznej w okresie 01-09.2018 r. wyniosła 1 352,6 mln PLN (53,2%) i była niższa o 0,3 p.p. w stosunku do okresu porównywalnego, co było spowodowane nieznacznym wzrostem kosztu własnego sprzedaży. Dynamiczny wzrost udziału sprzedaży w kanale e-commerce spowodował dalszy efekt rozwodnienia marży brutto na sprzedaży. W okresie 01-09.2018 r. marża brutto wyniosła 50,2%, co stanowi spadek o 0,7 p.p. w stosunku do okresu porównywalnego.

KOSZTY FUNKCJONOWANIA SKLEPÓW

Koszty funkcjonowania sklepów kształtowały się następująco:

	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017	ZMIANA%
Wynagrodzenia i świadczenia pracownicze	(365,8)	(321,7)	13,7%
Usługi agencyjne	(21,8)	(36,8)	-40,8%
Koszty najmu	(97,6)	(345,7)	-71,8%
Amortyzacja	(407,8)	(46,4)	>100%
Podatki i opłaty	(4,9)	(3,7)	32,4%
Zużycie materiałów i energii	(48,0)	(32,9)	45,9%
Pozostałe koszty rodzajowe	(68,0)	(55,7)	22,1%
Razem	(1 013,9)	(842,9)	20,3%

Jak już wspomniano w pkt. „Zastosowane nowe i zmienne standardy rachunkowości” Grupa zdecydowała się na wcześniejszą implementację nowego standardu MSSF 16 Leasing, który spowodował m.in. zmiany w strukturze kosztów funkcjonowania sklepów. W efekcie zastosowania MSSF16 zmiany nastąpiły w prezentacji kosztów najmu (spadek kosztów o 341,5 mln PLN) i kosztów amortyzacji (wzrost kosztów o 342,0 mln PLN) oraz wzrost sumy kosztów o 0,5 mln PLN.

Na potrzeby analizy, dla zachowania porównywalności danych, opisano zmiany kosztów funkcjonowania sklepów bez wpływu MSSF 16.

W okresie 01-09.2018 r. koszty funkcjonowania sklepów, bez wpływu MSSF16, wyniosły 1 013,2 mln PLN i były wyższe o 170,3 mln PLN (20,20% r/r), przy wzroście powierzchni handlowej 43,0%. Wraz z ekspansją rynkową i otwieraniem kolejnych placówek handlowych wzrosła większość kosztów funkcjonowania sklepów. Najistotniejsze grupy kosztów

to koszty najmu (a po zastosowaniu MSSF16 amortyzacja prawa do użytkowania aktywów będących przedmiotem leasingu, tj. leasingu powierzchni sklepowych) oraz koszty wynagrodzenia i świadczeń dla personelu w sklepach, które stanowiły odpowiednio 40,2% oraz 36,1% łącznych kosztów funkcjonowania sklepów.

W celu analizy i porównywania wyników pojedynczych sklepów Grupa korzysta ze wskaźnika kosztu ponoszonego na metr kwadratowy powierzchni handlowej. W ujęciu łącznym, koszt funkcjonowania sklepu na metr kwadratowy wyniósł 1,52 PLN/m² w okresie 01-09.2018 (miesięcznie 0,17 PLN/m²) i był niższy o 0,29 PLN/m² w stosunku do analogicznego okresu roku 2017 (spadek w ujęciu miesięcznym wynosi 0,03 PLN/m²). Wskaźnik ten jest najkorzystniejszy w Polsce, natomiast największy koszt/m² ponoszony jest w Europie Zachodniej.

PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE I FINANSOWE

Pozostałe koszty i przychody operacyjne stanowiły odpowiednio 6,9 mln PLN oraz 99,7 mln PLN, co w ujęciu netto stanowiło 92,8 mln PLN po stronie przychodów w porównaniu z 5,3 mln PLN w roku poprzednim po stronie kosztowej. Największy wzrost (o 77 mln PLN) odnotowano w pozycji Pozostałe przychody operacyjne, gdzie rozpoznany został wynik na nabyciu jednostki zależnej. Pozostałym powodem zmiany w 2018 r. do analogicznego okresu była strata z tyt. różnic kursowych – 6,1 mln PLN, pozostałe koszty operacyjne 3,7 mln PLN oraz straty inwentaryzacyjne netto – 4,5 mln PLN.

Jak już wspomniano w pkt. „MSSF 16 Leasing” Grupa zdecydowała się na wcześniejszą implementację nowego standardu MSSF 16 Leasing, który spowodował m.in. wzrost kosztów finansowych o 58,4 mln PLN, w tym koszt odsetkowy zobowiązań z tyt. leasingu 23,9 mln PLN i 34,5 mln PLN z tyt. różnic kursowych.

Koszty i przychody finansowe, z uwzględnieniem MSSF 16 stanowiły odpowiednio 111,2 mln PLN oraz 28,5 mln PLN, co w ujęciu netto stanowiło 82,7 mln PLN po stronie kosztowej w porównaniu z 38,1 mln PLN w roku 2017. Głównymi pozycjami składającymi się na koszty finansowe w raportowanym okresie były odsetki, które wyniosły – 42,9 mln PLN, wynik na różnicach kursowych po stronie kosztów – 45,3 mln PLN, wycena opcji wykupu udziałów niekontrolujących – 19,1 mln PLN. Największą pozycją przychodów finansowych był wynik na różnicach kursowych kontraktów forward w kwocie 12,1 mln PLN.

PODATEK DOCHODOWY

Podatek dochodowy w okresie 01-09.2018r. wyniósł 25,7 mln PLN. Na kwotę tą oprócz podatku bieżącego, wpłynęło również rozpoznanie aktywa z tyt. podatku odroczonego od różnicy przejściowej dla znaków towarowych i ulgi inwestycyjnej w kwocie – 1,6 mln PLN (w analogicznym okresie 2017 r. – 2,1 mln PLN).

WYNIK NETTO I SKORYGOWANY WYNIK NETTO

Po uwzględnieniu przychodów i kosztów finansowych oraz podatku dochodowego wynik netto za okres 01-09.2018 r. wyniósł 19,8 mln PLN (uwzględnia zmiany wynikające z zastosowania MSSF 16) i był o 134,5 mln PLN niższy niż w okresie 01-09.2017 r.

Wpływ zastosowania MSSF16 na wynik netto Grupy wyniósł -53,0 mln PLN.

Skorygowany zysk (strata) netto jest liczony w oparciu o zysk netto skorygowany o pozycje, które zdaniem Zarządu mają charakter jednorazowy i nie są brane pod uwagę przy ocenie wyników oraz podczas podejmowania decyzji. Poniżej podano listę pozycji wyłączanych z wyniku netto wraz z wyjaśnieniem:

POZYCJE BEZGOTÓWKOWE:

- Podatek odroczony dotyczący znaku towarowego – pozycja ta dotyczy różnic przejściowych powstałych z amortyzacji.
- Podatek odroczony dotyczący ulgi inwestycyjnej – pozycja ta dotyczy różnic przejściowych powstałych w wyniku inwestycji prowadzonych w Grupie CCC.
- Koszty programu motywacyjnego – pozycja ta obejmuje koszty programu motywacyjnego funkcjonującego w Grupie CCC.

UZGODNIENIE SKORYGOWANEGO ZYSKU NETTO

	01.2018-09.2018	01.2017-09.2017
Zysk netto	19,8	154,3
Efekty restrukturyzacji biznesowej		
Rozpoznanie aktywa z tytułu podatku odroczonego dotyczącego znaku towarowego i wartości firmy oraz ulgi inwestycyjnej	(1,6)	(6,9)
Koszty doradztwa	—	—
Koszty programu motywacyjnego	(28,6)	—
Skorygowany zysk netto	50,0	161,2



PRZEGLĄD GŁÓWNYCH POZYCJI SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA Z SYTUACJI FINANSOWEJ PRZEDSTAWIA SIĘ NASTĘPUJĄCO

Jak już wspomniano Grupa zdecydowała się na wcześniejszą implementację nowego standardu MSSF 16 Leasing, który spowodował znaczący wzrost sumy bilansowej. Po stronie aktywów rozpoznano prawo do użytkowania aktywów w wysokości 2 328,6 mln PLN oraz aktywo na podatek odroczone w kwocie 6,0 mln PLN, natomiast w pasywach wykazano 2 387,6 mln PLN zobowiązania z tyt. leasingu oraz zmniejszenie kapitałów własnych o 53,0 mln PLN (związane z niższym wynikiem netto).

Suma bilansowa na dzień 30 września 2018 r. wyniosła 6 777,9 mln PLN i wzrosła o 3 408,0 mln PLN (+101,1%) względem 31 grudnia 2017 r. Oprócz prawa do użytkowania aktywów 2 328,6 mln PLN, na wartość aktywów wpłynął wzrost poziomu zapasów o 526,3mln PLN związany ze spadkiem sprzedaży wywołanym w dużej mierze niesprzyjającymi warunkami pogodowymi.

Na wzrost sumy bilansowej na dzień 30 września 2018 r. względem 31 grudnia 2017 r., po stronie pasywów wpłynęło w głównej mierze rozpoznanie, zgodnie z MSSF16, zobowiązania z tyt. leasingu 2 387,6 mln PLN oraz wzrost zobowiązań z tytułu zadłużenia o 222,1mln PLN (+24,2%).

Grupa CCC wykorzystuje wskaźnik ogólnego zadłużenia do oceny struktury finansowania aktywów.

Wskaźnik ogólnego zadłużenia liczony jest jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału zaangażowanego. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę zobowiązań finansowych pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału zaangażowanego oblicza się jako kapitał własny wykazany w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej wraz z zadłużeniem netto.

Implementacja MSSF 16, z uwagi na rozpoznanie zobowiązań z tyt. leasingu, wpłynęła znacząco na wartość wskaźnika ogólnego zadłużenia. W celu zapewnienia porównywalności danych wskaźnik ten przeliczono zarówno z uwzględnieniem MSSF 16 jak i bez jego wpływu:

- obliczenie wskaźnika bez uwzględnienia MSSF16 – wartość wskaźnika ukształtowała się na poziomie 0,37.
- obliczenie wskaźnika z uwzględnieniem MSSF16 – wartość wskaźnika ukształtowała się na poziomie 0,73.

Efekt wdrożenia MSSF 16, choć znacząco zmienia wartość wskaźnika ogólnego zadłużenia, ma neutralny wpływ na płynność oraz zdolność Grupy CCC do wywiązywania się ze zobowiązań.

PRZEGLĄD GŁÓWNYCH POZYCJI Z NASZEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA Z CAŁKOWITYCH PRZEŁYWÓW PIENIĘŻNYCH PRZEDSTAWIA SIĘ NASTĘPUJĄCO:

Zmniejszenie stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów o – 35,6 mln PLN wynikało z dodatnich przepływów na działalności operacyjnej 497,4 mln PLN i ujemnych na działalności inwestycyjnej – 377,0 mln PLN, z ujemnych przepływów na działalności finansowej – 160,4 mln PLN oraz z różnic kursowych z wyceny środków pieniężnych 4,4 mln PLN.

PRZEŁYWY NETTO Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ

Skonsolidowane przepływy netto z działalności operacyjnej za okres 01-09.2018 r. wyniosły 497,4 mln PLN i wynikały ze zmiany w kapitale obrotowym 106,1 mln PLN (w tym zmiana stanu zapasów i odpisów aktualizujących zapasy – 415,9 mln PLN) skorygowanym o operacje niepieniężne wynikiem z działalności operacyjnej w kwocie 391,3 mln PLN.

PRZEŁYWY NETTO Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ

Skonsolidowane przepływy netto z działalności inwestycyjnej za okres 01-09.2018 r. wyniosły – 377,0 mln PLN. Na działalność inwestycyjną wpływ miał wzrost wydatków na rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne związanych z realizacją strategii ekspansji rynkowej w Polsce jak i zagranicą – wydatki te w analizowanym okresie wyniosły 268,1 mln PLN.

PRZEŁYWY NETTO Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ

Skonsolidowane przepływy netto z działalności finansowej za okres 01-09.2018 r. wyniosły – 160,4 mln PLN. Na wartość tą składało się zwiększenie środków pieniężnych o 18,5 mln PLN z tyt. zadłużenia finansowego. Po stronie wypływów koszty z tyt. odsetek 46,8 mln PLN.

SIĘĆ SPRZEDAŻY GRUPY KAPITAŁOWEJ CCC

III kwartał 2018 roku stał pod znakiem dalszej ekspansji na zagranicznych rynkach. Grupa otworzyła 3 salony w Rosji i Austrii, po 2 salony na Węgrzech i w Rumunii, po jednym w Czechach, Słowacji, Słowenii i na Ukrainie.

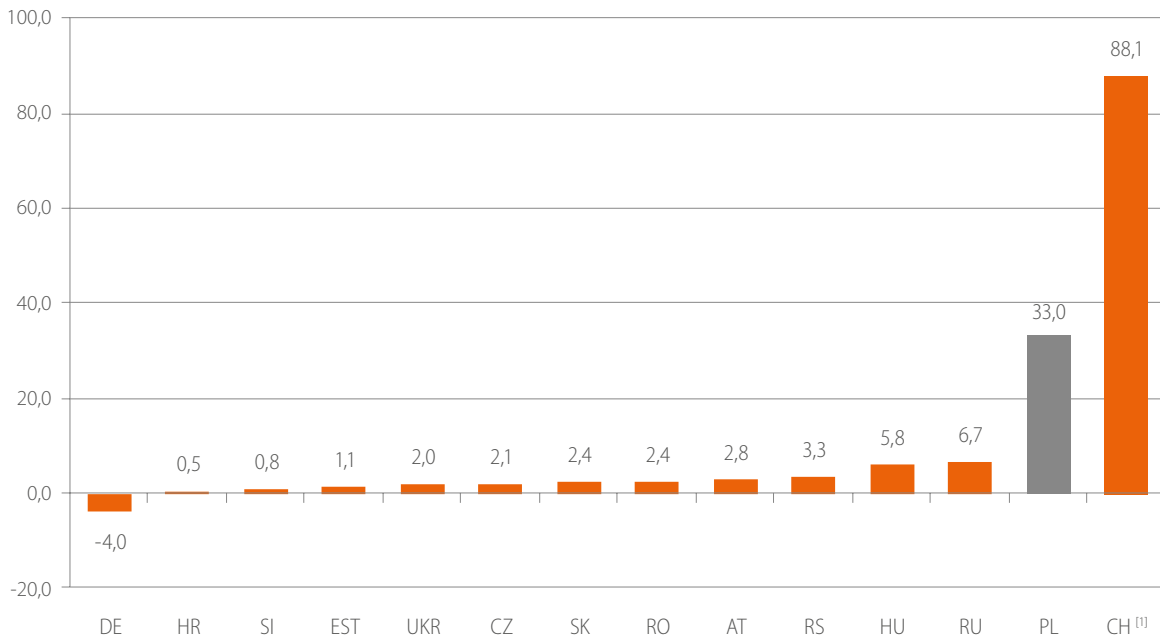
Na dzień 30 września 2018 roku sieć sprzedaży Grupy Kapitałowej CCC S.A. obejmowała 1181 placówek sieci CCC, na co składało się:

SIĘĆ	RODZAJ	31.12.2014		31.12.2015		31.12.2016		31.12.2017		30.09.2018	
		m ²	liczba	m ²	liczba	m ²	liczba	m ²	liczba	m ²	liczba
CCC Własne	Polska	166 946	405	186 782	410	212 242	436	243 839	448	273 867	465
	Czechy	32 309	79	36 104	79	39 415	82	44 701	88	46 827	88
	Słowacja	13 866	30	18 852	37	23 104	42	28 198	50	30 566	51
	Węgry	27 689	57	30 462	61	38 040	69	45 247	73	51 036	76
	Austria	9 184	17	14 681	27	23 580	39	27 431	45	30 239	49
	Słowenia	3 646	6	4 603	8	6 272	11	7 687	13	8 528	14
	Chorwacja	4 436	8	7 314	13	11 842	20	13 561	23	14 018	24
	Niemcy	18 380	27	34 920	51	58 127	75	61 114	77	57 080	79
	Bułgaria	—	—	3 875	6	5 665	9	6 562	10	6 562	10
	Serbia	—	—	—	—	1 089	2	4 078	6	7 382	10
	Rumunia	—	—	—	—	—	—	—	—	29 562	57
	Rosja*	—	—	—	—	6 339	11	13 923	19	20 655	27
	Turcja	1805	3	1805	3	—	—	—	—	—	—
	RAZEM WŁASNE		278 261	632	339 398	695	425 715	796	496 341	852	576 322
CCC Franczyza	Rosja*	1 781	5	3 617	8	—	—	—	—	—	—
	Ukraina	1 470	4	2 237	5	2 709	5	3 827	6	5 840	8
	Rumunia	13 454	31	19 325	42	24 386	50	27 148	54	—	—
	Łotwa	2 622	6	3 232	7	3 281	7	4 409	7	4 409	7
	Litwa	—	—	1 187	2	1 787	3	2 657	4	2 657	4
	Polska	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
	Mołdawia	—	—	—	—	—	—	740	1	740	1
	Estonia	—	—	—	—	724	1	724	1	1 774	2
RAZEM FRANCZYZA		19 327	46	29 598	64	32 887	66	39 505	73	15 420	22
e-obuwie		—	—	—	—	—	—	—	—	3 012	4
	KVAG	—	—	—	—	—	—	—	—	88 126	205
RAZEM										91 138	209
CCC RAZEM		297 588	678	368 996	759	458 602	862	535 846	925	682 880	1181

Powierzchnia sprzedaży Grupy Kapitałowej na dzień 30.09.2018 wyniosła 682,9 tys. m², co stanowi wzrost o 147,0 tys. m² (w stosunku do 31.12.2017 r.), na co złożyły się otwarcia i powiększenia sklepów CCC (+ 58,9 tys. m²), oraz nabycie Spółki: Karl Voegel AG – Szwajcaria (+ 88,13 tys. m²).

Powierzchnia sprzedaży w placówkach własnych sieci CCC wzrosła o 16,1 % i wyniosła 576,3 tys. m² na 30.09.2018 (w tym: 273,9 tys. m² w Polsce) w stosunku do 496,3 tys. m² na 31.12.2017 (w tym 243,8 tys. m² w Polsce). Powierzchnia sprzedaży w placówkach franczyzowych CCC spadła o 61% i wynosi 15,4 tys. m² na 30.09.2018 w stosunku do 39,5 tys. m² na 31.12.2017. Spadek powierzchni franczyzowej związany był z przejęciem Spółki Shoe Express – Rumunia (powierzchnia sklepów spółki rumuńskiej ujęta jest na dzień 30.09.2018r. w powierzchni sklepów własnych CCC, na dzień 31.12.2017r. powierzchnia sklepów tej spółki ujęta była w powierzchni sklepów franczyzowych).

ZMIANY POWIERZCHNI SKLEPÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ CCC S.A. w okresie 01.01.2018–30.09.2018 r.



[1] Wzrost powierzchni spowodowany nabyciem Spółki Karl Voegel (Szwajcaria)

OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O CHARAKTERZE NIETYPOWYM, MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

W okresie objętym sprawozdaniem nie wystąpiły żadne nietypowe zjawiska mające istotny wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

CZYNNIKI, KTÓRE W OCENIE EMITENTA BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ NIEGO WYNIKI W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIEJ KOLEJNEGO KWARTAŁU.

Zdaniem Emitenta podstawowe czynniki, które będą miały wpływ na wyniki osiągnięte w najbliższym czasie, to:

1. wielkość osiągniętej sprzedaży oraz zrealizowanych marż,
2. dalszy rozwój sieci handlowej CCC w kraju oraz zagranicą,
3. panujące warunki atmosferyczne,
4. poziom kursów walutowych.

INFORMACJE O CHARAKTERZE I ZAKRESIE WSZELKICH ZNACZĄCYCH OGRANICZEŃ ZDOLNOŚCI JEDNOSTEK ZALEŻNYCH DO PRZEKAZYWANIA FUNDUSZY JEDNOSTCE DOMINUJĄCEJ, W POSTACI DYWIDEND W ŚRODKACH PIENIĘŻNYCH LUB DO SPŁATY KREDYTÓW LUB POŻYCZEK.

Według wiedzy Zarządu spółki dominującej nie istnieją znaczące ograniczenia zdolności jednostek zależnych do przekazywania funduszy jednostce dominującej.

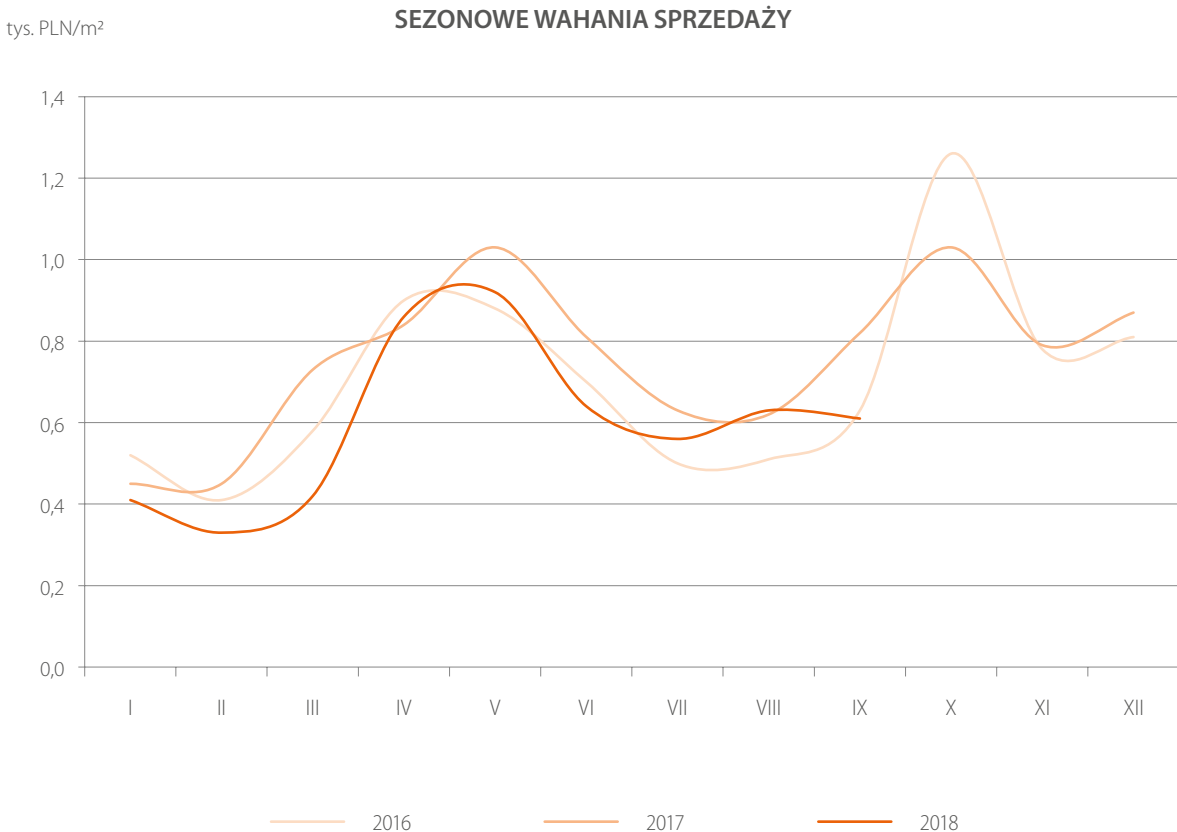
INFORMACJE O ISTOTNYCH TRANSAKCJACH NABYCIA I SPRZEDAŻY RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH, ISTOTNYCH ZOBOWIĄZANIACH Z TYTUŁU DOKONANIA ZAKUPU RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH, ISTOTNYCH ROZLICZENIACH Z TYTUŁU SPRAW SĄDOWYCH.

Nie dotyczy.

OBJAŚNIENIA DOTYCZĄCE SEZONOWOŚCI LUB CYKLICZNOŚCI DZIAŁALNOŚCI EMITENTA W PREZENTOWANYM OKRESIE.

W przypadku spółek Grupy Kapitałowej CCC S.A. możemy mówić o sezonowości sprzedaży. Sezonowość sprzedaży Grupy CCC jest znaczna, jak w całej branży odzieżowo-obuwniczej. Wyróżnia się dwa zasadnicze okresy o najwyższej wartości sprzedaży: drugi i czwarty kwartał roku. Również w całym roku sprzedaż mocno uzależniona jest od warunków atmosferycznych. Warunki pogodowe mogą zaburzyć ów wzorzec sezonowości, przyspieszając lub opóźniając okresy odpowiednio słabszej lub wzmożonej sprzedaży.

Wahania sezonowe za okres ostatnich 3 lat pokazuje poniższy wykres.



INFORMACJA DOTYCZĄCA EMISJI, WYKUPU I SPŁATY NIEUDZIAŁOWYCH I KAPITAŁOWYCH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH.

Nie dotyczy.

W INFORMACJA DOTYCZĄCA WYPŁACONEJ (LUB ZADEKLAROWANEJ) DYWIDENDY ŁĄCZNIE W PRZELICZENIU NA JEDNĄ AKCJĘ.

Nie dotyczy.

INFORMACJA DOTYCZĄCA ZMIAN ZOBOWIĄZAŃ WARUNKOWYCH LUB AKTYWÓW WARUNKOWYCH, KTÓRE NASTĄPIŁY OD CZASU ZAKOŃCZENIA OSTATNIEGO ROKU OBROTOWEGO.

Zmiany zobowiązań i aktywów warunkowych opisuje poniższa tabela.

	30.09.2018	31.12.2017	30.09.2017
Otrzymane gwarancje i poręczenia	47,5	47,5	47,5
Razem aktywa warunkowe	47,5	47,5	47,5
Gwarancje celne	17,0	27,0	15,0
Pozostałe gwarancje	111,9	96,7	88,6
Udzielone zabezpieczenia	—	—	—
Razem zobowiązania warunkowe	128,9	123,7	103,6

Gwarancje celne stanowią zabezpieczenie spłaty należności celnych w związku z prowadzeniem przez Spółkę składów celnych, a ich termin zapadalności przypada na 30.04.2019 r.

WSKAZANIE ZDARZEŃ, KTÓRE WYSTĄPIŁY PO DNIU, NA KTÓRY SPORZĄDZONO SPRAWOZDANIE FINANSOWE, NIEUJĘTYCH W TYM SPRAWOZDANIU, A MOGĄCYCH W ZNACZĄCY SPOSÓB WPŁYNAĆ NA PRZYSZŁE WYNIKI FINANSOWE EMITENTA.

Nie dotyczy.

Pozostałe gwarancje stanowią zabezpieczenie przy zawartych umowach najmu lokali, a ich termin zapadalności przypada do 30.04.2020 r. Udzielone zabezpieczenia związane są z umową poręczenia zobowiązania, a ich termin zapadalności jest bezterminowy.

OPIS ZMIAN W STRUKTURZE GRUPY KAPITAŁOWEJ, W TYM W WYNIKU POŁĄCZENIA JEDNOSTEK, UZYSKANIA LUB UTRATY KONTROLI NAD JEDNOSTKAMI ZALEŻNYMI ORAZ INWESTYCJAMI DŁUGOTERMINOWYMI, A TAKŻE PODZIAŁU, RESTRUKTURYZACJI I ZANIECHANIA DZIAŁALNOŚCI.

W dniu 29 kwietnia 2018 r. Grupa Kapitałowa CCC S.A. (poprzez spółkę CCC S.A.) podpisała umowę nabycia zorganizowanej części przedsiębiorstwa od Adler International Sp. z o.o. sp. k.

Nabytą zorganizowaną część przedsiębiorstwa stanowi sieć salonów detalicznej sprzedaży obuwia oznaczonych logo CCC w województwie podkarpackim, małopolskim i świętokrzyskim wraz z pracownikami tych salonów.

Wysokość zapłaty za nabytą zorganizowaną część przedsiębiorstwa została ustalona na kwotę 77 mln PLN płatną gotówką. Cena zapłaty nie uwzględnia żadnych płatności warunkowych.

Za datę przejęcia kontroli przyjęto 1 lipca 2018 r., z uwagi na to, że w tym dniu na CCC S.A. przeszło prawo prowadzenia salonów sprzedaży wraz ze wszystkimi korzyściami i zobowiązaniami z tego tytułu.

Łączna wartość nabytych rzeczy ruchomych (w tym w szczególności wyposażenia salonów i urządzeń niezbędnych do obsługi klientów salonów) wyniosła 15,4 mln PLN, natomiast wartość nakładów na salony (inwestycje w obcych środkach trwałych) wyniosła 12,6 mln PLN. Zgodnie z umową, w ramach transakcji nie zostały przeniesione środki pieniężne ani należności z tytułu dostaw i usług, które powstały do dnia przejęcia. Grupa nie identyfikuje także, według stanu na dzień podpisania niniejszego sprawozdania finansowego, innych istotnych rodzajów należności wymagających uwzględnienia w rozliczeniu nabycia.

W bieżącym okresie sprawozdawczym Grupa Kapitałowa CCC S.A. dokonała wstępnej identyfikacji aktywów nabytego biznesu i ujęła je na dzień nabycia w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w wartościach ustalonych prowizorycznie, ponieważ Grupa nie zakończyła jeszcze prac związanych z identyfikacją i wyceną przejętych aktywów. Rozliczenie w wartości godziwej nastąpi w przyszłym terminie, nie później niż 12 miesięcy od daty objęcia kontroli.

Według stanu na dzień podpisania niniejszego sprawozdania finansowego Grupa nie identyfikuje żadnych zobowiązań warunkowych związanych z transakcją nabycia.

Szacunki i założenia związane ze wstępną identyfikacją i wyceną wybranych pozycji przejętych aktywów do wartości godziwych zostały przedstawione w dalszej części noty.

Dane księgowe zostały przyjęte na bazie sprawozdania finansowego zorganizowanej części przedsiębiorstwa Adler International Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. na dzień 1 lipca 2018 r., tj. na dzień objęcia kontroli. Szczegóły wstępnie oszacowanej wartości godziwej przejętych aktywów netto, wartości firmy oraz ceny nabycia na dzień przejęcia kontroli przedstawiono poniżej (w mln zł):

	WARTOŚĆ KSIĘGOWA ZGODNIE ZE SPRAWOZDANIEM FINANSOWYM NABYTEJ SPÓŁKI (W MLN ZŁ)	KOREKTY WARTOŚCI GODZIWEJ I POZOSTAŁE KOREKTY (W MLN ZŁ)	WSTĘPNIE USTALONA WARTOŚĆ GODZIWA (W MLN ZŁ)
Rzeczowe aktywa trwałe	28	—	28
Razem możliwe do zidentyfikowania aktywa netto	28	—	28
Wstępnie ustalona wartość firmy			49
Razem			77
Zapłacone wynagrodzenie			77
Zapłacone gotówką			77
Nabyte środki pieniężne, w tym:			
– środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania			—
Wydatek pieniężny z tytułu nabycia			77

Ustalona prowizorycznie wartość firmy w kwocie 49 mln z tytułu przejęcia przypada na przejętą bazę klientów oraz korzyści skali oczekiwane z połączenia działalności Spółki z działalnością salonów wchodzących w skład przejętej zorganizowanej części przedsiębiorstwa.

Koszty związane z nabyciem spółki Adler International Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k. wyniosły 365 tys. PLN i zostały wykazane jako koszty ogólnego zarządu w skonsolidowanym sprawozdaniu z wyniku finansowego i pozostałych całkowitych dochodów.

Przychody wygenerowane przez salony wchodzące w skład przejętej zorganizowanej części przedsiębiorstwa ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu z wyniku finansowego i pozostałych całkowitych dochodów od dnia 1 lipca 2018 r. wyniosły 38,8 mln PLN, natomiast zysk netto wygenerowany przez te salony w tym samym okresie wyniósł 3,7 mln PLN. W wyniku powyższych zmian nastąpił wzrost wartości podstawowego i rozwodnionego zysku na akcję przypadającego akcjonariuszom Jednostki Dominującej za okres od 1 stycznia 2018 r. do 30 września 2018 r. z poziomu 0,39 zł/akcję do poziomu 0,48 zł/akcję.

PUBLIKACJA PROGNOZ WYNIKÓW FINANSOWYCH.

Nie publikowano prognoz wyników za 2018 r.

INFORMACJE NA TEMAT ZMIAN SYTUACJI GOSPODARCZEJ I WARUNKÓW PROWADZENIA DZIAŁALNOŚCI, KTÓRE MAJĄ ISTOTNY WPŁYW NA WARTOŚĆ GODZIWĄ AKTYWÓW FINANSOWYCH I ZOBOWIĄZAŃ FINANSOWYCH JEDNOSTKI.

Nie dotyczy.

INFORMACJE O NIESPŁACENIU KREDYTU I POŻYCZKI LUB NARUSZENIU ISTOTNYCH POSTANOWIEŃ UMOWY KREDYTU LUB POŻYCZKI, W ODNIESIENIU DO KTÓRYCH NIE PODJĘTO ŻADNYCH DZIAŁAŃ NAPRAWCZYCH DO KOŃCA OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO.

Nie dotyczy.

SPRAWY SPORNE.

Spółki Grupy Kapitałowej CCC S.A. nie są stroną w postępowaniu sądowym, których wartość przedmiotów sporu przekracza 10% kapitałów własnych Spółki.

INFORMACJE O UDZIELENIU PRZEZ EMITENTA LUB PRZEZ JEDNOSTKĘ OD NIEGO ZALEŻNĄ PORĘCZEŃ KREDYTU, POŻYCZKI LUB UDZIELENIU GWARANCJI ŁĄCZNIE JEDNEMU PODMIOTOWI LUB JEDNOSTCE ZALEŻNEJ OD TEGO PODMIOTU, JEŻELI ŁĄCZNA WARTOŚĆ ISTNIEJĄCYCH PORĘCZEŃ LUB GWARANCJI STANOWI RÓWNOWARTOŚĆ CO NAJMNIEJ 10% KAPITAŁÓW WŁASNYCH EMITENTA.

Nie dotyczy.

AKCJONARIUSZE POSIADAJĄCY BEZPOŚREDNIO LUB POŚREDNIO PRZEZ PODMIOTY ZALEŻNE CO NAJMNIEJ 5% OGÓLNEJ LICZBY GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU EMITENTA.

Zestawienie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy na dzień przekazania raportu kwartalnego QSr – III/2018.

LISTA AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH ZNACZNE PAKIETY AKCJI CCC S.A.

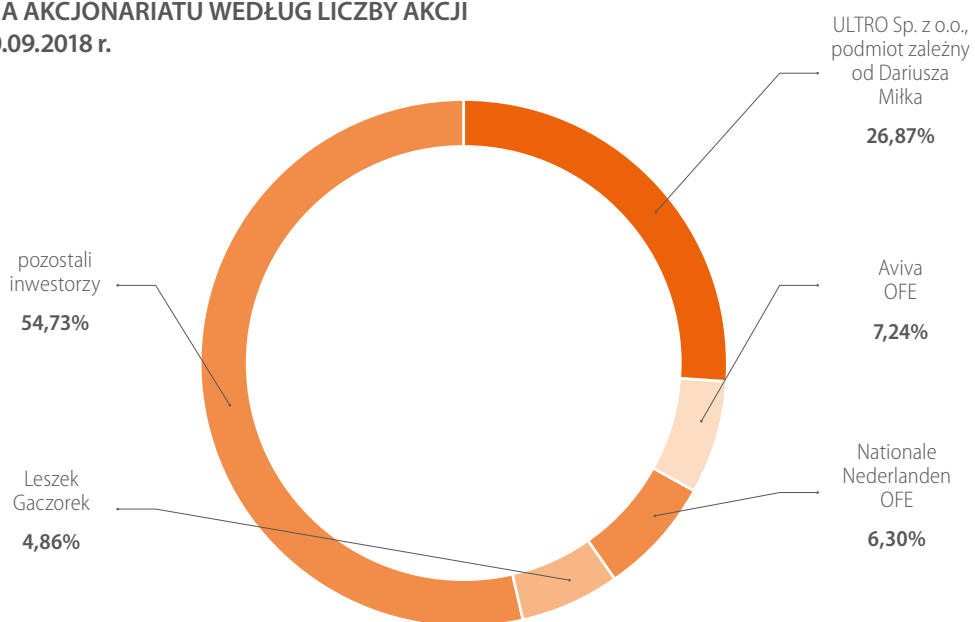
AKCJONARIUSZ	LICZBA POSIADANYCH AKCJI	% UDZIAŁ W KAPITALE AKCYJNYM	LICZBA GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU AKCJONARIUSZY	% UDZIAŁ W LICZBIE GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU AKCJONARIUSZY
ULTRO sp. z o.o. Podmiot zależny od Dariusza Miłka oraz Dariusz Miłek	11 060 000	26,87%	16 520 000	34,55%
Leszek Gaczorek	2 000 000	4,86%	3 040 000	6,36%
Aviva OFE ^[1]	2 981 794	7,24%	2 981 794	6,24%
Nationale-Nederlanden OFE ^[1]	2 593 593	6,30%	2 593 493	5,42%
Pozostali inwestorzy ^[2]	22 532 713	54,73%	22 682 713	47,43%
TOTAL	41 168 100	100,00%	47 818 000	100,00%

[1] Dane pochodzą z informacji rocznej o strukturze aktywów Funduszy na dzień 29.12.2017 r.

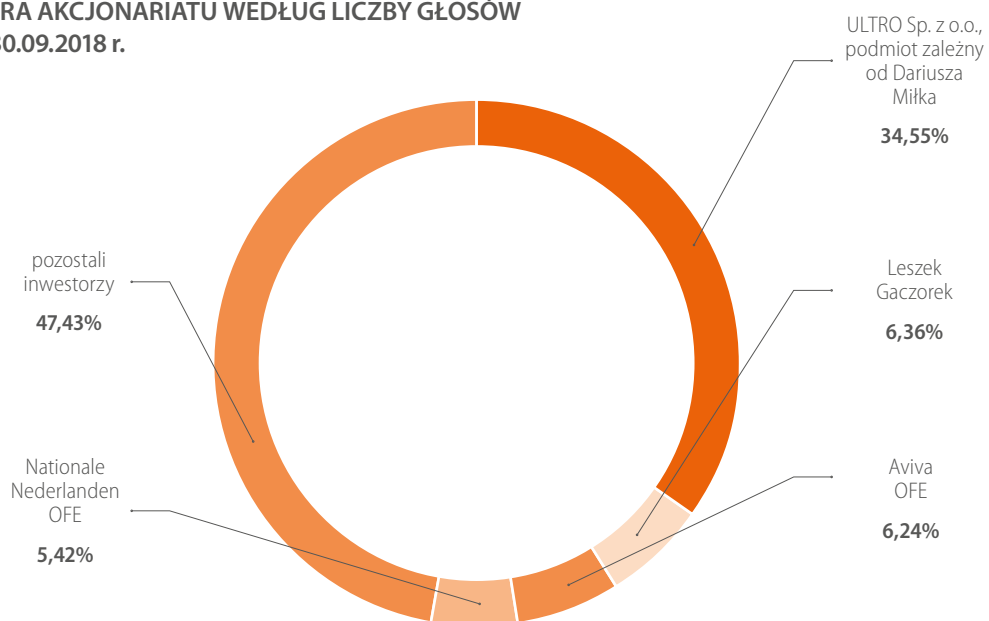
[2] Inwestorzy posiadający mniej niż 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy

Na dzień przekazania sprawozdania za III kwartał 2018 r. Spółka nie posiada informacji o innych akcjonariuszach, którzy posiadaliby co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

STRUKTURA AKCJONARIATU WEDŁUG LICZBY AKCJI
 na dzień 30.09.2018 r.



STRUKTURA AKCJONARIATU WEDŁUG LICZBY GŁOSÓW
 na dzień 30.09.2018 r.



Zestawienie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy na dzień przekazania raportu rocznego za 2017 r.

LISTA AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH ZNACZNE PAKIETY AKCJI CCC S.A.

AKCJONARIUSZ	LICZBA POSIADANYCH AKCJI	% UDZIAŁ W KAPITALE AKCYJNYM	LICZBA GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU AKCJONARIUSZY	% UDZIAŁ W LICZBIE GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU AKCJONARIUSZY
ULTRO sp. z o.o Podmiot zależny od Dariusza Miłka oraz Dariusz Miłek	11 060 000	26,87%	16 690 000	34,91%
Leszek Gaczorek	2 000 000	4,86%	3 040 000	6,36%
Aviva OFE ^[1]	3 069 920	7,46%	3 069 920	6,42%
Nationale-Nederlanden OFE	2 565 649	6,23%	2 565 649	5,37%
Pozostali inwestorzy ^[2]	22 468 431	54,58%	22 448 431	46,94%
TOTAL	41 164 000	100,00%	47 814 000	100,00%

[1] Dane pochodzą z informacji rocznej o strukturze aktywów Funduszu Aviva OFE na dzień 29.12.2016 r.

[2] Inwestorzy posiadający mniej niż 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy

**AKCJE JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ
 ORAZ JEDNOSTEK POWIĄZANYCH
 BĘDĄCE W POSIADANIU OSÓB
 ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH.**

Według wiedzy posiadanej przez Emitenta, stan posiadania akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące przedstawia się następująco

AKCJONARIUSZ	LICZBA AKCJI NA DZIEŃ PRZEKAZANIA RAPORTU (SZT.)	WARTOŚĆ NOMINALNA AKCJI NA DZIEŃ PRZEKAZANIA RAPORTU (PLN)
Zarząd		
Prezes Dariusz Miłek ^[1]	11 060 000	1 106 000
Wiceprezes Mariusz Gnych	257 112	25 711
Wiceprezes Marcin Czyczerski	5 100	510
Wiceprezes Karol Półtorak	5 500	550

[1] pośrednio jako podmiot dominujący w spółce ULTRO Sp. z o.o.

**INFORMACJE O ZAWARCIU PRZEZ EMITENTA
 LUB JEDNOSTKĘ OD NIEGO ZALEŻNĄ JEDNEJ
 LUB WIELU TRANSAKCJI Z PODMIOTAMI
 POWIĄZANYMI, JEŻELI POJEDYNCZO LUB
 ŁĄCZNIE SĄ ONE ISTOTNE I ZOSTAŁY ZAWARTE
 NA INNYCH WARUNKACH NIŻ RYNKOWE.**

Nie dotyczy.

**INFORMACJE O ZMIANIE SPOSOBU WYCENIANIA
 INSTRUMENTÓW FINANSOWYCH (WYCENIANYCH
 DOTYCHCZAS W WARTOŚCI GODZIWEJ).**

Nie dotyczy.

**INFORMACJA DOTYCZĄCA ZMIANY
 W KLASYFIKACJI AKTYWÓW FINANSOWYCH
 W WYNIKU ZMIANY CELU LUB
 WYKORZYSTANIA TYCH AKTYWÓW.**

Nie dotyczy.

**INFORMACJE, KTÓRE ZDANIEM EMITENTA SĄ
 ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ,
 MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU
 FINANSOWEGO I ICH ZMIAN, ORAZ INFORMACJE,
 KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI
 REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ EMITENTA.**

Sprawozdanie finansowe zawiera podstawowe informacje, które są istotne dla oceny sytuacji Grupy Kapitałowej CCC S.A. Zdaniem Zarządu nie istnieją obecnie żadne zagrożenia dla realizacji zobowiązań Grupy.

ZDARZENIA PO DACIE BILANSOWEJ

Spółka CCC S.A. 4 października 2018 roku, otrzymała podpisaną umowę o udzielenie limitu w formie gwarancji bankowych z dnia 25 września 2018 roku z Bankiem Polska Kasa Opieki Spółka Akcyjna (dalej: Bank) z siedzibą w Warszawie, przy ul. Grzybowskiej 53/57. W ramach niniejszej umowy Bank udzielił gwarancji należytego wykonania do kwoty 13 975 000 PLN (trzyście milionów dziewięćset siedemdziesiąt pięć tysięcy złotych) ważnej od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 marca 2020 roku. Pozostałe warunki nie odbiegają od warunków powszechnie stosowanych dla tego typu umów. Zarząd Emitenta podjął decyzję o publikacji wyżej wymienionych informacji z uwagi na istotną wartość umów zawartych przez Grupę z Bankiem. Łączne maksymalne zaangażowanie Banku Polska Kasa Opieki S.A. wobec Grupy CCC może zwiększyć się z 560 000 000 PLN do 573 975 000 PLN.

W dniu 23 października 2018 r. CCC S.A. objęła 51% udziałów w spółce DeeZee. Wartość transakcji wyniosła 13 mln zł. Jednocześnie strony ustaliły warunki dalszego stopniowego zwiększania udziałów CCC S.A., potencjalnie aż do 100% w ciągu najbliższych 5 lat.

DeeZee działa na polskim internetowym rynku obuwniczym od 2005 roku i jest jednym z najbardziej rozpoznawalnych niezależnych sklepów internetowych w tym segmencie. Dzięki współpracy w ramach Grupy CCC wraz z premierą kolekcji wiosna/lato 2019 oferta marki DeeZee pojawi się w sieci sklepów stacjonarnych CCC.

W dniu 23 października 2018 r. spółka eobuwie.pl S.A. rozpoczęła wstępne działania przygotowawcze do przeprowadzenia pierwszej oferty publicznej (IPO) akcji eobuwie.pl S.A. oraz dopuszczenia akcji spółki do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. IPO jest rozważane w celu pozyskania przez eobuwie.pl S.A. środków na finansowanie dalszego rozwoju działalności spółki. Spółka eobuwie.pl S.A. w okresie 01-09.2018 r. osiągnęła wynik EBITDA ((wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)/przychody ze sprzedaży) na poziomie 10,4% (w okresie 01-09.2017r. na poziomie 14,0%).

W dniu 8 listopada 2018 r. Zarząd CCC S.A. poinformował, iż postanowił zawrzeć ze spółką Capiton V GmbH & Co. Beteiligungs KG z siedzibą w Berlinie („Capiton”) porozumienie term sheet obejmujące wstępne warunki potencjalnej transakcji („Transakcja”) obejmującej:

- nabycie przez CCC S.A. pakietu mniejszościowego stanowiącego 32,84% udziałów w kapitale zakładowym spółki pod firmą HR Group Holding S.à r.l z siedzibą w Luksemburgu („HR”, „Nabywana Spółka”), w tym ok. 13,26% bezpośrednio od Capiton oraz około 19,59% pośrednio od Flo Mağazacılık ve Pazarlama A.Ş z siedzibą w Istanbule, obejmującego udziały zwykłe oraz udziały uprzywilejowane uprawniające łącznie do 32,84 % głosów na zgromadzeniu wspólników Nabywanej Spółki, stanowiących 32,84 % ogółu głosów w Nabywanej Spółce. Nabywana Spółka jest spółką właścicielską w ramach grupy kapitałowej HR Group, a jej spółki zależne prowadzą sklepy obuwnicze w kilku krajach Europy Zachodniej, w tym m.in. sklepy pod marką „RENO” na terytorium Niemiec. Cena za nabywany pakiet udziałów będzie równa łącznej wartości nominalnej udziałów zwykłych i łącznej wartości emisyjnej udziałów uprzywilejowanych, powiększonych o odsetki liczone wg stopy 8% w skali roku, należne za odpowiednie okresy pomiędzy nabyciem a zbyciem poszczególnych klas udziałów przez poszczególnych sprzedających;
- zbycie przez CCC S.A. na rzecz spółki zależnej Nabywanej Spółki 100% udziałów w kapitale zakładowym spółki pod firmą CCC Germany GmbH z siedzibą we Frankfurcie nad Menem („CCC Germany”) („Połączenie”). Cena za udziały w CCC Germany będzie przedmiotem dalszych negocjacji pomiędzy Stronami. W wyniku połączenia nastąpi pełna integracja działalności CCC Germany z działalnością nabywcy, w ramach której nastąpi zamknięcie nierentownych sklepów prowadzonych przez CCC Germany oraz zmiana nazwy wybranych sklepów prowadzonych dotychczas przez CCC Germany pod marką „CCC” na markę „RENO”, przy czym CCC S.A. częściowo pokryje koszty zamknięcia nierentownych sklepów;
- zawarcie umowy wspólników Nabywanej Spółki, na podstawie której zagwarantowane zostaną uprawnienia CCC S.A. jako mniejszościowego wspólnika Nabywanej Spółki, w tym w szczególności CCC S.A. przysługiwać

będą opcje kupna pozostałych udziałów Nabywanej Spółki posiadanych przez Capiton, które CCC S.A. będzie mogła wykonać, odpowiednio, w 13 oraz 25 miesiącu po nabyciu udziałów Nabywanej Spółki;

- zawarcie umowy współpracy handlowej w zakresie dostawy produktów, na podstawie której HR oraz Spółka w sezonach jesień/zima 2019/2020, wiosna/lato 2020 i jesień/zima 2020/2021 rozpoczną współpracę w zakresie dostawy obuwia pod marką własną Nabywanej Spółki przez CCC oraz wspólnych zakupów produktów marek obcych, w tym w szczególności wspólnego prowadzenia negocjacji handlowych z dostawcami w celu uzyskania korzystniejszych warunków dostawy;

oraz podjęcie przez Zarząd CCC S.A. decyzji w sprawie kontynuowania negocjacji zmierzających do ustalenia finalnych warunków Transakcji.

Skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej CCC S.A. zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Spółki Dominującej dnia 9 listopada 2018 r. oraz podpisane w imieniu Zarządu przez:

PODPIS OSOBY, KTÓREJ POWIERZONO PROWADZENIE KSIĄG RACHUNKOWYCH

Edyta Banaś	Główny Księgowy	
-------------	-----------------	--

PODPISY WSZYSTKICH CZŁONKÓW ZARZĄDU

Dariusz Miłek	Prezes Zarządu	
Mariusz Gnych	Wiceprezes Zarządu	
Marcin Czyczerski	Wiceprezes Zarządu	
Karol Pótorak	Wiceprezes Zarządu	

Polkowice, 9 listopada 2018 r.